

MULTIMEDIA POLSKA S.A.

Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia
31 grudnia 2019 roku wraz ze sprawozdaniem z badania niezależnego
biegłego rewidenta

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
(w tysiącach PLN)

Spis Treści

Rachunek Zysków i Strat	5
Sprawozdanie z Całkowitych Dochodów	6
Bilans.....	7
Rachunek Przepływów Pieniężnych.....	8
Sprawozdanie ze Zmian w Kapitałach Własnych	9
Sprawozdanie ze Zmian w Kapitałach Własnych	10
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające	11
1 Informacje ogólne	11
2 Identyfikacja sprawozdania finansowego.....	11
3 Skład Zarządu Spółki.....	11
4 Zatwierdzenie sprawozdania finansowego.....	11
5 Inwestycje Spółki.....	12
6 Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach.....	12
6.1 Profesjonalny osąd.....	12
6.2 Niepewność szacunków.....	13
7 Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego	15
7.1 Oświadczenie o zgodności	16
7.2 Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdania finansowego	16
8 Korekta błędu.....	16
9 Zmiana szacunków	16
10 Zmiany stosowanych zasad rachunkowości	16
10.1 MSSF 16 Leasing	17
10.2 Pozostałe zmiany	20
11 Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie	21
12 Istotne zasady (polityka) rachunkowości	21
12.1 Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej.....	21
12.2 Rzeczowe aktywa trwałe	22
12.3 Leasing	22
12.4 Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych.....	24
12.5 Koszty finansowania zewnętrznego.....	24
12.6 Wartość firmy	24
12.7 Aktywa niematerialne.....	25
12.7.1 Aktywa niematerialne – koszty pozyskania abonenta.....	25
12.7.2 Inne aktywa niematerialne	25
12.8 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach.....	27
12.9 Połączenia prawne z jednostką zależną	27
12.10 Aktywa finansowe.....	27
12.11 Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań finansowych.....	29
12.12 Utrata wartości aktywów finansowych.....	29
12.13 Pochodne instrumenty finansowe i zabezpieczenia	29
12.14 Zapasy	30
12.15 Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	30
12.16 Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	30
12.17 Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne.....	31
12.18 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania.....	31
12.19 Modyfikacja zobowiązań finansowych i zmiana oczekiwanych przepływów pieniężnych z zobowiązań finansowych	31
12.20 Rezerwy.....	32
12.21 Świadczenia pracownicze.....	32

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 (w tysiącach PLN)

12.22	Płatności w formie akcji	33
12.23	Przychody.....	33
12.24	Podatki	36
13	Aktywa i zobowiązania z tytułu umów z klientami	38
14	Przychody i koszty	38
14.1	Przychody ze sprzedaży	38
14.2	Pozostałe przychody operacyjne	38
14.3	Pozostałe koszty operacyjne.....	39
14.4	Przychody finansowe.....	39
14.5	Koszty finansowe	39
15	Podatek dochodowy	40
15.1	Obciążenie podatkowe.....	40
15.2	Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej.....	41
15.3	Odroczony podatek dochodowy	42
16	Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS	43
17	Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty	43
18	Rzeczowe aktywa trwałe	44
19	Leasing	46
19.1	Spółka jako leasingobiorca (okres do 1 stycznia 2019 roku – po wdrożeniu MSSF 16).....	46
19.2	Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego i umów finansowania – Spółka jako leasingobiorca (okres do 31 grudnia 2018 roku – przed wdrożeniem MSSF 16).....	47
19.3	Zobowiązania z tytułu leasingu operacyjnego – Spółka jako leasingobiorca (okres do 31 grudnia 2018 roku – przed wdrożeniem MSSF 16)	47
19.4	Należności z tytułu leasingu operacyjnego – Spółka jako leasingodawca.....	48
20	Nieruchomości inwestycyjne	48
21	Aktywa niematerialne.....	48
21.1	Wartość firmy	48
21.2	Aktywa niematerialne.....	49
21.3	Utrata wartości.....	50
22	Aktywa finansowe.....	51
23	Należności długoterminowe	51
24	Rozliczenia międzyokresowe (aktywa).....	51
25	Świadczenia pracownicze.....	51
25.1	Program motywacyjne na bazie akcji.....	51
25.2	Świadczenia emerytalne oraz inne świadczenia po okresie zatrudnienia.....	52
26	Zapasy	52
27	Należności z tytułu dostaw i usług, aktywa z tytułu umów z klientami oraz pozostałe należności	53
28	Pozostałe aktywa finansowe	53
29	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty.....	54
30	Kapitał podstawowy i kapitały zapasowe/rezerwowe	54
30.1	Kapitał podstawowy	54
30.2	Kapitał zapasowy oraz pozostałe kapitały rezerwowe.....	55
30.3	Niepodzielony zysk i ograniczenia w wypłacie dywidendy.....	55
31	Zadłużenie	55
32	Dłużne papiery wartościowe.....	57
33	Rezerwy.....	57
34	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe.....	58
34.1	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)	58
34.2	Rozliczenia międzyokresowe (pasywa).....	59
35	Zobowiązania warunkowe	59
35.1	Sprawy sądowe	61
35.2	Rozliczenia podatkowe.....	61

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
(w tysiącach PLN)

35.3	Zużyty sprzęt elektryczny i elektroniczny	61
35.4	Usługa powszechna	62
36	Przyszłe oraz warunkowe zobowiązania inwestycyjne	63
37	Przyczyny występowania różnic pomiędzy bilansowymi zmianami niektórych pozycji oraz zmianami wynikającymi z rachunku przepływów pieniężnych	64
38	Informacje o podmiotach powiązanych	65
38.1	Podmiot o znaczącym wpływie na Spółkę	65
38.2	Akcje Spółki będące w posiadaniu członków Zarządu i Rady Nadzorczej	65
38.3	Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty	65
38.4	Pożyczki udzielone członkom Zarządu i Rady Nadzorczej	66
38.5	Inne transakcje z udziałem członków Zarządu i Rady Nadzorczej	66
38.6	Wynagrodzenie wyższej Kadry kierowniczej Spółki	66
38.7	Udziały wyższej Kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych	66
38.8	Transakcje z jednostkami zależnymi	66
38.8.1	Warunki transakcji z jednostkami zależnymi	68
38.8.2	Gwarancje kredytów i obligacji i innych zobowiązań	72
38.8.3	Pożyczki udzielone jednostkom zależnym	73
38.8.4	Pożyczki otrzymane od jednostek zależnych	74
38.8.5	Sprzedaż/nabycie udziałów, zorganizowanej części przedsiębiorstwa, likwidacja przedsiębiorstwa	75
38.8.6	Otrzymane dywidendy	75
38.8.7	Otrzymane i przekazane darowizny	75
38.9	Transakcje z pozostałymi podmiotami powiązanymi	75
38.9.1	Pożyczki udzielone pozostałym podmiotom powiązanym	76
38.9.2	Obligacje wyemitowane przez podmioty powiązane, nabyte przez Spółkę	77
38.9.3	Poręczenia udzielone na zabezpieczenia zobowiązań podmiotów powiązanych	78
38.9.4	Wypłaty z zysku	78
39	Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej	78
40	Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym	78
40.1	Ryzyko stopy procentowej	79
40.2	Ryzyko walutowe	82
40.3	Ryzyko kredytowe	83
40.4	Ryzyko związane z płynnością	83
41	Wartość bilansowa i godziwa instrumentów finansowych	84
42	Zarządzanie kapitałem	84
43	Struktura zatrudnienia	85
44	Zdarzenia następujące po dniu bilansowym	85

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
(w tysiącach PLN)

**Rachunek Zysków i Strat
za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku**

		Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
	Nota		
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży abonenckiej i międzyoperatorskiej		598 711	576 123
Pozostałe przychody ze sprzedaży		15 717	30 376
Przychody ze sprzedaży	14.1	614 428	606 499
Amortyzacja		241 375	199 611
Zużycie materiałów		23 319	22 928
Usługi obce		234 028	265 782
Podatki i opłaty		28 642	24 070
Wynagrodzenia		83 467	61 863
Pozostałe świadczenia pracownicze		7 528	6 571
Pozostałe koszty		3 794	5 177
Wartość sprzedanych materiałów i towarów		7	24
Koszty działalności podstawowej		622 160	586 026
Zysk/ (strata) brutto ze sprzedaży		(7 732)	20 473
Pozostałe przychody operacyjne	14.2	11 429	10 514
Pozostałe koszty operacyjne	14.3	16 003	14 057
Zysk/ (strata) z działalności operacyjnej		(12 306)	16 930
Przychody finansowe	14.4	21 989	19 409
Koszty finansowe	14.5	150 487	108 107
Zysk/ (strata) brutto		(140 804)	(71 768)
Podatek dochodowy	15	(4 810)	23 570
Zysk/ (strata) netto z działalności kontynuowanej		(135 994)	(95 338)
Działalność zaniechana			
Zysk/ (Strata) za rok obrotowy z działalności zaniechanej		-	-
Zysk/ (strata) netto za rok obrotowy		(135 994)	(95 338)

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające załączone do sprawozdania finansowego na stronach od 11 do 86 stanowią jego integralną część

**Sprawozdanie z Całkowitych Dochodów
za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku**

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Zysk/ (strata) netto za okres	(135 994)	(95 338)
Inne całkowite dochody	-	-
Zabezpieczenia przepływów pieniężnych	-	-
Zysk/ (strata) netto z wyceny instrumentów dłużnych wycenianych w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	-	-
Zyski (straty) aktuarialne z tytułu programów określonych świadczeń emerytalnych	-	-
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów	-	-
Inne całkowite dochody netto	-	-
Całkowity dochód/(strata) za okres	(135 994)	(95 338)

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
(w tysiącach PLN)

Bilans na dzień 31 grudnia 2019 roku

	Nota	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	19.1	97 546	-
Rzeczowe aktywa trwałe	18	831 810	860 404
Wartość firmy	21.1	180 516	180 516
Aktywa niematerialne	21.2	98 679	94 350
Aktywa finansowe	22	371 871	392 536
Należności długoterminowe	23	511	199
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	15.3	45 006	40 151
Rozliczenia międzyokresowe	24	97	252
		1 626 036	1 568 408
Aktywa obrotowe			
Zapasy	26	2 283	1 800
Należności z tytułu podatku dochodowego		1 190	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	27	51 745	59 399
Aktywa z tytułu umów z klientami		3 832	2 485
Pozostałe aktywa finansowe	28	36 482	1 099
Rozliczenia międzyokresowe	24	1 817	2 848
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	29	46 127	61 056
		143 476	128 687
SUMA AKTYWÓW		1 769 512	1 697 095
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał podstawowy	30	91 765	91 765
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		-	-
Akcje własne		-	-
Pozostałe kapitały rezerwowe		240 491	240 491
Zyski zatrzymane/ (niepokryte straty)		(451 430)	(315 435)
Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		-	-
Kapitał własny ogółem		(119 174)	16 821
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu leasingu	19.1	71 033	-
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, inne	31,19	1 354 145	1 405 220
Rezerwy	33	569	466
Przychody przyszłych okresów	34.2	203	318
		1 425 950	1 406 004
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu leasingu	19.1	27 900	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	34.1	126 584	113 826
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		-	17 270
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, inne	31,19	249 024	117 194
Zobowiązania z tytułu umów z klientami		1 051	1 002
Rozliczenia międzyokresowe	34.2	45 540	19 828
Rezerwy	33	12 410	4 916
Przychody przyszłych okresów	34.2	227	234
		462 736	274 270
Zobowiązania razem		1 888 686	1 680 274
SUMA PASYWÓW		1 769 512	1 697 095

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające załączone do sprawozdania finansowego na stronach od 11 do 86 stanowią jego integralną część

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
(w tysiącach PLN)

Rachunek Przepływów Pieniężnych za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku

	Nota	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk brutto		(140 804)	(71 768)
Korekty o pozycje:		375 595	315 067
Amortyzacja		241 375	199 611
Odsetki i dywidendy, netto		69 138	56 978
(Zysk)/ strata z tytułu różnic kursowych		-	(2)
(Zysk)/ strata na działalności inwestycyjnej		(103)	(110)
Zmiana stanu należności	37	7 305	39 482
Zmiana stanu zapasów		(483)	(1 579)
Zmiana stanu zobowiązań z wyjątkiem kredytów i pożyczek	37	(1 885)	(4 419)
Zmiana stanu aktywów z tytułu umów z klientami		(1 346)	(2 486)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu umów z klientami		49	1 002
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	37	25 832	(5 672)
Zmiana stanu rezerw		5 707	4 763
Podatek dochodowy zapłacony	15	(22 677)	(3 680)
Pozostałe korekty		52 683	31 179
- sprzedaż środków trwałych w budowie		-	(1)
- likwidacja środków trwałych		372	231
- aktualizacja wartości środków trwałych i inwestycji		4 450	473
- prowizje finansowe		37 407	21 851
- poręczenia		10 454	8 661
- pozostałe		-	(36)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		234 791	243 299
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych		330	16 594
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych oraz zorganizowanej części przedsiębiorstwa		(174 386)	(153 230)
Dywidendy otrzymane i udziały w zyskach (podział majątku)		152	-
Odsetki i prowizje otrzymane		602	3 377
Przejęte środki pieniężne z połączenia		-	28 097
Spłata innych inwestycji krótkoterminowych (lokaty bankowe)		-	-
Nabycie innych inwestycji krótkoterminowych (lokaty bankowe i inne)		-	-
Zakup dłużnych papierów wartościowych		-	(288 926)
Nabycie udziałów/akcji		-	-
Spłata udzielonych pożyczek		2 947	454 411
Udzielenie pożyczek		(1 600)	(257 100)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(171 955)	(196 777)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wykup dłużnych papierów wartościowych			(778 500)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu		(23 197)	(1 527)
Spłata odsetek od zobowiązań z tytułu leasingu		(5 769)	(91)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów		79 500	1 515 000
Spłata pożyczek/kredytów		(37 188)	(616 093)
Odsetki i prowizje zapłacone, koszty poręczeń		(91 111)	(130 211)
Dywidendy wypłacone akcjonariuszom jednostki dominującej		-	-
Pozostałe		-	4 997
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(77 765)	(6 425)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(14 929)	40 097
Środki pieniężne na początek okresu		61 056	20 956
Zysk/(strata) z tytułu wyceny środków pieniężnych w walutach obcych		-	3
Środki pieniężne na koniec okresu	29	46 127	61 056

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające załączone do sprawozdania finansowego na stronach od 11 do 86 stanowią jego integralną część

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
(w tysiącach PLN)

**Sprawozdanie ze Zmian w Kapitałach Własnych
za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku**

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Akcje własne	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane/ niepokryte straty	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku	91 765	-	-	240 491	(315 436)	-	16 820
Całkowite dochody za okres	-	-	-	-	(135 994)	-	(135 994)
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-
Koszty emisji akcji	-	-	-	-	-	-	-
Płatności w formie akcji (program motywacyjny)	-	-	-	-	-	-	-
Nabycie akcji własnych	-	-	-	-	-	-	-
Zobowiązanie do nabycia akcji własnych	-	-	-	-	-	-	-
Umorzenie akcji własnych	-	-	-	-	-	-	-
Podział zysku z lat ubiegłych	-	-	-	-	-	-	-
Wyplata dywidendy	-	-	-	-	-	-	-
Należność od akcjonariuszy z tytułu zwrotu wypłaconej zaliczki na dywidendę	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenia/zmniejszenia dotyczące połączeń spółek	-	-	-	-	-	-	-
Pozostałe zwiększenia/(zmniejszenia)	-	-	-	-	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2019 roku	91 765	-	-	240 491	(451 430)	-	(119 174)

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające załączone do sprawozdania finansowego na stronach od 11 do 86 stanowią jego integralną część

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
(w tysiącach PLN)

**Sprawozdanie ze Zmian w Kapitałach Własnych
za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku**

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Akcje własne	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane/ niepokryte straty	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018 roku	91 765	-	-	219 279	1 265	-	312 309
Całkowite dochody za okres	-	-	-	-	(95 338)	-	(95 338)
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-
Koszty emisji akcji	-	-	-	-	-	-	-
Płatności w formie akcji (program motywacyjny)	-	-	-	-	-	-	-
Nabycie akcji własnych	-	-	-	-	-	-	-
Zobowiązanie do nabycia akcji własnych	-	-	-	-	-	-	-
Umorzenie akcji własnych	-	-	-	-	-	-	-
Podział zysku z lat ubiegłych	-	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	-
Należność od akcjonariuszy z tytułu zwrotu wypłaconej zaliczki na dywidendę	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenia/zmniejszenia dotyczące połączeń spółek	-	-	-	21 212	(221 362)	-	(200 150)
Pozostałe zwiększenia/(zmniejszenia)	-	-	-	-	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2018 roku	91 765	-	-	240 491	(315 435)	-	16 821

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające załączone do sprawozdania finansowego na stronach od 11 do 86 stanowią jego integralną część

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające

1 Informacje ogólne

Multimedia Polska S.A. („Spółka”) została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 21 czerwca 1991 roku. W dniu 1 sierpnia 2005 roku, zgodnie z postanowieniem Sądu Rejonowego Gdańsk – Północ VIII Wydziału Gospodarczego, Spółka zmieniła formę prawną ze spółki z ograniczoną odpowiedzialnością na spółkę akcyjną i od tego dnia występuje w obrocie gospodarczym jako Multimedia Polska S.A. Siedziba Spółki mieści się w Gdyni, ul. Tadeusza Wendy 7/9. Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000238931. Spółce nadano numer statystyczny REGON 190007345.

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działania Spółki jest świadczenie usług w szeroko rozumianym zakresie telekomunikacji, a w szczególności usług radia i telewizji, internetu i telefonii stacjonarnej w systemach telewizji kablowej.

Spółka jest podmiotem dominującym Grupy Multimedia Polska S.A. („Grupa”).

W dniu 3 listopada 2011 roku Spółka otrzymała uchwałę Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., w sprawie wykluczenia, z dniem 8 listopada 2011 roku, z obrotu giełdowego na Głównym Rynku GPW akcji Spółki oznaczonych kodem PLMLMDP00015, podjętą w związku z decyzją Komisji Nadzoru Finansowego w sprawie udzielenia Spółce zezwolenia na przywrócenie akcjom Multimedia Polska S.A. formy dokumentu.

2 Identyfikacja sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe Spółki Multimedia Polska S.A. obejmuje rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku oraz zawiera dane porównawcze za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku zostało zatwierdzone przez Zarząd w dniu 26 marca 2020 roku.

3 Skład Zarządu Spółki

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2019 roku wchodził Pan Andrzej Rogowski – Prezes Zarządu.

W ciągu okresu sprawozdawczego skład Zarządu Multimedia Polska S.A. nie zmienił się.

Do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego skład Zarządu Multimedia Polska S.A. uległ zmianie.

W dniu 31 stycznia 2020 roku ze stanowiska Prezesa Zarządu został odwołany Pan Andrzej Rogowski.

W dniu 31 stycznia 2020 roku na stanowisko Prezesa Zarządu został powołany Pan Jan Wojciech Piotrowski.

W dniu 31 stycznia 2020 roku na stanowisko Członka Zarządu zostali powołani: Pan Tomasz Żurański oraz Pan Bogdan Jan Paszkowski.

W dniu 10 lutego 2020 roku na Członka Zarządu została powołana Pani Aleksandra Maria Zaniewicz.

W dniu 10 lutego 2020 roku do pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu został powołany Pan Tomasz Żurański.

4 Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd w dniu 14 maja 2020 roku.

5 Inwestycje Spółki

Spółka posiada inwestycje w następujących jednostkach zależnych:

	Nazwa jednostki	Siedziba	Rodzaj działalności	Udział w kapitale	
				31.12.2019	31.12.2018
1	Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	Gdynia, ul. T.Wendy 7/9	- produkcja filmów i nagrań video	99,97%	99,97%
2	Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	Gdynia, ul. T.Wendy 7/9	- wykonywanie pozostałych instalacji budowlanych	94,12%	94,12%
3	Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	Gdynia, ul. T.Wendy 7/9	- stosunki międzyludzkie (public relations) i komunikacja	100%	100%
4	Multimedia Wschód Sp. z o.o.	Gdynia, ul. T.Wendy 7/9	- usługi telekomunikacyjne	100%	100%
5	Stream Investment Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Koszykowa 61B	- w spółce planowane jest przypisanie nowych funkcji w obrębie Grupy; Spółka nie prowadzi działalności telekomunikacyjnej	100%	100%
6	Multimedia Polska Biznes S.A.	Warszawa, ul. Koszykowa 61B	- usługi z zakresu telefonii, transmisji danych, innych usług telekomunikacyjnych	100%	100%

W dniu 15 marca 2018 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenia spółek podjęły uchwały w sprawie połączenia Multimedia Polska – Południe S.A. oraz Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z Multimedia Polska S.A. Ponadto wyraziło zgodę na Plan Połączenia z dnia 21 listopada 2017 roku, który został ogłoszony w Monitorze Sądowym i Gospodarczym z dnia 3 stycznia 2018 roku nr 2/2018.

Połączenie zostało zarejestrowane przez sąd rejestrowy w dniu 2 maja 2018 roku.

Połączenie nastąpiło zgodnie z art. 492 § 1 ust. 1, w związku z art. 515 § 1 KSH, poprzez przeniesienie całego majątku spółek przejmowanych tj. Multimedia Polska – Południe S.A. oraz Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. na spółkę przejmującą tj. Multimedia Polska S.A., bez podwyższania kapitału zakładowego spółki przejmującej (połączenie przez przejęcie).

Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Spółkę w podmiotach zależnych był równy udziałowi Spółki w kapitałach tych jednostek.

6 Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

6.1 Profesjonalny osąd

Sporządzenie sprawozdania finansowego Spółki wymaga od Zarządu dokonania osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Ujmowanie przychodów:

Przychody ze sprzedaży obejmują:

- przychody z tytułu sprzedaży usług dla abonentów (w tym: sprzedaż pakietów usług konwergentnych),
- przychody z tytułu sprzedaży sprzętu,
- przychody ze sprzedaży międzyoperatorskiej,
- pozostałe przychody ze sprzedaży.

Przy sprzedaży wielu produktów i usług Spółka ocenia wszystkie dobra i usługi przyrzczone w umowie w celu identyfikacji, czy stanowią one odrębne zobowiązania do wykonania świadczenia, tj. zobowiązania niezależne od siebie nawzajem. Sprzedaż sprzętu i usługi telekomunikacyjne w ofertach pakietowych są odrębnymi zobowiązaniami do wykonania świadczenia.

Wynagrodzenie za ofertę pakietową (tj. cena transakcyjna) jest przypisywane do odrębnych zobowiązań do wykonania świadczenia (np. sprzedaży sprzętu i sprzedaży usługi/pakietu usług konwergentnych) i są rozpoznawane jako przychody, gdy dane zobowiązanie jest spełnione (tj. gdy kontrola nad dobrem lub usługą jest przekazywana do klienta). Z reguły, cena transakcyjna jest to kwota wynagrodzenia, która zgodnie z oczekiwaniem Spółki będzie jej przysługiwać w trakcie założonego wymagalnego okresu umowy. Założony wymagalny okres umowy jest to okres, który jest wymagalny w wyniku zapisów umownych lub praktyki biznesowej.

Przypisanie ceny transakcyjnej do różnych zobowiązań do wykonania świadczenia jest dokonywane w celu odzwierciedlenia kwot, do których zgodnie z oczekiwaniem Spółki jest ona uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług do klienta.

Podczas ustalania indywidualnej ceny sprzedaży zobowiązania do wykonania świadczenia w pierwszej kolejności określone jest, czy istnieje specyficzna dla Spółki obserwowalna cena dobra lub usługi, tj. cena, gdy Spółka sprzedaje dobro lub usługę oddzielnie w podobnych okolicznościach i podobnym klientom. W przypadku braku obserwowalnej ceny sprzedaży, inne metody szacowania wartości zobowiązania powinny zostać użyte.

Spółka rozpoznaje salda z tytułu umów w przypadku takich umów, w których moment, kiedy Spółka nabywa prawo do otrzymania wynagrodzenia nie pokrywa się z momentem, w którym spełnione zostaje zobowiązanie do wykonania świadczenia. Składnik aktywów z tytułu umowy odpowiada prawu Spółki do otrzymania wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które zostały przekazane klientom Spółki. Składnik aktywów z tytułu umowy jest rozpoznawany w dacie rozpoczęcia umowy, o ile zachodzi taka potrzeba. Zazwyczaj wyceniany jest jako suma udzielonych rabatów i upustów odzyskanych w poszczególnych miesiącach w czasie trwania założonego wymagalnego okresu umownego. Zobowiązanie z tytułu umowy reprezentuje kwoty zafakturowane przez Spółkę przed przekazaniem klientom dóbr i/lub usług przyrzeczonych w umowie. Taka sytuacja występuje zazwyczaj w przypadku przedpłat za dobra i usługi, które nie zostały jeszcze przekazane klientom.

Spółka dokonuje również osądu w zakresie klasyfikacji kosztów wynagrodzeń personelu wybranych działów jako kosztu pozyskania umowy. Aktywo związane z kosztami pozyskania umowy jest prezentowane jako element Aktywów niematerialnych.

Klasyfikacja umów leasingowych:

Leasing – Spółka jako leasingobiorca

Osądy dotyczące leasingu, gdzie Spółka jest leasingobiorcą, w obszarach takich jak stwierdzenie, czy umowa zawiera leasing, umowy na czas nieokreślony, wykorzystanie opcji przedłużenia lub skrócenia okresu leasingu zostały przedstawione w nocie 10.1. „MSSF 16 *Leasing*”.

Leasing – Spółka jako leasingodawca

Spółka jako leasingodawca dokonuje klasyfikacji leasingu jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji.

Klasyfikacja nabycia jednostki stowarzyszonej

W przypadku gdy nabycie kontroli nad spółką następuje w wyniku kilku transakcji, wówczas sposób ich ujęcia zależy od oceny stopnia ich powiązania ze sobą.

6.2 Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym. Spółka przyjęła założenia i szacunki na temat przyszłości na podstawie wiedzy posiadanej podczas sporządzania sprawozdania finansowego. Występujące założenia i szacunki mogą ulec zmianie na skutek wydarzeń w przyszłości wynikających ze zmian rynkowych lub zmian nie będących pod kontrolą Spółki. Takie zmiany są odzwierciedlane w szacunkach lub założeniach w chwili wystąpienia.

- Utrata wartości w odniesieniu do wartości firmy

Spółka przeprowadza testy na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy.

Na dzień bilansowy Spółka przeprowadziła test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy, powstałej w wyniku nabycia i połączeń jednostek gospodarczych (nota 21). Przeprowadzony test obejmował wszystkie aktywa

operacyjne netto Spółki i nie wykazał potrzeby dokonania odpisu z tytułu utraty wartości. Tym samym nie było przesłanek do stwierdzenia utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych.

Odpis z tytułu utraty wartości jest rozpoznawany, jeżeli na dzień przeprowadzenia testu wartość odzyskiwana (wartość użytkowa) ośrodka generującego przepływy (włączając wartość firmy), jest niższa od jego wartości bilansowej.

Test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy przeprowadzono w oparciu o 5-letnie prognozy przepływów pieniężnych możliwych do odzyskania z tych aktywów, z uwzględnieniem okresu rezydualnego z założoną stopą wzrostu przepływów pieniężnych na poziomie 2,0%.

Do przeprowadzenia testu zastosowano założenie stopy dyskonta po opodatkowaniu na poziomie 7,9%. Implikowana stopa dyskontowa przed opodatkowaniem, obliczona zgodnie z wymaganiami MSR 36, kształtuje się na poziomie 8,6%.

- Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych oraz aktywów niematerialnych o określonym okresie użytkowania

Na dzień 31 grudnia 2019 roku nie było przesłanek do stwierdzenia utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych oraz aktywów niematerialnych o określonym okresie użytkowania.

- Odpis aktualizujący i utrata wartości należności

Spółka dokonała aktualizacji wartości należności, oceniła prawdopodobieństwo uzyskania wpływów z tytułu przeterminowanych należności i oszacowała wartość utraconych wpływów, na które utworzyła odpis aktualizujący. Spółka wykorzystuje macierze rezerw do wyceny odpisu na oczekiwane straty kredytowe w odniesieniu do należności abonenckich. W celu ustalenia oczekiwanych strat kredytowych, należności handlowe zostały pogrupowane na podstawie podobieństwa charakterystyki ryzyka kredytowego. Spółka wykorzystuje swoje dane historyczne dotyczące strat kredytowych, skorygowane w stosownych przypadkach o wpływ informacji dotyczących przyszłości.

- Wycena rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych. Przyjęte w tym celu założenia zostały przedstawione w nocie 25.2.

- Pozostałe rezerwy oraz rozliczenia międzyokresowe bierne

Pozostałe rezerwy oraz rozliczenia międzyokresowe bierne oparte są na stanie wiedzy Zarządu Spółki i dostępnych informacjach na dzień bilansowy oraz na jego profesjonalnym osądzie kwoty wymaganej do zapłaty.

- Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

Spółka dokładnie ocenia charakter i zakres dowodów uzasadniających wnioski, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub innych ujemnych różnic przejściowych.

Przy ocenie, czy osiągnięcie przyszłych dochodów do opodatkowania jest prawdopodobne (prawdopodobieństwo powyżej 50%), Spółka uwzględnia wszystkie dostępne dowody, zarówno te potwierdzające istnienie prawdopodobieństwa, jak i te świadczące o jego braku.

- Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz aktywów niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

- Krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy

Szacunki dokonane przy ustalaniu krańcowej stopy procentowej leasingobiorcy zostały przedstawione w nocie 10.1. „MSSF 16 Leasing”.

- Niepewność związana z rozliczeniami podatkowymi

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 r. do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania, jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisów ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znośzących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje wymagają znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwi polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

7 Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Niniejsze sprawozdanie finansowe jest przedstawione w polskich złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN.

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku wykazane w bilansie zobowiązania krótkoterminowe przewyższały aktywa obrotowe o ok. 319 mln zł. Taka tendencja utrzymuje się od kilku lat i wynika ze specyfiki prowadzonej działalności.

Przy ocenie możliwości kontynuowania działalności Zarząd wziął pod uwagę fakt, iż w styczniu i w lutym 2020 roku Spółka otrzymała spłatę posiadanych obligacji w związku z ich wcześniejszym wykupem oraz zrefinansowała swoje zadłużenie (nota 44).

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka dysponowała również niewykorzystanymi przyznanymi środkami kredytowymi w ramach kredytu odnawialnego w kwocie 30 000 tys. zł.

W 2019 roku Spółka wygenerowała znaczące przepływy pieniężne, zapewniające środki na bieżące finansowanie działalności. Spółka w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku wypracowała wpływy pieniężne netto z działalności operacyjnej w wysokości 234 791 tys. złotych. W tym samym okresie Spółka wypracowała również dobre wyniki Skorygowanej EBITDA* na poziomie 274 597 tys. złotych (definicja skorygowanej EBITDA nota 42).

Z uwagi na powyższe okoliczności, a także uwzględniając prognozy wyników dla Spółki na najbliższe lata oraz zdolność Spółki do osiągania pozytywnych wyników EBITDA i generowania znaczących wpływów pieniężnych netto

z działalności operacyjnej, Zarząd na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę.

Wykazana w bilansie na dzień 31 grudnia 2019 roku skumulowana strata (strata z lat ubiegłych oraz strata za rok bieżący) przewyższa sumę kapitałów zapasowych i rezerwowych oraz jedną trzecią kapitału podstawowego, w związku z czym, Zarząd nie stwierdzając zagrożenia kontynuacji działalności przez Spółkę, zgodnie z art. 397 KSH, niezwłocznie zwoła Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w celu podjęcia uchwały dotyczącej dalszego jej istnienia.

W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra S.A. stałą się spółką dominującą wobec Multimedia Polska S.A. (nota 44). Powyższa zmiana nie będzie miała wpływu na kontynuację działalności Spółki.

*Przedstawione dane non-IFRS, np. EBITDA, nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta. Dane non-IFRS nie są danymi finansowymi zgodnie z MSSF UE. Dane non-IFRS nie są jednolicie definiowane oraz obliczane przez inne podmioty, a w konsekwencji mogą nie być porównywalne do danych prezentowanych przez inne podmioty, w tym podmioty prowadzące działalność w tym samym sektorze, co Multimedia Polska S.A.. Przedmiotowe informacje finansowe powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe sporządzone zgodnie z MSSF UE. Danym non-IFRS nie należy przypisywać wyższego poziomu istotności niż pomiarom bezpośrednio wynikającym ze sprawozdania finansowego.

7.1 Oświadczenie o zgodności

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) zatwierdzonymi przez UE („MSSF UE”). Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w UE proces wprowadzania standardów MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”).

7.2 Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdania finansowego

Walutą funkcjonalną Spółki i walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

8 Korekta błędu

W sprawozdaniu za rok 2019 oraz za rok 2018 nie miała miejsca korekta błędu.

9 Zmiana szacunków

W roku 2019 oraz w roku 2018 Spółka przeprowadziła weryfikację oczekiwanych okresów użytkowania środków trwałych. Od dnia 1 stycznia 2019 roku Spółka po wcześniejszej weryfikacji dokonała zmiany szacunków w odniesieniu do oczekiwanych okresów użytkowania środków trwałych. Zmiana ta spowodowała zmniejszenie kosztów odpisów amortyzacyjnych o 550,1 tys. zł. W 2018 roku po analizie nie dokonano żadnych zmian w zakresie dalszych okresów użytkowania środków trwałych.

Informacje na temat zmian wartości odpisów aktualizujących i rezerw zostały przedstawione w dalszej części sprawozdania.

10 Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku, z wyjątkiem zastosowania nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się od 1 stycznia 2019 roku i później.

Spółka zastosowała po raz pierwszy MSSF 16 *Leasing* („MSSF 16”).

Pozostałe nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje, które mają zastosowanie po raz pierwszy w 2019 roku, nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki.

10.1 MSSF 16 Leasing

MSSF 16 zastępuje MSR 17 *Leasing* („MSR 17”) oraz związane z nimi interpretacje. Standard określa zasady ujmowania, wyceny, prezentacji i ujawniania leasingu i wymaga, aby leasingobiorcy rozliczali większość umów leasingowych w ramach jednego modelu bilansowego.

Rachunkowość leasingodawcy zgodnie z MSSF 16 pozostaje zasadniczo niezmieniona w stosunku do MSR 17. Leasingodawcy będą nadal klasyfikować leasing jako operacyjny lub finansowy, stosując podobne zasady jak w MSR 17. Dlatego też MSSF 16 nie miał wpływu na te umowy leasingowe, w których Spółka jest leasingodawcą.

Spółka posiada umowy leasingu elementów infrastruktury telekomunikacyjnej (w tym włókien światłowodowych), samochodów, pomieszczeń biurowych i technicznych, powierzchni różnych oraz gruntów (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntów).

Przed przyjęciem MSSF 16, Spółka klasyfikowała każdy z leasingów (jako leasingobiorca) na dzień rozpoczęcia okresu leasingu jako leasing finansowy lub operacyjny. Leasing był klasyfikowany jako finansowy, jeżeli zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu zostały przeniesione na Spółkę. W przeciwnym razie leasing był klasyfikowany jako operacyjny. Leasing finansowy był kapitalizowany w wartości godziwej przedmiotu leasingu ustalonej na dzień rozpoczęcia okresu leasingu lub w kwotach równych wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych, jeżeli była ona niższa od wartości godziwej. Opłaty leasingowe były rozdzielane pomiędzy odsetki (ujęte jako koszty finansowe) i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu. W leasingu operacyjnym przedmiot umowy nie był aktywowany, a opłaty leasingowe były ujmowane jako koszty operacyjne w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu.

Po przyjęciu MSSF 16 Spółka zastosowała jedno podejście do ujmowania i wyceny dla wszystkich umów leasingu, których jest leasingobiorcą, z wyjątkiem leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości. Spółka ujęła zobowiązania z tytułu leasingu oraz aktywa z tytułu prawa do użytkowania aktywów bazowych.

Spółka wdrożyła MSSF 16 z zastosowaniem zmodyfikowanej metody retrospektywnej, tj. z łącznym efektem pierwszego zastosowania standardu ujętym w dniu pierwszego zastosowania. Spółka zdecydowała się skorzystać z praktycznego rozwiązania pozwalającego na stosowaniu standardu tylko w odniesieniu do umów, które zostały wcześniej zidentyfikowane jako umowy leasingu zgodnie z MSR 17 w dniu pierwszego zastosowania. Spółka zdecydowała się również skorzystać ze zwolnień z tytułu ujęcia umów leasingowych, których okres leasingu w dniu rozpoczęcia wynosi 12 miesięcy lub krócej i które nie zawierają opcji zakupu („leasing krótkoterminowy”) oraz umów leasingowych, dla których bazowy składnik aktywów ma niską wartość („aktywa o niskiej wartości”). Ponadto Spółka skorzystała z następujących dopuszczalnych praktycznych rozwiązań w odniesieniu do leasingów uprzednio sklasyfikowanych jako leasingi operacyjne zgodnie z MSR 17:

- Spółka zastosowała jedną stopę dyskonta dla portfela leasingów o podobnych cechach,
- Spółka zastosowała uproszczone podejście w odniesieniu do umów leasingu, których okres kończy się po upływie 12 miesięcy od dnia pierwszego zastosowania, polegające na ujęciu tych leasingów zgodnie z wymogami dotyczącymi krótkoterminowych umów leasingu oraz przedstawieniu kosztów z nimi związanych w ujawnieniu obejmującym poniesione koszty krótkoterminowych umów leasingowych.
- Spółka wyłączyła początkowe koszty bezpośrednio z wyceny składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania w dniu pierwszego zastosowania.

W wyniku wdrożenia MSSF 16 Spółka rozpoznała aktywa z tytułu prawa do użytkowania w wartości równej zobowiązaniom z tytułu leasingu.

Średnioważona stopa dyskontowa przyjęta na moment pierwszego zastosowania standardu wyniosła 5,35%.

Przy wdrożeniu MSSF 16 Spółka zastosowała następujące osądy i szacunki:

Umowy dzierżawy kanalizacji i słupów

W oparciu o profesjonalny osąd Spółka uznała, iż umowy dzierżawy kanalizacji i słupów, które Spółka zawiera na potrzeby poprowadzenia połączeń kablowych, nie kwalifikują się pod MSSF 16 z uwagi na brak zidentyfikowanego aktywa. W przypadku tych umów przedmiotem dzierżawy są aktywa, z których korzystają również inni operatorzy, a Spółka nie ma predefiniowanego miejsca, co oznacza, że może być ono zmieniane w zależności od bieżących potrzeb.

Okres leasingu dla umów z opcjami przedłużenia

Spółka ustala okres leasingu jako nieodwołalny okres leasingu, łącznie z okresami objętymi opcją przedłużenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja zostanie zrealizowana, oraz okresami objętymi opcją wypowiedzenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja nie zostanie wykonana.

Spółka ma możliwość, w ramach niektórych umów leasingu, wydłużyć okres trwania leasingu aktywów. Spółka stosuje osąd przy ocenie, czy istnieje wystarczająca pewność skorzystania z opcji przedłużenia. Oznacza to, że uwzględnia wszystkie istotne fakty i okoliczności, które stanowią zachętę ekonomiczną do jej przedłużenia lub karę ekonomiczną za jej nieprzedłużenie. Po dacie rozpoczęcia Spółka ponownie ocenia okres leasingu, jeśli wystąpi znaczące zdarzenie lub zmiana okoliczności pozostających pod jej kontrolą i wpływa na jej zdolność do wykonywania (lub niewykonywania) opcji przedłużenia (np. zmiana strategii biznesowej).

Spółka uwzględniła okres przedłużenia jako część okresu leasingu dla leasingu aktywów, w przypadku których, ze względu na ich znaczenie dla działalności, mógłby wystąpić znaczący negatywny wpływ na działalność Spółki, jeżeli zastąpienie tych aktywów nie będzie łatwo dostępne.

Okres leasingu dla umów na czas nieokreślony

Spółka posiada umowy leasingu zawarte na czas nieokreślony oraz umowy, które przekształciły się w umowy na czas nieokreślony w sytuacjach przewidzianych w Kodeksie Cywilnym, w których obie strony dysponują opcją wypowiedzenia. Ustalając okres leasingu, Spółka określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Spółka ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Spółka jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia. Natomiast w sytuacji, gdy którakolwiek ze stron – zgodnie z profesjonalnym osądem – poniesie istotną karę za wypowiedzenie (rozumianą szeroko), Spółka określa okres leasingu jako wystarczająco pewny (czyli okres, co do którego można z wystarczającą pewnością założyć, że umowa będzie trwać). W przypadku umów o nieokreślonym okresie Spółka przyjęła 5-letni okres trwania umów leasingu. Zdaniem Zarządu (według najlepszej wiedzy i szacunków), jest to najbardziej prawdopodobny okres trwania umów o nieokreślonym okresie. Okres ten jest zgodny z okresem dla którego Spółka przygotowuje prognozy na potrzeby przeprowadzenia testów na utratę wartości, a tym samym okresem, który Spółka może uznać jako bezpieczny z punktu widzenia realizowalności przyjętych założeń dotyczących przyszłości.

Krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy

Spółka nie jest w stanie z łatwością ustalić stopy procentowej dla umów leasingowych, dlatego przy wycenie zobowiązania z tytułu leasingu stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy. Jest to stopa procentowa, jaką Spółka musiałaby zapłacić, aby na podobny okres, w tej samej walucie i przy podobnych zabezpieczeniach pożyczyć środki niezbędne do zakupu składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania w podobnym środowisku gospodarczym. Grupa skorzystała z uproszczenia i jako stopę dyskontową zastosowała średnioważoną stopę procentową skalkulowaną na dzień 1 stycznia 2019 roku dla istniejącego na ten dzień zadłużenia finansowego Grupy. Zdaniem Zarządu (według najlepszej wiedzy i szacunków) jest to stopa najbliższa stopie procentowej, przy jakiej Grupa musiałaby pożyczyć środki niezbędne do zakupu aktywów na podobny okres i w podobnych warunkach ekonomicznych.

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Wpływ MSSF 16 na bilans (zwiększenie /(zmniejszenie)) na dzień pierwszego zastosowania, tj. 1 stycznia 2019 roku:

	na dzień 31 grudnia 2018 roku*	Korekta MSSF 16	na dzień 1 stycznia 2019 roku
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	-	118 153	118 153
Rzeczowe aktywa trwałe	860 404	(3 658)	856 746
SUMA AKTYWÓW	860 404	114 495	974 899
PASYWA			
Kapitał własny			
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu leasingu	-	89 539	89 539
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, inne	1 405 220	(1 272)	1 403 948
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu leasingu	-	27 294	27 294
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, inne	117 194	(1 066)	116 128
Zobowiązania razem	1 522 414	114 495	1 636 909
SUMA PASYWÓW	1 522 414	114 495	1 636 909

* według zatwierdzonego sprawozdania finansowego Spółki za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku.

Nowe zasady rachunkowości Spółki po przyjęciu MSSF 16 zostały opisane w notcie 19.2

Poniższa tabela przedstawia uzgodnienie przyszłych opłat z tytułu leasingu operacyjnego na dzień 31 grudnia 2018 roku do wartości zobowiązań z tytułu leasingu ujętych na dzień 1 stycznia 2019 roku:

Przyszłe opłaty z tytułu leasingu operacyjnego na dzień 31 grudnia 2018 roku (ujawnienie zgodnie z MSR 17)	123 788,00
Średnia ważona krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy na dzień 1 stycznia 2019 roku	5,35%
Zdyskontowane przyszłe opłaty z tytułu leasingu operacyjnego na dzień 1 stycznia 2019 roku	108 825,00
Zobowiązania z tytułu leasingu dotyczące umów, które nie były klasyfikowane jako leasing pod MSR 17 (+)	5 670,00
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego według MSR 17 na dzień 31 grudnia 2018 roku (+)	2 338,00
Zobowiązania z tytułu leasingu na dzień 1 stycznia 2019 roku	116 833,00

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Poniższe tabele przedstawiają wpływ zastosowania MSSF 16 na sprawozdanie finansowe w bieżącym okresie sprawozdawczym (w porównaniu z MSR 17 i związanymi z nimi interpretacjami, które obowiązywały przed wdrożeniem MSSF 16).

Wpływ na rachunek zysków i strat na dzień 31 grudnia 2019 roku:

	Kwoty ujęte zgodnie z MSSF 16	Korekta	Kwoty bez wpływu zastosowania MSSF 16*
Amortyzacja	241 375	(24 265)	217 110
Usługi obce	234 028	26 803	260 831
Podatki i opłaty	28 642	778	29 420
Koszty finansowe	150 487	(5 666)	144 821
Podatek dochodowy	(4 810)	446	(4 364)

* Kolumna przedstawia kwoty ustalone w taki sposób, jakby MSR 17 i związane z nim interpretacje miały zastosowanie w bieżącym okresie sprawozdawczym.

10.2 Pozostałe zmiany

Pozostałe zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki, są następujące:

a) Interpretacja KIMSF 23 *Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego*

Interpretacja wyjaśnia sposoby ujmowania i wyceny podatku dochodowego zgodnie z MSR 12, jeżeli istnieje niepewność związana z jego ujęciem. Nie dotyczy ona podatków ani opłat nieobjętych zakresem MSR 12, ani też nie obejmuje wymogów dotyczących odsetek i kar związanych z niepewnym ujmowaniem podatku dochodowego. Interpretacja dotyczy w szczególności:

- odrębnego uwzględniania przez jednostkę przypadków niepewnego traktowania podatkowego;
- założeń czynionych przez jednostkę co do kontroli ujęcia podatku przez organy podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka ustala dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe;
- sposobu, w jaki jednostka uwzględnia zmiany faktów i okoliczności.

Jednostka musi ustalić, czy rozpatruje każde niepewne ujęcie podatkowe osobno, czy też łącznie z jednym lub większą liczbą innych niepewnych ujęć. Należy postępować zgodnie z podejściem, które lepiej przewiduje rozwiązanie niepewności.

b) Zmiany do MSSF 9: *Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą*

c) Zmiany do MSR 19: *Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu*

d) Zmiany do MSR 28: *Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach*

e) Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017:

- MSSF 3 *Połączenia jednostek* – w zakresie nabyć wieloetapowych
- MSSF 11 *Wspólne ustalenia umowne* – w zakresie uzyskania wspólnej kontroli nad wspólnym działaniem
- MSR 12 *Podatek dochodowy* – w zakresie skutków podatkowych dywidend
- MSR 23 *Koszty finansowania zewnętrznego*
Zmiany precyzują, że jednostka traktuje wszelkie pożyczki pierwotnie zaciągnięte w celu wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów jako część pożyczek ogólnych, gdy zasadniczo wszystkie działania niezbędne do przygotowania tego składnika aktywów do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży są zakończone.

Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej

11 Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9, MSR 39 i MSSF 7: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych (opublikowano dnia 26 września 2019 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe (opublikowano dnia 23 stycznia 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Spółki lub jej wyników finansowych.

12 Istotne zasady (polityka) rachunkowości

12.1 Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

Transakcje wyrażone w walutach innych niż PLN są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż PLN są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych lub, w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej są przeliczane po kursie z dnia dokonania wyceny do wartości godziwej.

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
USD	3,7977	3,7597
EUR	4,2585	4,3000
CHF	3,9213	3,8166
GBP	4,9971	4,7895

12.2 Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. W skład kosztu wchodzi również koszt wymiany części składowych maszyn i urządzeń w momencie poniesienia, jeśli spełnione są kryteria rozpoznania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia. Środki trwałe w momencie ich nabycia zostają podzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, do których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych remontów.

Spółka wytwarza rzeczowe aktywa trwałe we własnym zakresie. Na koszt wytworzenia składają się wszystkie nakłady bezpośrednie oraz koszty pośrednie, w szczególności koszty osobowe i okołosobowe pracowników i współpracowników którzy uczestniczą w procesie budowy, rozbudowy i modernizacji tych aktywów.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów, wynoszący:

Typ	Okres
Budynki i budowle	9 – 40 lat
Maszyny i urządzenia techniczne	2 – 25 lat
Urządzenia biurowe	1 – 10 lat
Środki transportu	3,5 – 5 lat
Komputery	3 – 10 lat
Inwestycje w obcych środkach trwałych	10 lat

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto, a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym dokonano takiego usunięcia.

Środki trwałe w budowie dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania.

Wartość końcową, okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się corocznie, i w razie konieczności – koryguje z efektem od początku właśnie zakończonego okresu sprawozdawczego. Korekta polega na określeniu dalszego okresu użytkowania środka trwałego i naliczaniu rocznej stawki amortyzacji w odniesieniu do wartości netto. Tak ustaloną roczną wartość amortyzacji odnosi się do wartości brutto środka trwałego.

12.3 Leasing

- Spółka jako leasingobiorca - polityka rachunkowości stosowana do dnia 31 grudnia 2018 roku

Umowy leasingu finansowego, które przenoszą na Spółkę zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w ciężar rachunku zysków i strat chyba że spełnione są wymogi kapitalizacji.

Zasady amortyzacji środków trwałych użytkowanych na mocy leasingu finansowego powinny być spójne z zasadami stosowanymi przy amortyzacji własnych aktywów jednostki podlegających amortyzacji. Przy braku wystarczającej pewności, że leasingobiorca uzyska tytuł własności przed końcem okresu leasingu, środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania środka trwałego lub okres leasingu.

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujemowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu.

- Spółka jako leasingobiorca - polityka rachunkowości stosowana od dnia 1 stycznia 2019 roku

Spółka ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Spółka stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Spółka rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości, skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązań z tytułu leasingu. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Spółka nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania podlegają testom na utratę wartości.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Spółkę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Spółkę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujemowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Spółka stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Spółka stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Spółka stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujemowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

- Spółka jako leasingodawca

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi Spółka zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Początkowe koszty bezpośrednio poniesione w toku negocjowania umów leasingu operacyjnego dodaje się do wartości bilansowej środka stanowiącego przedmiot leasingu i ujmuje przez okres trwania leasingu na tej samej podstawie, co przychody z tytułu wynajmu. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane jako przychód w okresie, w którym staną się należne.

12.4 Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych, w tym składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów należy.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży tego składnika aktywów lub odpowiednio ośrodka wypracowującego środki pieniężne, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość tę ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie wpływów pieniężnych, które w większości są niezależne od tych, które są generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa niż jego wartość odzyskiwalna, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do ustalonej wartości odzyskiwalnej. Przy szacowaniu wartości użytkowej prognozowane przepływy pieniężne są dyskontowane do ich wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej przed uwzględnieniem skutków opodatkowania, która odzwierciedla bieżące rynkowe oszacowanie wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko typowe dla danego składnika aktywów. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmuje się w pozostałych kosztach operacyjnych.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Spółka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od czasu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów. W takim przypadku, podwyższa się wartość bilansową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwalnej. Podwyższona kwota nie może przekroczyć wartości bilansowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po odjęciu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach w ogóle nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmuje się niezwłocznie jako przychód w rachunku zysków i strat. Po odwróceniu odpisu aktualizującego, w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości bilansowej pomniejszonej o wartość końcową.

12.5 Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, które można przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu składnika aktywów są kapitalizowane jako część kosztu wytworzenia składnika aktywów. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki wyliczone przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, obciążenia finansowe z tytułu umów finansowania i leasingu finansowego oraz różnice kursowe powstałe w związku z finansowaniem zewnętrznym do wysokości odpowiadającej korekcie kosztu odsetek.

Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszt w okresie, w którym są ponoszone.

12.6 Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejścia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki:

- sumy: przekazanej zapłaty, kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz – w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejścia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej.

- nad wartością godziwą netto ustaloną na dzień przejęcia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek, lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy:

- odpowiada najniższemu poziomowi w Spółce, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz
- jest nie większy niż jeden segment operacyjny określony zgodnie z MSSF 8 Segmenty operacyjne.

Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej. W takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Z uwagi na charakter prowadzonej działalności Spółka raportuje jeden segment operacyjny.

12.7 Aktywa niematerialne

12.7.1 Aktywa niematerialne – koszty pozyskania abonenta

Koszty pozyskania abonenta (ang. subscriber acquisition costs - SAC) dotyczące umów abonenckich są aktywowane jako aktywa niematerialne i amortyzowane przez średni okres trwania umowy abonenckiej, który został oszacowany na 18 miesięcy.

Koszty pozyskania abonenta obejmują zmienne wynagrodzenie pracowników (premie) i podwykonawców wprost uzależnione od ilości, rodzaju i wartości podpisanych przez nich umów abonenckich oraz koszty ubezpieczeń społecznych związane z tymi wynagrodzeniami.

Koszty pozyskania abonenta są aktywowane i ujmowane w bilansie, jeżeli:

- takie koszty dają się zidentyfikować i kontrolować;
- można je wycenić w wiarygodny sposób;
- klient podpisał umowę na określony czas;
- jest prawdopodobne, że przyszłe korzyści ekonomiczne napłyną od klientów do Spółki. Przyszłe korzyści ekonomiczne obejmują wpływ środków pieniężnych z umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych otrzymanych przez cały okres trwania umowy, a także wpływy z tytułu wcześniejszego rozwiązania umowy, dla których Spółka ma udokumentowaną dobrą ściągalność, zarówno w wyniku wpłat klientów jak i w wyniku sprzedaży do firm windykacyjnych.

We wszystkich pozostałych przypadkach, koszty pozyskania klienta są odpisywane do zysku / straty w miarę ponoszenia.

12.7.2 Inne aktywa niematerialne

Aktywa niematerialne nabyte w oddzielnej transakcji lub wytworzone (jeżeli spełniają kryteria rozpoznania dla kosztów prac rozwojowych) wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Cena nabycia aktywów niematerialnych nabytych w transakcji połączenia jednostek gospodarczych jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia. Po ujęciu początkowym, aktywa niematerialne są wykazywane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Nakłady poniesione na aktywa niematerialne wytworzone we własnym zakresie, z wyjątkiem aktywowanych nakładów poniesionych na prace rozwojowe, nie są aktywowane i są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione. W ramach działalności rozwojowej Spółka wytwarza we własnym zakresie aktywa niematerialne. Zalicza się do nich projektowanie, wykonanie i testowanie wybranych rozwiązań w zakresie nowych lub udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów, systemów lub usług.

Spółka ustala, czy okres użytkowania aktywów niematerialnych jest określony czy nieokreślony. Aktywa niematerialne o określonym okresie użytkowania są amortyzowane przez okres użytkowania oraz poddawane

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Okres i metoda amortyzacji aktywów niematerialnych o określonym okresie użytkowania są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku obrotowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie konsumowania korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych.

Aktywa niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Okresy użytkowania są poddawane corocznej weryfikacji, a w razie potrzeby, korygowane z efektem od początku właśnie zakończonego okresu sprawozdawczego.

Podsumowanie zasad stosowanych w odniesieniu do aktywów niematerialnych Spółki przedstawia się następująco:

	Aktywa niematerialne utworzone we własnym zakresie	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Relacje z klientami
Okresy użytkowania	5 lat	Dla patentów i licencji użytkowanych na podstawie umowy zawartej na czas określony, przyjmuje się ten okres uwzględniając dodatkowy okres, na który użytkowanie może być przedłużone.	2-5 lat	5-21 lat Jeżeli umowa została zawarta na czas określony, przyjmuje się ten okres, nie uwzględnia się okresu, na który użytkowanie może zostać przedłużone.
Wykorzystana metoda amortyzacji	Metoda liniowa	Amortyzowane przez okres umowy (1-5 lat) - metodą liniową.	Metoda liniowa	Wartości są amortyzowane przez okres umowy - metodą liniową. Zakres okresów wynikających z umów od 5 do 21 lat.
Wewnętrznie utworzone lub nabyte	Wytworzone wewnętrznie	Nabyte	Nabyte	Nabyte
Test na utratę wartości	Coroczny (w przypadku składników nie oddanych jeszcze do użytkowania) oraz w przypadku istnienia przesłanki wskazującej na utratę wartości	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.

Relacje z klientami

Na relacje z klientami składają się następujące tytuły:

- Relacje z klientami to wartość powstała w wyniku transakcji zakupu sieci telewizji kablowej, w przypadku których Multimedia Polska S.A. przejęła operatorstwo telewizji kablowej na zasobach administrowanych przez spółdzielnie mieszkaniowe i wspólnoty lokatorskie, z którymi dotychczasowi operatorzy posiadali umowy

gwarantujące im możliwość świadczenia usług na obszarze przez nie administrowanym. W następstwie tego Multimedia Polska S.A. zawarła ze spółdzielniami i wspólnotami umowy o różnym okresie obowiązywania, które określają wzajemne prawa i obowiązki obu stron w związku z działalnością prowadzoną przez Multimedia Polska S.A.

- Relacje z klientami powstałe w wyniku identyfikacji tych aktywów przy rozliczeniu transakcji zakupu sieci i w ramach połączeń jednostek gospodarczych gdyż spełnione zostały kryteria do rozpoznania. Relacje te zostały wycenione na dzień zakupu tych sieci i spółek i wykazane w sprawozdaniu finansowym w ich wartości godziwej na dzień zakupu.

Zyski lub straty wynikające z usunięcia aktywów niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto, a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich wyksięgowania z bilansu.

12.8 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach wykazywane są według kosztu historycznego. W sytuacji, kiedy Spółka wnosi aport w zamian za udziały w jednostce zależnej, Spółka określa koszt nabycia inwestycji w daną jednostkę w wysokości wartości księgowej wniesionych aktywów netto. Na koniec okresu bilansowego Spółka ocenia czy istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości udziałów, porównując wyniki finansowe jednostki zależnej do poprzednich okresów oraz biorąc pod uwagę dalsze perspektywy jej działania.

12.9 Połączenia prawne z jednostką zależną

Spółka rozlicza połączenia prawne na dzień połączenia bez korygowania danych sprzed daty połączenia. Rozliczenie polega na ujęciu aktywów i zobowiązań jednostki przejmowanej na dzień połączenia w wartościach wykazywanych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym na ten dzień (czyli według wartości godziwych z dnia przejścia z uwzględnieniem zmian w ich wartościach np. amortyzacji, które miały miejsce pomiędzy dniem przejścia a dniem połączenia prawnego). Zmiany wartości aktywów netto spółki przejętej od dnia objęcia kontroli do dnia połączenia jednostek zostaje odniesiona na niepodzielony wynik finansowy spółki przejmującej. Przychody i koszty spółki przejmowanej dodawane są do przychodów i kosztów Spółki począwszy od daty połączenia prawnego. Stosowana przez Spółkę metoda jest zbliżona do metody łączenia udziałów regulowanej przez ustawę o rachunkowości.

12.10 Aktywa finansowe

Klasyfikacja aktywów finansowych

Aktywa finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Jednostka klasyfikuje składnik aktywów finansowych na podstawie modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla składnika aktywów finansowych (tzw. „kryterium SPPI”). Jednostka dokonuje reklasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne wtedy i tylko wtedy, gdy zmianie ulega model zarządzania tymi aktywami.

Wycena na moment początkowego ujęcia

Z wyjątkiem niektórych należności z tytułu dostaw i usług, w momencie początkowego ujęcia jednostka wycenia składnik aktywów finansowych w jego wartości godziwej, którą w przypadku aktywów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy powiększa się o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia tych aktywów finansowych.

Zaprzestanie ujmowania

Aktywa finansowe wyłącza się z ksiąg rachunkowych, w sytuacji gdy:

- Prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych wygasły, lub
- Prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych zostały przeniesione a Spółka dokonała przeniesienia zasadniczo całego ryzyka i wszystkich pożytków z tytułu ich własności.

Wycena po początkowym ujęciu

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu, aktywa finansowe klasyfikowane są do jednej z czterech kategorii:

- Instrumenty dłużne wyceniane w zamortyzowanym koszcie,
- Instrumenty dłużne wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody,
- Instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody,
- Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrumenty dłużne – aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy, oraz
 - b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.
- Do kategorii aktywów finansowych wycenianych zamortyzowanym kosztem Spółka klasyfikuje:

- należności handlowe,
- pożyczki spełniające test klasyfikacyjny SPPI, które zgodnie z modelem biznesowym wykazywane są jako utrzymywane w celu uzyskania przepływów pieniężnych,
- środki pieniężne i ekwiwalenty.

Przychody z tytułu odsetek oblicza się przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej i wykazuje się w rachunku zysków i strat w pozycji „Przychody finansowe”.

Instrumenty dłużne – aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz
- b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Przychody z tytułu odsetek, różnice kursowe oraz zyski i straty z tytułu utraty wartości ujmowane są w wyniku finansowym i obliczane w taki sam sposób jak w przypadku aktywów finansowych wycenianych zamortyzowanym kosztem. Pozostałe zmiany wartości godziwej ujmowane są przez inne całkowite dochody. W momencie zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych łączny zysk lub strata uprzednio rozpoznana w innych całkowitych dochodach zostają przeklasyfikowane z pozycji kapitału własnego do wyniku finansowego.

Instrumenty kapitałowe – aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

W momencie początkowego ujęcia Spółka może dokonać nieodwołalnego wyboru dotyczącego ujmowania w innych całkowitych dochodach późniejszych zmian wartości godziwej inwestycji w instrument kapitałowy, który nie jest przeznaczony do obrotu ani nie jest warunkową zapłatą ujętą przez jednostkę przejmującą w ramach połączenia jednostek, do którego ma zastosowanie MSSF 3. Wybór taki dokonywany jest oddzielnie dla każdego instrumentu kapitałowego. Skumulowane zyski lub straty poprzednio ujęte w innych całkowitych dochodach nie podlegają przeklasyfikowaniu do wyniku finansowego. Dywidendy ujmowane są w rachunku zysków i strat wtedy, gdy powstaje uprawnienie jednostki do otrzymania dywidendy, chyba że dywidendy te w oczywisty sposób stanowią odzyskanie części kosztów inwestycji.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Składnik aktywów finansowych, które nie spełniają kryteriów wyceny według zamortyzowanego kosztu lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zysk lub stratę z wyceny inwestycji dłużnych do wartości godziwej ujmuje się w wyniku finansowym.

Dywidendy ujmowane są w rachunku zysków i strat wtedy, gdy powstaje uprawnienie jednostki do otrzymania dywidendy.

12.11 Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań finansowych

W sytuacji, gdy Spółka:

- posiada ważny tytuł prawny do dokonania kompensaty ujętych kwot oraz
- zamierza rozliczyć się w kwocie netto albo jednocześnie zrealizować składnik aktywów i wykonać zobowiązanie

składnik aktywów finansowych i zobowiązanie finansowe kompensuje się i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie netto.

12.12 Utrata wartości aktywów finansowych

Spółka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych (ang. *expected credit losses*, „ECL”) związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu i wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

W przypadku należności abonenckich, Spółka stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwanych stratom kredytowym w całym okresie życia przy użyciu macierzy rezerw. Należności abonenckie, które są jednorodne i charakteryzują się podobnym ryzykiem kredytowym, są testowane na utratę wartości łącznie. Szacując oczekiwane straty kredytowe w całym okresie życia Spółka korzysta z danych historycznych w celu określenia wysokości oczekiwanych strat kredytowych.

W przypadku należności abonenckich Spółka ocenia, że niewykonanie zobowiązania przez dłużnika (ang. *default*) następuje w przypadku gdy opóźnienie w spłacie przekroczy 90 dni.

Obliczając wartość odzyskiwalną pozostałych należności, które indywidualnie są znaczące i niejednorodne, Spółka bierze pod uwagę kondycję finansową dłużnika.

12.13 Pochodne instrumenty finansowe i zabezpieczenia

Instrumenty pochodne, z których korzystała Spółka w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami stóp procentowych i kursów wymiany walut, to przede wszystkim kontrakty na zamianę stóp procentowych (*swapy* procentowe). Tego rodzaju pochodne instrumenty finansowe są wyceniane do wartości godziwej. Instrumenty pochodne wykazuje się jako aktywa, gdy ich wartość jest dodatnia, i jako zobowiązania – gdy ich wartość jest ujemna.

Zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów pochodnych, które nie zostały desygnowane do rachunkowości zabezpieczeń, są bezpośrednio odnoszone do zysku lub straty netto roku obrotowego.

Wartość godziwa walutowych kontraktów *forward* jest ustalana poprzez odniesienie do bieżących kursów terminowych (*forward*) występujących przy kontraktach o podobnym terminie zapadalności. Wartość godziwa kontraktów na zamianę stóp procentowych jest ustalana na podstawie modelu wyceny uwzględniającego obserwowalne dane rynkowe, w tym w szczególności bieżące terminowe stopy procentowe.

W rachunkowości zabezpieczeń, zabezpieczenia klasyfikowane są jako:

- zabezpieczenie wartości godziwej, zabezpieczające przed ryzykiem zmian wartości godziwej ujętego składnika aktywów lub zobowiązania lub nieujętego uprawdopodobnionego przyszłego zobowiązania, lub
- zabezpieczenie przepływów środków pieniężnych, zabezpieczające przed zmianami przepływów środków pieniężnych, które przypisać można konkretnemu rodzajowi ryzyka związanego z ujętym składnikiem aktywów, zobowiązaniem lub wysoce prawdopodobną planowaną transakcją, czy też nieujętym uprawdopodobnionym przyszłym zobowiązaniem lub
- zabezpieczenie inwestycji netto w podmiocie zagranicznym.

W momencie ustanowienia zabezpieczenia, Spółka formalnie wyznacza i dokumentuje powiązanie zabezpieczające, jak również cel zarządzania ryzykiem oraz strategię ustanowienia zabezpieczenia. Dokumentacja zawiera identyfikację instrumentu zabezpieczającego, zabezpieczanej pozycji lub transakcji, charakter zabezpieczanego ryzyka, a także sposób, w jaki Spółka będzie oceniać, czy powiązanie zabezpieczające spełnia wymogi efektywności zabezpieczenia (w tym analizę źródeł nieefektywności zabezpieczenia oraz opis sposobu, w jaki ustala się wskaźnik

zabezpieczenia). Powiązanie zabezpieczające kwalifikuje się do rachunkowości zabezpieczeń, jeśli spełnia wszystkie następujące wymogi efektywności:

- istnieje powiązanie ekonomiczne między pozycją zabezpieczaną a instrumentem zabezpieczającym,
- ryzyko kredytowe nie ma przeważającego wpływu na zmiany wartości wynikające z tego powiązania ekonomicznego,
- wskaźnik zabezpieczenia powiązania zabezpieczającego jest taki sam jak wskaźnik wynikający z wielkości pozycji zabezpieczanej, którą Spółka faktycznie zabezpiecza, oraz wielkości instrumentu zabezpieczającego, którą Spółka faktycznie stosuje do zabezpieczenia tej wartości pozycji zabezpieczanej.

12.14 Zapasy

Zapasy są wyceniane według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia/kosztu wytworzenia i możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia każdego składnika zapasów uwzględnia wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu – zarówno w odniesieniu do bieżącego, jak i poprzedniego roku – i są ustalane w następujący sposób:

Materiały	– w cenie nabycia ustalonej metodą „pierwsze weszło-pierwsze wyszło”;
	– koszt bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów produkcji ustalony przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z uwzględnieniem kosztów finansowania zewnętrznego;
Produkty gotowe i produkty w toku	
Towary	– w cenie nabycia ustalonej metodą „pierwsze weszło-pierwsze wyszło”;

Ceną sprzedaży netto możliwą do uzyskania jest szacowana cena sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej, pomniejszona o koszty wykończenia i szacowane koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Nie rzadziej niż na koniec rocznego okresu sprawozdawczego zapasy oceniane są pod kątem ich stanu technicznego i technologicznego oraz możliwości ich wykorzystania bądź sprzedaży. Na podstawie tej analizy określana jest wartość odpisu aktualizującego ich wartość.

12.15 Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności z tytułu dostaw i usług dzielą się na należności bilingowe, generowane z podstawowej działalności Spółki i pozostałe należności handlowe (nota 27).

Należności są wykazywane w kwocie wymaganej zapłaty pomniejszonej o odpis z tytułu utraty wartości.

Należności z tytułu dostaw i usług wyrażone w walutach innych niż złote polskie na dzień bilansowy przelicza się na złote polskie według obowiązującego na ten dzień kursu zamknięcia ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Spółka dokonuje systematycznej aktualizacji wartości należności z tytułu dostaw i usług uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty w oparciu o wiedzę na temat stanu należności nieściągalnych oraz oczekiwane straty kredytowe w całym okresie życia. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące ich wartość. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano wcześniej odpisów aktualizujących ich wartość lub dokonano odpisów w niepełnej wysokości, zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wartość należności jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie należności w związku z upływem czasu jest ujmowane jako przychody finansowe.

12.16 Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nie przekraczającym trzech miesięcy.

Kredyt w rachunku bieżącym jest prezentowany w bilansie jako składnik krótkoterminowych kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

12.17 Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według wartości godziwej pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu, pożyczki lub emisją papierów dłużnych. Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki i papiery dłużne są następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane w związku z zobowiązaniem.

Przychody i koszty są ujmowane w rachunku zysków i strat z chwilą usunięcia zobowiązania z bilansu, a także w wyniku rozliczenia metodą efektywnej stopy procentowej.

12.18 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług wykazywane są w kwocie wymagającej zapłaty.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz zobowiązania finansowe pierwotnie zakwalifikowane do kategorii wycenianych do wartości godziwej przez wynik finansowy. Zobowiązania finansowe są klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, jeżeli zostały nabyte dla celów sprzedaży w niedalekiej przyszłości. Instrumenty pochodne, włączając wydzielone instrumenty wbudowane, są również klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu chyba, że są uznane za efektywne instrumenty zabezpieczające.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku żadne zobowiązania finansowe nie zostały zakwalifikowane do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (na dzień 31 grudnia 2018: zero). Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej, uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany w wartości godziwej tych instrumentów są ujmowane w zysku lub stracie jako koszty lub przychody finansowe, za wyjątkiem zmian z tytułu własnego ryzyka kredytowego dla zobowiązań finansowych pierwotnie zakwalifikowanych do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, które ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach.

Inne zobowiązania finansowe niebędące instrumentami finansowymi wycenianymi w wartości godziwej przez wynik finansowy, są wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Spółka wyłącza ze swojego bilansu zobowiązanie finansowe, gdy zobowiązanie wygasło – to znaczy, kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Pozostałe zobowiązania niefinansowe obejmują w szczególności zobowiązania wobec urzędu skarbowego z tytułu podatku od towarów i usług [dodać inne zobowiązania podatkowe, jeżeli istotne] oraz zobowiązania z tytułu otrzymanych zaliczek, które będą rozliczone poprzez dostawę towarów, usług lub środków trwałych. Pozostałe zobowiązania niefinansowe ujmowane są w kwocie wymagającej zapłaty.

12.19 Modyfikacja zobowiązań finansowych i zmiana oczekiwanych przepływów pieniężnych z zobowiązań finansowych

Przepływy pieniężne dotyczące zobowiązania finansowego mogą ulec zmianie na skutek zmiany warunków umownych lub oczekiwań w zakresie szacowanych przepływów pieniężnych na potrzeby wyceny zobowiązania finansowego zamortyzowanym kosztem.

A) Zmiana warunków umownych

W przypadku zmiany warunków umownych zobowiązania finansowego Spółka analizuje, czy modyfikacja przepływów pieniężnych miała charakter istotny, czy też nie. Spółka stosuje zarówno kryterium ilościowe jak i jakościowe w celu zidentyfikowania istotnej modyfikacji prowadzącej do zaprzestania ujmowania istniejącego zobowiązania finansowego.

Za istotną modyfikację Spółka uznaje zmianę zdyskontowanej wartości bieżącej przepływów pieniężnych wynikających z nowych warunków, w tym wszelkich płatności dokonanych, pomniejszonych o płatności otrzymane i zdyskontowanych przy zastosowaniu pierwotnej efektywnej stopy procentowej, o nie mniej niż 10% od

zdyskontowanej wartości bieżącej pozostałych przepływów pieniężnych z tytułu pierwotnego zobowiązania finansowego.

Niezależnie od kryterium ilościowego, modyfikacja zostaje uznana za istotną w następujących przypadkach:

- a) przewalutowania zobowiązania finansowego, o ile nie zostało to z góry określone w warunkach umowy,
- b) zamiana kredytodawcy,
- c) istotne wydłużenie okresu finansowania w stosunku do pierwotnego okresu finansowania,
- d) zmiana stopy procentowej ze zmiennej na stałą i na odwrót,
- e) zmiana formy prawnej/rodzaju instrumentu finansowego.

Istotną modyfikację zobowiązania finansowego Spółka ujmuje jako wygaśnięcie pierwotnego zobowiązania finansowego i ujęcie nowego zobowiązania finansowego.

W przypadku modyfikacji warunków umownych zobowiązania finansowego, która nie powoduje zaprzestania ujmowania istniejącego zobowiązania, zysk lub stratę ujmuje się niezwłocznie w wyniku finansowym. Zysk lub stratę oblicza się jako różnicę pomiędzy wartością bieżącą zmodyfikowanych i oryginalnych przepływów pieniężnych, zdyskontowanych z zastosowaniem oryginalnej efektywnej stopy procentowej zobowiązania.

B) Zmiana oczekiwanych przepływów pieniężnych

W przypadku zobowiązań finansowych o zmiennej stopie okresowe przeszacowanie przepływów pieniężnych mające odzwierciedlać zmiany rynkowych stóp procentowych skutkuje zmianą efektywnej stopy procentowej.

W przypadku gdy Spółka zmienia oszacowania co do płatności z tytułu zobowiązania finansowego (z wyłączeniem zmian dotyczących modyfikacji umownych przepływów pieniężnych), dokonywana jest korekta wartości bilansowej zobowiązania finansowego tak, aby wartość ta odzwierciedlała rzeczywiste i zmienione oszacowane przepływy pieniężne wynikające z umowy. Spółka ustala wartość bilansową zobowiązania finansowego według zamortyzowanego kosztu jako wartość bieżącą szacowanych przyszłych przepływów pieniężnych wynikających z umowy, które są dyskontowane według pierwotnej efektywnej stopy procentowej instrumentu finansowego. Różnica w wycenie jest ujmowana jako przychody lub koszty w wyniku finansowym.

12.20 Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Jeżeli Spółka spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wtedy, gdy jest rzeczą praktycznie pewną, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazane w rachunku zysków i strat po pomniejszeniu o wszelkie zwroty. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowe.

12.21 Świadczenia pracownicze

Zgodnie z zakładowymi systemami wynagradzania pracownicy Spółki mają prawo do odpraw emerytalnych. Odprawy emerytalne są wypłacane jednorazowo, w momencie przejścia na emeryturę. Wysokość odpraw emerytalnych zależy od stażu pracy oraz średniego wynagrodzenia pracownika. Spółka tworzy rezerwę na przyszłe zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych w celu przyporządkowania kosztów do okresów, których dotyczą. Według MSR 19 odprawy emerytalne są programami określonych świadczeń po okresie zatrudnienia. Wartość bieżąca tych zobowiązań na każdy dzień bilansowy jest obliczona przez niezależnego aktuarium. Naliczone zobowiązania są równe zdyskontowanym płatnościom, które w przyszłości zostaną dokonane, z uwzględnieniem rotacji zatrudnienia i dotyczą okresu do dnia bilansowego. Informacje demograficzne oraz informacje o rotacji zatrudnienia oparte są o dane historyczne. Zyski i straty aktuarialne są rozpoznawane w innych całkowitych dochodach.

Spółka ponosi koszty związane z funkcjonowaniem Pracowniczych Planów Kapitałowych („PPK”) poprzez dokonywanie wpłat do funduszu inwestycyjnego. Stanowią one świadczenia po okresie zatrudnienia w formie programu określonych składek. Spółka rozpoznaje koszty wpłat na PPK w tej samej pozycji kosztów, w której ujmuje koszty wynagrodzeń, od których są naliczane. Zobowiązania z tytułu PPK są prezentowane w ramach zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań.

12.22 Płatności w formie akcji

Pracownicy (w tym Członkowie Zarządu) Spółki, w ramach Programu Motywacyjnego otrzymują opcje na akcje, w związku z czym świadczą usługi w zamian za akcje lub prawa do akcji („transakcje rozliczane w instrumentach kapitałowych”).

Koszt transakcji rozliczanych z pracownikami w instrumentach kapitałowych jest wyceniany przez odniesienie do wartości godziwej na dzień przyznania praw. Wartość godziwa ustalana jest w oparciu o model Blacka - Scholesa. Przy wycenie transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych uwzględniane są rynkowe warunki nabycia uprawnień (związane z ceną akcji jednostki dominującej) oraz warunki inne niż warunki nabycia uprawnień.

Koszt transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych jest ujmowany wraz z odpowiadającym mu wzrostem wartości kapitału własnego, w okresie, w którym spełnione zostały warunki dotyczące efektywności/ wyników lub/ i świadczenia pracy bądź usług, kończącym się w dniu, w którym określone pracownicy zdobędą pełne uprawnienia do świadczeń („dzień nabycia praw”). Skumulowany koszt ujęty z tytułu transakcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych na każdy dzień bilansowy do dnia nabycia praw odzwierciedla stopień upływu okresu nabywania praw oraz liczbę nagród, do których prawa – w opinii Zarządu Spółki na ten dzień, opartej na możliwie najlepszych szacunkach liczby instrumentów kapitałowych – zostaną ostatecznie nabyte.

12.23 Przychody

Spółka stosuje MSSF 15 *Przychody z umów z klientami* do wszystkich umów z klientami, z wyjątkiem umów leasingowych objętych zakresem MSSF 16 *Leasing*, instrumentów finansowych i innych praw lub zobowiązań umownych objętych zakresem MSSF 9 *Instrumenty finansowe*, MSSF 10 *Skonsolidowane sprawozdania finansowe*, MSSF 11 *Wspólne ustalenia umowne*, MSR 27 *Jednostkowe sprawozdania finansowe* i MSR 28 *Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach*.

Podstawową zasadą MSSF 15 jest ujmowanie przychodów w momencie transferu dóbr i usług do klienta, w wartości odzwierciedlającej cenę oczekiwaną przez jednostkę, w zamian za przekazanie tych dóbr i usług. Zasady te są stosowane przy wykorzystaniu modelu pięciu kroków:

- zidentyfikowano umowę z klientem,
- zidentyfikowano zobowiązania do wykonania świadczenia w ramach umowy z klientem,
- określono cenę transakcji,
- dokonano alokacji ceny transakcji do poszczególnych zobowiązań do wykonania świadczenia,
- ujęto przychody w momencie realizacji zobowiązania wynikającego z umowy.

Identyfikacja umowy z klientem:

Spółka ujmuje umowę z klientem tylko wówczas, gdy spełnione są wszystkie następujące kryteria:

- strony zawarły umowę (w formie pisemnej, ustnej lub zgodnie z innymi zwyczajowymi praktykami handlowymi) i są zobowiązane do wykonania swoich obowiązków;
- Spółka jest w stanie zidentyfikować prawa każdej ze stron dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane;
- Spółka jest w stanie zidentyfikować warunki płatności za dobra lub usługi, które mają zostać przekazane;
- umowa ma treść ekonomiczną (tzn. można oczekiwać, że w wyniku umowy ulegnie zmianie ryzyko, rozkład w czasie lub kwota przyszłych przepływów pieniężnych jednostki); oraz
- jest prawdopodobne, że Spółka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za dobra lub usługi, które zostaną przekazane klientowi.

Oceniając, czy otrzymanie kwoty wynagrodzenia jest prawdopodobne, Spółka uwzględnia jedynie zdolność i zamiar zapłaty kwoty wynagrodzenia przez klienta w odpowiednim terminie. Kwota wynagrodzenia, które będzie przysługiwało Spółce, może być niższa niż cena określona w umowie, jeśli wynagrodzenie jest zmienne, ponieważ jednostka może zaoferować klientowi ulgę cenową.

Identyfikacja zobowiązań do wykonania świadczenia:

W momencie zawarcia umowy Spółka dokonuje oceny dóbr lub usług przyrzeczonych w umowie z klientem i identyfikuje jako zobowiązanie do wykonania świadczenia każde przyrzeczenie do przekazania na rzecz klienta dobra lub usługi (lub pakietu dóbr lub usług), które można wyodrębnić lub grupy odrębnych dóbr lub usług, które są zasadniczo takie same i w przypadku których przekazanie na rzecz klienta ma taki sam charakter.

Dobro lub usługa przyrządzone klientowi są odrębne, jeżeli spełnione są obydwa następujące warunki:

- klient może odnosić korzyści z dobra lub usługi albo bezpośrednio, albo poprzez powiązanie z innymi zasobami, które są dla niego łatwo dostępne, oraz

- zobowiązanie Spółki do przekazania dobra lub usługi na rzecz klienta można zidentyfikować jako odrębne w stosunku do innych zobowiązań określonych w umowie.

Ustalenie ceny transakcyjnej:

W celu ustalenia ceny transakcyjnej Spółka uwzględni warunki umowy oraz stosowane przez nią zwyczajowe praktyki handlowe. Cena transakcyjna to kwota wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem Spółki – będzie jej przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta, z wyłączeniem kwot pobranych w imieniu osób trzecich (na przykład niektórych podatków od sprzedaży). Wynagrodzenie określone w umowie z klientem może obejmować kwoty stałe, kwoty zmienne lub oba te rodzaje kwot.

Wynagrodzenie zmienne:

Niektóre umowy z klientami zawierają kwoty zmienne wynagrodzenia w związku z udzielaniem upustów, rabatów, ustępstw cenowych, nakładaniem kar i itp.

Jeśli wynagrodzenie określone w umowie obejmuje kwotę zmienną, Spółka oszacowuje kwotę wynagrodzenia, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta. Spółka szacuje kwotę wynagrodzenia zmiennego, stosując jedną z następujących metod w zależności od tego, która z nich pozwoli Spółce dokładniej przewidzieć kwotę wynagrodzenia, do którego jest uprawniona:

- wartość oczekiwana – wartość oczekiwana to suma iloczynów możliwych kwot wynagrodzenia i odpowiadających im prawdopodobieństw wystąpienia. Wartość oczekiwana może być właściwym szacunkiem kwoty wynagrodzenia zmiennego, jeśli Spółka zawiera dużą liczbę podobnych umów.
- wartość najbardziej prawdopodobna – wartość najbardziej prawdopodobna to pojedyncza, najbardziej prawdopodobna kwota z przedziału możliwych kwot wynagrodzenia (tj. pojedynczy najbardziej prawdopodobny wynik umowy). Wartość najbardziej prawdopodobna może być właściwym szacunkiem kwoty wynagrodzenia zmiennego, jeśli umowa ma tylko dwa możliwe wyniki (na przykład Spółka albo uzyskuje premię za wyniki, albo nie).

Spółka zalicza do ceny transakcyjnej część lub całość kwoty wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego.

Przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań do wykonania świadczenia:

Spółka przypisuje cenę transakcyjną do każdego zobowiązania do wykonania świadczenia (lub do odrębnego dobra lub odrębnej usługi) w kwocie, która odzwierciedla kwotę wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem Spółki – przysługiwać jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Spełnianie zobowiązań do wykonania świadczenia:

Spółka ujmuje przychody w momencie spełnienia (lub w trakcie spełniania) zobowiązania do wykonania świadczenia poprzez przekazanie przyrzonego dobra lub usługi klientowi. W odniesieniu do umów dotyczących usług ciągłych, na podstawie których Spółka ma prawo do otrzymania od klienta wynagrodzenia w kwocie, która odpowiada bezpośrednio wartości, jaką dla klienta ma świadczenie dotychczas wykonane, Spółka ujmuje przychód w kwocie, którą ma prawo zafakturować.

Wynagrodzenie zleceniodawcy a wynagrodzenie pośrednika:

W przypadku, gdy w dostarczanie dóbr lub usług klientowi zaangażowany jest inny podmiot, Spółka określa czy charakter przyrzeczenia Spółki stanowi zobowiązanie do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu określonych dóbr lub usług (w tym przypadku Spółka jest zleceniodawcą) czy też na zleceniu innemu podmiotowi dostarczenia tych dóbr lub usług (w tym przypadku Spółka jest pośrednikiem).

Spółka jest zleceniodawcą, jeśli sprawuje kontrolę nad przyrzeczonym dobrem lub usługą przed ich przekazaniem klientowi. Jednostka nie musi jednak działać jako zleceniodawca, jeśli uzyskuje tytuł prawny do produktu tylko chwilowo, zanim zostanie on przeniesiony na klienta. Jednostka występująca w umowie jako zleceniodawca może sama wypełnić zobowiązanie do wykonania świadczenia lub może powierzyć wypełnienie tego zobowiązania lub jego części innemu podmiotowi (np. podwykonawcy) w jej imieniu. W takiej sytuacji Spółka ujmuje przychody w kwocie wynagrodzenia brutto, do którego – zgodnie z jej oczekiwaniem – będzie uprawniona w zamian za przekazane dobra lub usługi.

Spółka działa jako pośrednik, jeśli jej zobowiązanie do wykonania świadczenia polega na zapewnieniu dostarczenia dóbr lub usług przez inny podmiot. W taki przypadku Spółka ujmuje przychody w kwocie jakiegokolwiek opłaty lub

pro wizji, do której – zgodnie z jej oczekiwaniem – będzie uprawniona w zamian za zapewnienie dostarczenia dóbr lub usług przez inny podmiot.

Istotny komponent finansowania:

W przypadku umów z klientami, dla których okres pomiędzy przekazaniem przyręczonego dobra lub usługi klientowi a momentem zapłaty za dobro lub usługę przekracza jeden rok Spółka ocenia, że umowy zawierają istotny element finansowania. W celu ustalenia ceny transakcyjnej, Spółka koryguje przyręczone kwotę wynagrodzenia o istotny komponent finansowania stosując stopę dyskontową, która zostałaby zastosowana w przypadku zawarcia oddzielnej transakcji finansowania pomiędzy jednostką a jej klientem w momencie zawarcia umowy.

Spółka zdecydowała się nie korygować przyręczonej kwoty wynagrodzenia o wpływ istotnego elementu finansowania ponieważ wpływ komponentu finansowego w stosunku do ceny transakcyjnej jest nieistotny na poziomie kontraktu.

Wynagrodzenie niepieniężne:

W przypadku umów, w których klient zobowiązał się do zapłaty wynagrodzenia w formie innej niż pieniężna, Spółka w celu ustalenia ceny transakcyjnej wycenia wynagrodzenie niepieniężne (lub przyręczenie zapłaty wynagrodzenia niepieniężnego) w wartości godziwej. W sytuacji, gdy Spółka nie może racjonalnie oszacować wartości godziwej wynagrodzenia niepieniężnego, wycenia je pośrednio przez odniesienie do indywidualnej ceny sprzedaży dóbr lub usług przyręczonego klientowi (lub klasie klientów) w zamian za wynagrodzenie.

Aktywa z tytułu umów z klientami:

W ramach aktywów z tytułu umów z klientami Spółka ujmuje prawa do wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które przekazała klientowi, jeżeli prawo to jest uzależnione od warunku innego niż upływ czasu (na przykład od przyszłych świadczeń jednostki). Spółka ocenia, czy nie nastąpiła utrata wartości składnika aktywów z tytułu umowy na takiej samej zasadzie jak w przypadku składnika aktywów finansowych zgodnie z MSSF 9.

Należności:

W ramach należności Spółka ujmuje prawa do wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które przekazała klientowi, jeżeli prawo to jest bezwarunkowe (jedynym warunkiem wymagalności wynagrodzenia jest upływ określonego czasu). Spółka ujmuje należność zgodnie z MSSF 9. W momencie początkowego ujęcia należności z tytułu umowy wszelkie różnice pomiędzy wyceną należności zgodnie z MSSF 9 a odpowiadającą jej wcześniej ujętą kwotą przychodów Spółka ujmuje jako koszt (strata z tytułu utraty wartości).

Zobowiązania z tytułu umów z klientami:

W ramach zobowiązań z tytułu umowy Spółka ujmuje otrzymane lub należne od klienta wynagrodzenie, z którym wiąże się obowiązek przekazania klientowi dóbr lub usług.

Aktywa z tytułu prawa do zwrotu:

W ramach aktywów z tytułu prawa do zwrotu Spółka ujmuje prawo do odzyskania produktów od klientów po wywiązaniu się ze zobowiązania do zwrotu zapłaty.

Zobowiązanie do zwrotu wynagrodzenia:

Spółka ujmuje zobowiązanie do zwrotu wynagrodzenia, jeżeli po jego otrzymaniu oczekuje, że zwróci jego część lub całość klientowi. Zobowiązanie do zwrotu wynagrodzenia wycenia się w kwocie otrzymanego wynagrodzenia (lub należności), do którego – zgodnie z oczekiwaniem jednostki – nie jest ona uprawniona (tj. w wysokości kwot nieujętych w cenie transakcyjnej). Zobowiązanie do zwrotu wynagrodzenia (oraz odpowiednia zmiana ceny transakcyjnej oraz wynikająca z niej zmiana zobowiązania z tytułu umowy) jest aktualizowane na koniec każdego okresu sprawozdawczego w związku ze zmianami okoliczności.

- Odsetki

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich naliczania (z uwzględnieniem metody efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy gotówkowe przez szacowany okres życia instrumentów finansowych) w stosunku do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

- Dywidendy

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

- Dotacje rządowe

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odpisywana do rachunku zysków i strat przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

12.24 Podatki

-Podatek bieżący

Zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku za okres bieżący i okresy poprzednie wycenia się w wysokości kwot przewidywanej zapłaty na rzecz organów podatkowych (podlegających zwrotowi od organów podatkowych) z zastosowaniem stawek podatkowych i przepisów podatkowych, które prawnie lub faktycznie już obowiązywały na dzień bilansowy.

- Podatek odroczony

Na potrzeby sprawozdawczości finansowej, podatek odroczony jest kalkulowany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Rezerwa na podatek odroczony ujmowana jest w odniesieniu do wszystkich dodatnich różnic przejściowych:

- z wyjątkiem sytuacji, gdy rezerwa na podatek odroczony powstaje w wyniku początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek i w chwili jej zawierania niemającej wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku dodatnich różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych i udziałów we wspólnych przedsięwzięciach – z wyjątkiem sytuacji, gdy terminy odwracania się różnic przejściowych podlegają kontroli inwestora i gdy prawdopodobne jest, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych, jak również niewykorzystanych ulg podatkowych i niewykorzystanych strat podatkowych przeniesionych na następne lata, w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać ww. różnice, aktywa i straty:

- z wyjątkiem sytuacji, gdy aktywa z tytułu odroczonego podatku dotyczące ujemnych różnic przejściowych powstają w wyniku początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek i w chwili jej zawierania nie mają wpływu ani na zysk lub stratę brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku ujemnych różnic przejściowych z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych przedsięwzięciach, składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku jest ujmowany w bilansie jedynie w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości ww. różnice przejściowe ulegną odwróceniu i osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Nieujęty składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlega ponownej ocenie na każdy dzień bilansowy i jest ujmowany do wysokości odzwierciedlającej prawdopodobieństwo osiągnięcia w przyszłości dochodów do opodatkowania, które pozwolą na odzyskanie tego składnika aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczony wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy

podatkowe) obowiązujące na dzień bilansowy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień bilansowy.

Spółka kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat należności ze zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku i odroczonego podatek dochodowy ma związek z tym samym podatnikiem i tym samym organem podatkowym.

Podatek dochodowy dotyczący pozycji ujmowanych poza zyskiem lub stratą jest ujmowany poza zyskiem lub stratą; w innych całkowitych dochodach dotyczący pozycji ujętych w innych całkowitych dochodach lub bezpośrednio w kapitale własnym dotyczący pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym.

- Podatek od towarów i usług

Przychody, koszty, aktywa i zobowiązania są ujmowane po pomniejszeniu o wartość podatku od towarów i usług, z wyjątkiem:

- gdy podatek od towarów i usług zapłacony przy zakupie aktywów lub usług nie jest możliwy do odzyskania od organów podatkowych; wtedy jest on ujmowany odpowiednio jako część ceny nabycia składnika aktywów lub jako część pozycji kosztowej oraz
- należności i zobowiązań, które są wykazywane z uwzględnieniem kwoty podatku od towarów i usług.

Kwota netto podatku od towarów i usług możliwa do odzyskania lub należna do zapłaty na rzecz organów podatkowych jest ujęta w bilansie jako część należności lub zobowiązań.

- Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego

Jeżeli w ocenie Spółki jest prawdopodobne, że podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Spółka określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym. Oceniając to prawdopodobieństwo, Spółka przyjmuje, że organy podatkowe uprawnione do skontrolowania i zakwestionowania sposobu traktowania podatkowego przeprowadzą taką kontrolę i będą miały dostęp do wszelkich informacji.

Jeżeli Spółka stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla skutki niepewności w ujęciu księgowym podatku w okresie, w którym to ustaliła. Spółka ujmuje zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego z wykorzystaniem jednej z dwóch niżej wymienionych metod, w zależności od tego, która z nich lepiej odzwierciedla sposób, w jaki niepewność może się zmaterializować:

- Spółka określa najbardziej prawdopodobny scenariusz – jest to pojedyncza kwota spośród możliwych wyników lub
- Spółka ujmuje wartość oczekiwaną – jest to suma kwot ważonych prawdopodobieństwem spośród możliwych wyników.

13 Aktywa i zobowiązania z tytułu umów z klientami

Spółka rozpoznała następujące aktywa i zobowiązania z tytułu umów z klientami:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Należności z tytułu dostaw i usług	51 745	59 399
Aktywa z tytułu umowy z klientami, w tym:	3 832	2 485
- krótkoterminowe	3 832	2 485
- długoterminowe	-	-
Zobowiązania z tytułu umowy z klientami, w tym:	1 051	1 002
- krótkoterminowe	1 051	1 002
- długoterminowe	-	-

Spółka prezentuje aktywa z tytułu umów z klientami jako aktywa krótkoterminowe w związku z tym, iż ich realizacja jest przewidziana w okresie normalnego cyklu operacyjnego.

Aktywa z tytułu umów z klientami obejmują przede wszystkim umowy, w których moment, kiedy Spółka nabywa prawo do otrzymania wynagrodzenia nie pokrywa się z momentem, w którym spełnione zostaje zobowiązanie do wykonania świadczenia.

W roku zakończonym 31 grudnia 2019 roku Spółka ujęła stratę z tytułu utraty wartości należności i aktywów z tytułu umów z klientami w wysokości 9 135 tys. zł. (w 2018 roku: 6 291 tys. zł).

Zobowiązania z tytułu umowy z klientami obejmują przede wszystkim zobowiązania Spółki do przekazania klientom dóbr i/lub usług przyrzeczonych w umowie, za które Spółka otrzymała już wynagrodzenie lub jest ono należne. Zawierają one salda prezentowane poprzednio jako przychody przyszłych okresów.

14 Przychody i koszty

14.1 Przychody ze sprzedaży

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Przychody z tytułu sprzedaży usług dla abonentów i sprzedaży międzyoperatorskiej	598 711	576 123
Przychody z tytułu sprzedaży usług dla abonentów	583 666	561 664
Przychody ze sprzedaży międzyoperatorskiej	15 045	14 459
Pozostałe przychody ze sprzedaży	15 717	30 376
Przychody ze sprzedaży do podmiotów poza Grupą	4 171	5 437
Przychody ze sprzedaży do podmiotów w Grupie (nota 38)	11 546	24 939
Przychody ze sprzedaży ogółem	614 428	606 499

14.2 Pozostałe przychody operacyjne

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	103	214
Przychody z tytułu rozwiązania odpisów aktualizujących rzeczowe aktywa trwałe	-	-
Zysk na sprzedaży środków trwałych w budowie	-	1
Należne i otrzymane odszkodowania, kary, grzywny	10 356	7 365
Zwrot składki ubezpieczeniowej	31	276
Spisanie przedawnionych zobowiązań	263	920
Zwrot kosztów komorniczych i sądowych	124	107
Dotacje	111	74
Przychody z tytułu wyceny zapasów z likwidacji środków trwałych i inne	-	5
Pozostałe	441	1 552
Pozostałe przychody operacyjne ogółem	11 429	10 514

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

14.3 Pozostałe koszty operacyjne

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Strata z tytułu utraty wartości należności i aktywów z tytułu umów z klientami	9 134	6 291
Likwidacja środków trwałych	372	231
Odpis aktualizujący pozostałe aktywa trwałe	451	479
Odpis aktualizujący zapasy	10	-
Koszty napraw, kary, grzywny i odszkodowania	4 994	6 139
Opłaty komornicze i sądowe	383	323
Darowizny	30	25
Zaniechane inwestycje	-	-
Pozostałe	629	569
Pozostałe koszty operacyjne ogółem	16 003	14 057

14.4 Przychody finansowe

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Dywidendy/Wypłaty z zysku (nota 38)	152	18
Przychody z tytułu odsetek bankowych	488	685
Dodatnie różnice kursowe	-	-
Odsetki i prowizje od udzielonych pożyczek i zakupionych obligacji	20 667	18 047
Odsetki od należności	681	659
Pozostałe	1	-
Przychody finansowe ogółem	21 989	19 409

14.5 Koszty finansowe

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Odsetki i prowizje od kredytów bankowych	116 862*	69 362
Odsetki i prowizje od obligacji	-	24 657
Odsetki i prowizje od otrzymanych pożyczek	4 517	2 767
Odsetki od innych zobowiązań	8 417	1 485
Koszty finansowe z tytułu leasingu	5 768	90
Ujemne różnice kursowe	468	711
Aktualizacja wartości inwestycji	4 000	-
Strata ze zbycia inwestycji	-	104
Koszty z tytułu udzielnych gwarancji kredytu i obligacji (nota 38)	10 455	8 931
Koszty finansowe ogółem	150 487	108 107

* W dniach 3 i 7 lutego 2020 roku zostały spłacone w całości: kredyt terminowy i obrotowy, zaciągnięte przez Spółkę Multimedia Polska S.A. w dniu 30 marca 2018 roku. Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa zdecydowała się ująć w kosztach finansowych nierozliczone do tej pory koszty pozyskania kredytu oraz koszty wcześniej spłaty.

15 Podatek dochodowy

15.1 Obciążenie podatkowe

Główne składniki obciążenia podatkowego za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku i dnia 31 grudnia 2018 roku przedstawiają się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Rachunek zysków i strat		
Bieżący podatek dochodowy	45	21 652
Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego	45	21 652
Korekty/rezerwy dotyczące bieżącego podatku dochodowego z lat ubiegłych	-	-
Odroczony podatek dochodowy	(4 855)	1 918
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	(4 855)	1 918
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	(4 810)	23 570

15.2 Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej

Uzgodnienie podatku dochodowego od zysku/ (straty) brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym liczonym według efektywnej stawki podatkowej Spółki za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku i dnia 31 grudnia 2018 przedstawia się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Zysk brutto przed opodatkowaniem z działalności kontynuowanej	(140 804)	(71 768)
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce, wynoszącej 19% (2018: 19%)	(26 752)	(13 636)
Korekty/rezerwy dotyczące podatku dochodowego/odroczonego	(8)	23 268
Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów, w tym z tytułu:	18 880	11 191
- odsetek, prowizji, poręczeń od obligacji i kredytu	4 936	6 100
- odsetek od pożyczek	-	-
- spisania należności	1 426	724
- wynagrodzenia Rady Nadzorczej	101	181
- odpisów na PFRON	85	135
- amortyzacji środków trwałych	81	24
- amortyzacji wartości firmy	-	-
- upomnień, kar, odszkodowań	661	966
- odsetek od zaległości w tym podatkowych	1 585	3
- darowizn, składek członkowskich	11	6
- reprezentacji	2	1
- VAT/ faktury nkup	-	173
- koszty doradztwa NKUP	6 827	678
- koszty eksploatacji samochodów	126	-
- udostępnienie licencji znaku towarowego	2 053	1 794
- odpis na udziały	760	-
- pozostałych	226	406
Przychody nie będące podstawą do opodatkowania, w tym z tytułu:	(99)	(83)
- dotacje	(21)	-
- pozostałych	(78)	(83)
Nierozpoznane aktywo na stratę podatkową roku bieżącego	3 169	2 830
Efektywna stawka podatkowa	3%	(33%)
Podatek dochodowy (obciążenie)	(4 810)	23 570

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

15.3 Odroczonego podatek dochodowy

Odroczony podatek dochodowy wynika z następujących pozycji:

	Bilans na dzień 31 grudnia 2019		Bilans na dzień 31 grudnia 2018		Rachunek zysków i strat Rok zakończony	
	Aktywa	Rezerwa	Aktywa	Rezerwa	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Aktywo od straty do rozliczenia						
Aktywa						
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	-	17 624	-	-	17 624	-
Aktywa niematerialne i Rzeczowe aktywa trwałe	55 273	17 152	55 171	17 289	(239)	(37 779)
Aktywa finansowe-odpis aktualizujący	-	2	-	2	-	-
Zapasy-odpis aktualizujący	5	-	7	-	2	1
Należności (naliczone oraz odpis aktualizujący)	45	201	45	103	98	(78)
Udzielone pożyczki-odsetki	-	1 482	-	1 078	403	99
Długoterminowe instrumenty finansowe-obligacje	327	-	3 735	-	3 409	(3 735)
Różnice kursowe	-	24	1	2	23	(39)
Ekwiwalenty środków pieniężnych/ inwestycje krótkoterminowe	-	-	-	-	-	-
Rozliczenia międzyokresowe	-	14	-	197	(183)	62
Zobowiązania						
Rezerwy	911	-	111	-	(801)	1
Emisja papierów dłużnych	-	-	-	-	-	123
Kredyty, pożyczki odsetki prowizje	765	-	29	-	(736)	(29)
Kredyt-przeszacowanie	26	-	-	5 455	(5 480)	4 508
Zobowiązanie leasingowe	18 797	-	444	-	(18 353)	(176)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług (wyłączenia z tytułu nieregulowanych płatności)	3 664	2 833	3 663	2 833	-	-
Rozliczenia międzyokresowe kosztów-rezerwy na koszty	4 525	-	3 904	-	(622)	1 403
Podatek odroczonego w związku z połączeniem odniesiony na zyski zatrzymane	-	-	-	-	-	37 557
Aktywa / Rezerwa brutto z tytułu podatku odroczonego	84 338	39 332	67 110	26 959	(4 855)	1 918
Korekta prezentacyjna	(39 332)	(39 332)	(26 959)	(26 959)		
Aktywa / Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego	45 006		40 151			

Na aktywo i rezerwę z tytułu podatku odroczonego ma wpływ przede wszystkim różnica przejściowa pomiędzy wartością bilansową a podatkową środków trwałych, zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek i wyemitowanych obligacji oraz wykorzystanie aktywa na stratę podatkową.

16 Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS

Ustawa z dnia 4 marca 1994 roku o Zakładowym Funduszu Świadczeń Socjalnych z późniejszymi zmianami stanowi, że Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych tworzą pracodawcy zatrudniający powyżej 50 pracowników w przeliczeniu na pełne etaty. W roku 2016 Spółka tworzyła taki fundusz i dokonywała okresowych odpisów. Z dniem 1 stycznia 2017 roku Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych Spółki został zlikwidowany na podstawie zmiany w regulaminie. Celem Funduszu było subsydiowanie działalności socjalnej Spółki, pożyczek udzielonych jej pracownikom oraz pozostałych kosztów socjalnych.

Spółka skompensowała aktywa Funduszu ze swoimi zobowiązaniami wobec Funduszu ponieważ aktywa te nie stanowią oddzielnych aktywów Spółki.

Tabela poniżej przedstawia analitykę aktywów, zobowiązań oraz kosztów Funduszu.

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Środki pieniężne	67	86
Zobowiązania z tytułu Funduszu	(67)	(86)
Saldo po skompensowaniu	-	-
Odpisy na Fundusz w okresie obrotowym	-	-

17 Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

W dniu 25 kwietnia 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Multimedia Polska S.A. podjęło uchwałę nr 7 o pokryciu straty netto Spółki za rok 2018 w kwocie 95 338 tys. zł z zysków lat przyszłych.

Zarząd Multimedia Polska S.A. zamierza pokryć stratę netto Spółki za rok 2019 z zysków lat przyszłych.

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

18 Rzeczowe aktywa trwałe

Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku	Grunty i budynki	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Ogółem
Wartość netto na dzień 1 stycznia 2019 roku	550 859	220 340	4 942	2 028	82 235	860 404
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	(3 659)	-	-	(3 659)
Wartość netto na dzień 1 stycznia 2019 roku, po korekcie MSSF 16	550 859	220 340	1 283	2 028	82 235	856 745
Zwiększenia stanu	55 635	81 924	1 101	380	258 175	397 215
Zmniejszenia stanu	(931)	(738)	(177)	(13)	(252 909)	(254 768)
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	825	553	-	-	(453)	925
Odpis amortyzacyjny za rok obrotowy	(58 705)	(107 771)	(1 076)	(755)	-	(168 307)
Wartość netto na dzień 31 grudnia 2019 roku	547 683	194 308	1 131	1 640	87 048	831 810
Na dzień 1 stycznia 2019 roku						
Wartość brutto	1 415 076	1 717 028	22 539	14 855	82 719	3 252 217
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	(5 217)	-	-	(5 217)
Wartość brutto, po korekcie MSSF 16	1 415 076	1 717 028	17 322	14 855	82 719	3 247 000
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(864 217)	(1 496 688)	(17 597)	(12 827)	(484)	(2 391 813)
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	1 558	-	-	1 558
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, po korekcie MSSF16	(864 217)	(1 496 688)	(16 039)	(12 827)	(484)	(2 390 255)
Wartość netto	550 859	220 340	1 283	2 028	82 235	856 745
Na dzień 31 grudnia 2019 roku						
Wartość brutto	1 467 558	1 761 260	23 939	14 716	87 984	3 355 457
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	(5 642)	-	-	(5 642)
Wartość brutto, po korekcie MSSF 16	1 467 558	1 761 260	18 297	14 716	87 984	3 349 815
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(919 875)	(1 566 952)	(18 020)	(13 076)	(936)	(2 518 859)
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	854	-	-	854
Wartość netto	547 683	194 308	1 131	1 640	87 048	831 810

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na dzień 31 grudnia 2019 roku na mocy umów leasingu finansowego wyniosła 4 788 tys. zł dla środków transportu. Na dzień 1 stycznia 2019 roku w związku z wdrożeniem MSSF 16 wartość ta została przeniesiona do aktywów z tytułu prawa do użytkowania (nota 10.1. „MSSF 16 Leasing”).

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane w wartości rzeczowych aktywów trwałych wyniosły w 2019 roku 789,6 tys. zł. Do wyliczenia kwoty kosztów finansowania zewnętrznego kwalifikujących się do aktywowania, Spółka zastosowała stopę kapitalizacji, stanowiącą średnią ważoną stopę oprocentowania instrumentów finansowych kwalifikowanych do finansowania zewnętrznego, kalkulowaną odrębnie dla każdego miesiąca.

Rok zakończony 31 grudnia 2018 roku	Grunty i budynki	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Ogółem
Wartość netto na dzień 1 stycznia 2018 roku	22 128	232 693	4 150	2 450	23 053	284 474
Zwiększenia stanu, w tym:	1 358 684	365 881	4 103	2 083	231 466	1 962 217
z połączenia	1 322 133	287 335	1 165	1 660	-	1 612 293
Zmniejszenia stanu	(11)	(1 463)	(192)	(6)	(171 800)	(173 472)
Aktualizacja wartości	-	-	-	-	-	-
Przypisane do działalności zaniechanej	-	-	-	-	-	-
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	5	1 321	-	-	(484)	842
Odpis aktualizujący z połączenia	(152 764)	(20 180)	-	(1)	-	(172 945)
Odpis amortyzacyjny za rok obrotowy	(38 562)	(112 267)	(1 983)	(808)	-	(153 620)
Umorzenie z połączenia	(638 621)	(245 645)	(1 136)	(1 690)	-	(887 092)
Wartość netto na dzień 31 grudnia 2018 roku	550 859	220 340	4 942	2 028	82 235	860 404
Na dzień 1 stycznia 2018 roku						
Wartość brutto	56 559	1 385 876	21 936	13 197	23 058	1 500 626
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(34 431)	(1 153 183)	(17 786)	(10 747)	(5)	(1 216 152)
Wartość netto	22 128	232 693	4 150	2 450	23 053	284 474
Na dzień 31 grudnia 2018 roku						
Wartość brutto	1 415 076	1 717 028	22 539	14 855	82 719	3 252 217
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(864 217)	(1 496 688)	(17 597)	(12 827)	(484)	(2 391 813)
Wartość netto	550 859	220 340	4 942	2 028	82 235	860 404

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na dzień 31 grudnia 2018 roku na mocy umów leasingu finansowego wyniosła 3 659 tys. zł dla środków transportu. Koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane w wartości rzeczowych aktywów trwałych wyniosły w 2018 roku 443 tys. zł. Do wyliczenia kwoty kosztów finansowania zewnętrznego kwalifikujących się do aktywowania, Spółka zastosowała stopę kapitalizacji, stanowiącą średnią ważoną stopę oprocentowania instrumentów finansowych kwalifikowanych do finansowania zewnętrznego, kalkulowaną odrębnie dla każdego miesiąca.

19 Leasing

19.1 Spółka jako leasingobiorca (okres do 1 stycznia 2019 roku – po wdrożeniu MSSF 16)

Spółka posiada umowy leasingu samochodów oraz gruntów, budynków i budowli, obejmujących: elementy infrastruktury telekomunikacyjnej (w tym włókna światłowodowe), pomieszczenia biurowe i techniczne, powierzchnie różne, prawo wieczystego użytkowania gruntów oraz zajęcie pasa drogowego. Okres leasingu wynosi:

- do 99 lat – w przypadku prawa wieczystego użytkowania gruntu
- do 95 lat – w przypadku zajęcia pasa drogowego
- do 5 lat – w przypadku pozostałych gruntów, budynków i budowli (w tym infrastruktury telekomunikacyjnej)
- do 5 lat – w przypadku samochodów

Zobowiązania Spółki z tytułu leasingu zabezpieczone są tytułem własności leasingodawcy do przedmiotu leasingu. Zasadniczo Spółka nie jest uprawniona do przekazania leasingowanych aktywów w subleasing, ani też do cesji praw przysługujących jej na podstawie umów leasingu. Niektóre umowy mogą zawierać wymagania dotyczące poziomów określonych wskaźników finansowych.

Poniżej przedstawiono wartości bilansowe aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz ich zmiany w okresie sprawozdawczym:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania			
Rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku	114 495	3 658	118 153
Zwiększenia - nowe leasingi	2 257	3 040	5 297
Aktualizacja wyceny	271	-	271
Amortyzacja	(24 265)	(810)	(25 075)
Zmniejszenia – wykup przedmiotu leasingu	-	(1 100)	(1 100)
Na dzień 31 grudnia 2019 roku	92 758	4 788	97 546

Przed wdrożeniem MSSF 16 aktywa użytkowane na mocy umów leasingu finansowego w rozumieniu MSR 17 były ujmowane w ramach rzeczowych aktywów trwałych. Wartość bilansowa dla każdej grupy takich aktywów na dzień 31 grudnia 2018 roku została ujawniona w nocie 18.

Poniżej przedstawiono wartości bilansowe zobowiązań z tytułu leasingu oraz ich zmiany w okresie sprawozdawczym:

Zobowiązania z tytułu leasingu			
Rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku	114 495	2 338	116 833
Zwiększenia - nowe leasingi	2 257	2 769	5 026
Aktualizacja wyceny	271	-	271
Płatności	(21 916)	(1 281)	(23 197)
Na dzień 31 grudnia 2019 roku	95 107	3 826	98 933

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Poniżej przedstawiono kwoty przychodów, kosztów, zysków i strat wynikających z leasingu ujęte w rachunku zysków i strat/ sprawozdaniu z całkowitych dochodów:

	Rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Koszt amortyzacji aktywów z tytułu prawa do użytkowania	25 075
Koszty odsetek od zobowiązań z tytułu leasingu	5 769
Koszty leasingów krótkoterminowych, aktywów o niskiej wartości oraz zmienne opłaty leasingowe nieujęte w wycenie zobowiązań z tyt. leasingu (uwzględnione w kosztach usług obcych)	876
Przychód uzyskany poprzez subleasing	935
Łączna kwota ujęta w rachunku zysków i strat/ sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(30 785)

Analiza wymagalności zobowiązań z tytułu leasingu została przedstawiona w nocie 40.4.

19.2 Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego i umów finansowania – Spółka jako leasingobiorca (okres do 31 grudnia 2018 roku – przed wdrożeniem MSSF 16)

Na dzień 31 grudnia 2018 roku przedmiotem leasingu były środki transportu. Umowy leasingowe zawierane były na okres od 2 do 5 lat. Zgodnie z zawartymi umowami leasingowymi nastąpiło przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z tytułu posiadania aktywów.

W 2018 roku Spółka przyjęła do użytkowania środki trwałe będące przedmiotem umów leasingu finansowego. Łączna wartość przyjętych środków trwałych wynikająca z powyższych umów wyniosła 2 452 tys. zł. Przedmiotem leasingu były środki transportu. Na podstawie oceny treści ekonomicznej transakcji oraz zakresu w jakim ryzyko i pożytki z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy Spółka zaklasyfikowała umowy leasingu jako leasing finansowy.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku przyszłe minimalne opłaty i wartość bieżąca opłat z tytułu umów nieodwoływalnego leasingu finansowego przedstawiały się następująco:

	31 grudnia 2018	
	Opłaty Minimalne	Wartość bieżąca opłat
W okresie 1 roku	1 147	1 067
W okresie od 1 do 5 lat	1 318	1 272
Minimalne opłaty leasingowe ogółem	2 465	2 339
Minus koszty finansowe	(126)	
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych	2 339	

19.3 Zobowiązania z tytułu leasingu operacyjnego – Spółka jako leasingobiorca (okres do 31 grudnia 2018 roku – przed wdrożeniem MSSF 16)

Na dzień 31 grudnia 2018 roku przyszłe minimalne opłaty z tytułu umów nieodwoływalnego leasingu operacyjnego, w większości dotyczących dzierżawy pomieszczeń i elementów infrastruktury telekomunikacyjnej przedstawiały się następująco:

	31 grudnia 2018
W okresie 1 roku	26 511
W okresie od 1 do 5 lat	97 277
	123 788

19.4 Należności z tytułu leasingu operacyjnego – Spółka jako leasingodawca

Na dzień 31 grudnia 2019 roku przyszłe roczne należności z tytułu minimalnych opłat leasingowych wynikających z umów nieodwoływalnego leasingu operacyjnego, w większości dotyczących dzierżawy infrastruktury technicznej, łączny oraz dzierżawy pomieszczeń wynoszą 6 994 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2018 roku: 6 879 tys. zł).

20 Nieruchomości inwestycyjne

Na dzień 31 grudnia 2019 roku ani na dzień 31 grudnia 2018 roku Spółka nie posiadała żadnych nieruchomości inwestycyjnych.

21 Aktywa niematerialne

21.1 Wartość firmy

Poniższa tabela przedstawia wartości firmy według stanu na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Saldo otwarcia	180 516	92 784
Zwiększenia	-	87 732
Saldo zamknięcia	180 516	180 516

W roku 2019 wartość firmy nie zmieniła się.

W dniu 2 maja 2018 roku Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółkami:

- Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. nabytą przez Spółkę w dniu 6 kwietnia 2011 roku;
- Multimedia Polska – Południe S.A. nabytą przez Spółkę w grudniu 2005 roku

oraz dokonała identyfikacji aktywów niematerialnych powstałych przy rozliczeniu transakcji zakupu. W związku z powyższym Spółka zidentyfikowała relacje z klientem oraz wartości firmy wynikające z tych transakcji w wysokości odpowiednio 21 239 tys. zł oraz 87 732 tys. zł (wartości te zostały zaprezentowane w osobnej pozycji aktywów niematerialnych) oraz ujęła pozostałe aktywa netto w wysokości 91 179 tys. zł.

Wartość firmy w odniesieniu do tych transakcji ustalona została na dzień objęcia kontroli spółek. Zmiany wartości aktywów netto spółek przejmowanych od dnia objęcia kontroli do dnia połączenia jednostek, czyli 2 maja 2018 roku została odniesiona na niepodzielony wynik finansowy spółki przejmującej.

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

21.2 Aktywa niematerialne

Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku	Nabyte koncesje, patenty, licencje i pozostałe	Relacje z klientami	Ogółem
Wartość brutto			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2019	659 002	106 760	765 762
Zwiększenia, w tym:	52 322	-	52 322
Nabycie	52 322	-	52 322
Połączenie	-	-	-
Pozostałe zwiększenia	-	-	-
Zmniejszenia	25 243	-	25 243
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2019	686 081	106 760	792 841
Umorzenie			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2018	187 948	82 312	270 260
Zwiększenia, w tym:	41 617	6 376	47 993
Amortyzacja okresu	41 617	6 376	47 993
Połączenie	-	-	-
Pozostałe zwiększenia	-	-	-
Zmniejszenia	25 243	-	25 243
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2019	204 322	88 688	293 010
Odpisy aktualizujące			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2019	401 152	-	401 152
Zwiększenia, w tym:	-	-	-
Połączenie	-	-	-
Zmniejszenia	-	-	-
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2019	401 152	-	401 152
Wartość netto			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2019	69 902	24 448	94 350
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2019	80 607	18 072	98 679

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Rok zakończony 31 grudnia 2018 roku	Nabyte koncesje, patenty, licencje i pozostałe	Relacje z klientami	Ogółem
Wartość brutto			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2018	276 055	62 021	338 076
Zwiększenia, w tym:	403 140	44 739	447 879
Nabycie	32 429	-	32 429
Połączenie	370 711	44 739	415 450
Pozostałe zwiększenia	-	-	-
Zmniejszenia	20 193	-	20 193
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2018	659 002	106 760	765 762
Umorzenie			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2018	160 896	53 166	214 062
Zwiększenia, w tym:	47 246	29 146	76 392
Amortyzacja okresu	40 347	5 646	45 993
Połączenie	6 899	23 500	30 399
Pozostałe zwiększenia	-	-	-
Zmniejszenia	20 194	-	20 194
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2018	187 948	82 312	270 260
Odpisy aktualizujące			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2018	39 845	-	39 845
Zwiększenia, w tym:	361 307	-	361 307
Połączenie	361 307	-	361 307
Zmniejszenia	-	-	-
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2018	401 152	-	401 152
Wartość netto			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2018	75 314	8 855	84 169
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2018	69 902	24 448	94 350

21.3 Utrata wartości

Na dzień bilansowy Spółka przeprowadziła test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy.

Testy na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy Spółka przeprowadza raz w roku, na dzień kończący rok obrotowy oraz wtedy gdy wystąpią ku temu przesłanki. Na dzień bilansowy 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 Spółka przeprowadziła test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy, powstałej w wyniku nabycia i połączenia przedsięwzięć.

Odpis z tytułu utraty wartości jest rozpoznawany, jeżeli na dzień przeprowadzenia testu wartość odzyskiwana (wartość użytkowa) ośrodka generującego przepływy (włączając wartość firmy), jest niższa od jego wartości bilansowej.

Test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy przeprowadzono w oparciu o 5-letnie prognozy przepływów pieniężnych możliwych do odzyskania z tych aktywów, z uwzględnieniem okresu rezydualnego z założoną stopą wzrostu przepływów pieniężnych na poziomie 2,0%.

Do przeprowadzenia testu zastosowano założenie stopy dyskonta po opodatkowaniu na poziomie 7,9%. Implikowana stopa dyskontowa przed opodatkowaniem, obliczona zgodnie z wymaganiami MSR 36, kształtuje się na poziomie 8,6%.

Przeprowadzona analiza wrażliwości wskazuje iż zrównanie wartości użytkowej ośrodka generującego przepływy z jego wartością bilansową występuje przy stopie dyskonta po opodatkowaniu wynoszącej około 11%

W wyniku testu nie stwierdzono utraty wartości badanych wartości firmy.

22 Aktywa finansowe

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Akcje/Udziały – wartość brutto	38 444	38 444
Odpisy aktualizujące	(4 937)	(937)
Akcje/Udziały – wartość netto	33 507	37 507
Udzielone pożyczki*	37 650	54 632
Obligacje**	300 714	300 397
Aktywa finansowe razem	371 871	392 536

*Spółka udzieliła pożyczek podmiotom trzecim, w tym podmiotom powiązanym i pracownikom Spółki (nota 38).

**Długoterminowa część obligacji nabytych przez Spółkę od Tri Media Holdings Limited oraz M2 Investments Limited w dniu 30 kwietnia 2018 roku, szczegółowo opisanych w nodzie 38.9.2

Szczegółowy opis udziałów i akcji znajduje się w nodzie 5 niniejszego sprawozdania.

23 Należności długoterminowe

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Pozostałe należności	511	199

Pozostałe należności długoterminowe to należności z tytułu kaucji zapłaconych zgodnie z umowami najmu.

24 Rozliczenia międzyokresowe (aktywa)

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Dzierżawa	163	163
Ubezpieczenia	930	1 122
Wsparcie techniczne	598	404
Inne koszty finansowe (pro wizje)	-	946
Energia	7	8
Zajęcie pasa drogowego	18	1
WLR - prowizje	2	5
Pozostałe	195	451
Rozliczenia międzyokresowe (aktywa) razem	1 913	3 100
- krótkoterminowe	1 817	2 848
- długoterminowe	96	252

25 Świadczenia pracownicze

25.1 Program motywacyjny na bazie akcji

W roku 2019 oraz w roku 2018 Spółka nie prowadziła programów motywacyjnych na bazie akcji.

25.2 Świadczenia emerytalne oraz inne świadczenia po okresie zatrudnienia

Jednostka wypłaca pracownikom przechodzącym na emerytury kwoty odpraw emerytalnych w wysokości określonej przez Kodeks Pracy. W związku z tym Spółka na podstawie wyceny dokonanej przez profesjonalną firmę aktuarialną tworzy rezerwę na wartość bieżącą zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych.

Kwotę tej rezerwy przedstawiono w poniższej tabeli:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Krótkoterminowe:		
Odprawy emerytalne	81	88
Odprawy rentowe	4	3
Odprawy pośmiertne	35	25
	120	116
Długoterminowe:		
Odprawy emerytalne	296	234
Odprawy rentowe	19	17
Odprawy pośmiertne	254	215
	569	466
Rezerwy razem	689	582

Główne założenia przyjęte przez aktuarusza na dzień bilansowy do wyliczenia kwoty zobowiązania są następujące:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Stopa dyskontowa (%)		
- w latach 2019 – 2028 (odpowiednio - 2018 – 2027)	2%	3,0%
- w pozostałych latach	2%	3,0%
Średni ważony współczynnik mobilności pracowniczej (%)	12,51%	12,81%
Przewidywana stopa wzrostu wynagrodzeń (%)		
- w roku 2020 (odpowiednio w roku 2019)	1,5%	1,5%
- w latach 2020 – 2028 (odpowiednio - 2019 – 2027)	1,5%	1,5%

26 Zapasy

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Materiały (według ceny nabycia)	1 319	1 224
Produkcja w toku (według kosztu wytworzenia)	-	-
Towary	670	546
Zaliczki na dostawy	294	30
Zapasy razem	2 283	1 800

W okresie dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku Spółka zawiązała odpis aktualizujący na zapasy w kwocie 9,9 tys. zł, oraz rozwiązała odpis aktualizujący zapasy w kwocie 18,2 tys. zł, odpowiednio w okresie dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 roku – rozwiązała odpis aktualizujący na zapasy w kwocie 4,9 tys. zł.

Umowy zastawów rejestrowych obowiązujących na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku zostały opisane w notce 31.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku nie było zapasów wycenianych w cenie sprzedaży netto.

27 Należności z tytułu dostaw i usług, aktywa z tytułu umów z klientami oraz pozostałe należności

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek poza Grupą	25 496	35 981
Należności od jednostek w Grupie (nota 38)	3 247	2 346
Należności budżetowe, w tym z tytułu:	10 847	19 145
VAT	10 810	17 720
Inne	37	1 425
Pozostałe należności	12 155	1 927
Należności ogółem (netto)	51 745	59 399
Odpis z tytułu utraty wartości	12 936	12 866
w tym odpis aktualizujący należności z tyt. dostaw i usług	12 643	12 574
Należności brutto	64 681	72 265

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Aktywa z tytułu umów z klientami	3 832	2 485
Oczekiwane straty kredytowe	57	37
Aktywa z tytułu umów z klientami brutto	3 889	2 522

Poniższe zestawienie prezentuje zmiany odpisu z tytułu oczekiwanych strat kredytowych oraz aktywów z tytułu umów z klientami:

	Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018
Stan na 1 stycznia	12 903	10 527
Zwiększenie	5 155	5 052
Zmniejszenie	(5 065)	(2 676)
Stan na koniec okresu	12 993	12 903

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 14-dniowy termin płatności. Jednakże część faktur jest płaconych po terminie wymaganym na fakturze. Dlatego rzeczywisty okres spłaty należności handlowych i innych jest dłuższy.

Największą grupę klientów stanowią klienci indywidualni, a Spółka posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. Dzięki temu, zdaniem Zarządu, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem aktualizującym nieściągalne należności właściwym dla należności handlowych Spółki. Wszelkie ryzyka związane z należnościami zostały ujęte w nocie 40.

28 Pozostałe aktywa finansowe

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Udzielone pożyczki (część krótkoterminowa)*	18 859	1 099
Inne inwestycje krótkoterminowe**	-	-
Obligacje***	17 623	-
Aktywa finansowe razem	36 482	1 099

* Spółka udzieliła pożyczek pracownikom oraz podmiotom trzecim, w tym podmiotom powiązanym (nota 38)

** Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku Spółka nie posiadała inwestycji krótkoterminowych (lokaty) o okresie zapadalności powyżej 3 miesięcy nie spełniających definicji środków pieniężnych i ekwiwalentów.

***Krótkoterminowa część obligacji nabytych przez Spółkę od Tri Media Holdings Limited oraz M2 Investments Limited w dniu 30 kwietnia 2018 roku, szczegółowo opisanych w nocie 38.9.2

29 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania jednodniowych lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są dokonywane na różne okresy w zależności od aktualnego zapotrzebowania Spółki na środki pieniężne i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych. Wartość godziwa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na dzień 31 grudnia 2019 roku wynosi 46 127 tys. złotych (31 grudnia 2018 roku: 61 056 tys. złotych). Wszelkie ryzyka związane z działalnością Spółki opisane zostały w notcie 40.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka posiadała lokaty krótkoterminowe, stanowiące ekwiwalenty środków pieniężnych o wartości 10 300 tys. zł (w tym naliczone odsetki w wysokości 0 zł).

Na dzień 31 grudnia 2018 roku Spółka nie posiadała lokat krótkoterminowych, stanowiących ekwiwalenty środków pieniężnych.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składało się z następujących pozycji:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Środki pieniężne w banku i w kasie	35 132	60 971
Środki pieniężne na rachunkach bankowych z tytułu VAT	668	60
Lokaty krótkoterminowe	10 300	-
Inne środki pieniężne	27	25
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty, w tym:	46 127	61 056

30 Kapitał podstawowy i kapitały zapasowe/rezerwowe

30.1 Kapitał podstawowy

Na dzień 1 stycznia 2019 roku kapitał zakładowy Spółki wynosił 91 764 808 zł i dzielił się na 91 764 808 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 1,00 zł każda. Spółka nie posiadała akcji własnych.

Wszystkie akcje są w równym stopniu uprzywilejowane co do dywidendy oraz wartości kapitału.

W 2019 roku kapitał zakładowy Spółki nie uległ zmianie.

Wartość nominalna akcji

Wszystkie wyemitowane akcje posiadają wartość nominalną wynoszącą 1 polski złoty i zostały w pełni opłacone.

Akcjonariusz o dominującym i akcjonariusze o znaczącym udziale na dzień 31 grudnia 2019 roku

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu	Udział procentowy w kapitale zakładowym
M2 Investments Limited ⁽¹⁾	47 654 722	47 654 722	51,93%	51,93%
Tri Media Holdings Ltd ⁽²⁾	42 660 574	42 660 574	46,49%	46,49%
Pozostali akcjonariusze	1 449 512	1 449 512	1,58%	1,58%
Razem	91 764 808	91 764 808	100,00%	100,00%

1) Spółka M2 Investments Limited, jest spółką, w której Panowie Tomek Ulatowski oraz Ygal Ozechov, Współprzewodniczący Rady Nadzorczej Spółki, wraz z podmiotami powiązanymi posiadają pośrednio każdy 50% udział oraz wpływ na podejmowanie decyzji. Spółka M2 Investments Limited jest spółką zależną YTD LLC z siedzibą w Wilmington, USA, w której Współprzewodniczący Rady Nadzorczej Spółki wraz z podmiotami powiązanymi posiadają 100% udział i za jej pośrednictwem posiadają wpływ na podejmowanie decyzji przez podmiot nabywający.

2) Spółka kontrolowana przez Emerging Ventures (EVL) Limited z siedzibą w Nikozji, Republika Cypru.

W stosunku do informacji prezentowanych w sprawozdaniu finansowym za rok 2018 powyższe dane nie uległy zmianie.

W okresie od 1 stycznia 2019 roku do 31 grudnia 2019 roku struktura akcjonariuszy reprezentujących ponad 5% udziału w kapitale zakładowym nie uległa zmianie.

W dniu 12 listopada 2019 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. reprezentujący 100% akcji w kapitale zakładowym Spółki i posiadający 100% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki zawarli z Vectra S.A. z siedzibą w Gdyni przedwstępną umowę sprzedaży akcji Multimedia Polska S.A. pod warunkiem wyrażenia przez Urząd Ochrony Konkurencji i Konsumentów zgody na dokonanie koncentracji polegającej na przejęciu przez Vectra S.A. kontroli nad Multimedia Polska S.A. W dniu 17 stycznia 2020 roku przywołana w zdaniu poprzedzającym decyzja została wydana. W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra S.A. jest spółką dominującą wobec Multimedia Polska S.A.

30.2 Kapitał zapasowy oraz pozostałe kapitały rezerwowe

Kapitał zapasowy został utworzony z nadwyżki wartości emisyjnej nad nominalną oraz z odpisów z zysków generowanych w poprzednich latach obrotowych, które zostały przeznaczone na rozwój Spółki, jak również w wyniku przejęć i połączeń ze spółkami zależnymi.

Zgodnie z wymogami Kodeksu Spółek Handlowych, jednostka dominująca jest obowiązana utworzyć kapitał zapasowy na pokrycie straty. Do tej kategorii kapitału przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy wykazanego w jednostkowym sprawozdaniu spółki dominującej, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału podstawowego jednostki dominującej. O użyciu kapitału zapasowego i rezerwowego rozstrzyga Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, jednakże części kapitału zapasowego w wysokości jednej trzeciej kapitału zakładowego można użyć jedynie na pokrycie straty wykazanej w jednostkowym sprawozdaniu finansowym jednostki dominującej i nie podlega ona podziałowi na inne cele.

W 2019 roku kapitały rezerwowe Spółki nie uległy zmianie.

30.3 Niepodzielony zysk i ograniczenia w wypłacie dywidendy

Kodeks Spółek Handlowych nakłada na Spółkę obowiązek przelewania co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy do kapitału zapasowego, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału podstawowego. Na dzień 31 grudnia 2019 roku nie istnieją ograniczenia, co do wypłaty dywidendy wynikające z powyższych wymogów Kodeksu Spółek Handlowych.

Na podstawie umowy kredytu z dnia 30 marca 2018 roku o której mowa w nocie 31 występują pewne ograniczenia względem wypłaty dywidendy przez Spółkę.

Spółka nie może (oraz spowoduje, by nie uczynił tego żaden inny podmiot należący do Grupy) ogłosić, zrealizować lub wypłacić jakiegokolwiek dywidendy ani też odsetek od niewypłaconej dywidendy za wyjątkiem przypadków przewidzianych w definicji dozwolonej wypłaty określonej w umowie kredytowej, z zastrzeżeniem, że każda taka płatność, jaka ma zastać dokonana w danym roku obrotowym zostanie dokonana w takim roku obrotowym i po dacie w takim roku obrotowym, kiedy wszelkie przedterminowe płatności na podstawie umowy kredytowej odnoszące się do nadwyżki przepływów pieniężnych, zdefiniowanej w umowie kredytowej, zostały dokonane i kiedy nie utrzymuje się ani, jak można zasadnie oczekiwać, nie wystąpi w rezultacie takiej płatności, żadne niewykonanie zobowiązania określone w umowie kredytowej.

31 Zadłużenie

W dniu 30 marca 2018 roku została zawarta pomiędzy Credit Agricole CIB oraz Credit Agricole Bank Polska S.A. jako pierwotnymi kredytodawcami a Multimedia Polska S.A. jako kredytobiorcą: umowa kredytu terminowego na łączną kwotę 1 515 000 tys. zł z przeznaczeniem na spłatę zadłużenia Spółki (kredyt z dnia 10 czerwca 2013 roku opisany poniżej, obligacje serii MMP0520 - nota 30) oraz zapłatę wynagrodzenia należnego od Spółki na rzecz jej akcjonariuszy - M2 Investments Limited i Tri Media Holdings Limited w zamian za Obligacje – nota 38.9.2, a także kredytu obrotowego na kwotę 30 000 tys. zł z przeznaczeniem na finansowanie bieżących potrzeb Spółki. Oprocentowanie kredytu oparte jest na zmiennej stopie procentowej WIBOR dla odpowiednich okresów odsetkowych powiększonej o marżę zależną od wskaźników finansowych. Ostateczna data spłaty kredytów nastąpi po 6 latach. Zaciągane zadłużenie zostało zabezpieczone m.in. zastawami rejestrowymi: na akcjach spółki zależnej Multimedia Polska Biznes oraz aktywach, rachunkach bankowych Spółki oraz spółki zależnej Multimedia Polska Biznes S.A., a także na obligacjach wyemitowanych przez akcjonariuszy- M2 Investment oraz Tri Media Holding Limited. Poręczycielem spłaty zobowiązań wynikających z opisanych powyżej umów kredytu jest Multimedia Polska Biznes S.A. oraz Multimedia Polska – Południe S.A. (do dnia połączenia ze Spółką) i Multimedia Polska Infrastruktura

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Sp. z o.o. (do dnia połączenia ze Spółką) - spółki zależne od Multimedia Polska S.A. W opinii Zarządu umowy nie zawierają postanowień odbiegających od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów.

Zgodnie z zapisami umowy kredytowej w przypadku gdy nastąpi zmiana kontroli nad Spółką (to jest gdy akcjonariusze większościowi Spółki zdefiniowani w umowie przestaną sprawować nad nią kontrolę) może wystąpić przewidziana w umowie kredytowej sytuacja obowiązkowej przedterminowej spłaty kredytu, wskutek czego kredyt stanie się natychmiast wymagalny.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka wykorzystała w całości środki kredytowe przyznane w ramach Kredytu A w kwocie 350 000 tys. zł oraz 1 165 000 tys. zł ze środków kredytowych przyznanych w ramach Kredytu B.

Do dnia 31 grudnia 2019 roku Spółka spłaciła 37 187 tys. zł środków kredytowych przyznanych w ramach Kredytu A.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka dysponowała niewykorzystanymi przyznanymi środkami kredytowymi w ramach kredytu odnawialnego w kwocie 30 000 tys. zł.

W dniu 15 stycznia 2020 roku Spółka wykorzystała w całości środki kredytowe przyznane w ramach obrotowego w kwocie 30 000 tys. zł.

W dniu 3 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 383 965 tys. zł środków kredytowych przyznanych w ramach kredytu B.

W dniu 7 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 312 812 tys. zł środków kredytowych przyznanych w ramach kredytu A oraz 781 034 tys. zł w ramach kredytu B.

W dniu 7 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 30 000 tys. zł środków kredytowych przyznane w ramach obrotowego.

W dniu 10 czerwca 2013 roku została zawarta umowa kredytu terminowego pomiędzy Raiffeisen Bank Polska S.A., Bank DnB NOR Polska S.A., Credit Agricole Bank Polska S.A. i DNB Bank ASA jako pierwotnymi kredytodawcami a Multimedia Polska S.A. jako kredytobiorcą na łączną kwotę 462 000 tys. zł z przeznaczeniem poszczególnych transz kredytu na finansowanie lub refinansowanie środków przeznaczonych przez Spółkę na spłatę zadłużenia oraz na finansowanie lub refinansowanie działań inwestycyjnych Spółki, rozumianych jako dokonywanie nakładów na rozwój i modernizację infrastruktury oraz akwizycje oraz umowa kredytu obrotowego na kwotę 50 000 tys. zł z przeznaczeniem na finansowanie ogólnych potrzeb przedsiębiorstwa Spółki oraz jej majątku obrotowego. Oprocentowanie kredytów oparte jest na zmiennej stopie procentowej WIBOR dla odpowiednich okresów odsetkowych, powiększonej o marżę zależną od wskaźników finansowych. Ostateczna data spłaty kredytów przypadająca na 10 maja 2020 roku.

Umowy kredytowe zostały zabezpieczone zastawem rejestrowym na akcjach należących do Spółki w Multimedia Polska – Południe S.A. i Multimedia Polska Biznes S.A. oraz udziałach należących do Spółki w Multimedia Wschód Sp. z o.o. i Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., a także zastawem rejestrowym na wybranych rachunkach bankowych Spółki i Multimedia Polska - Południe S.A. oraz zastawem na zbiorze rzeczy i praw majątkowych Multimedia Polska S.A.

Poręczycielami spłaty zobowiązań wynikających z opisanych wyżej umów kredytu były Multimedia Polska – Południe S.A., Multimedia Wschód Sp. z o.o., Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. oraz Multimedia Polska Biznes S.A. - spółki zależne od Multimedia Polska S.A.

W dniu 17 czerwca 2015 roku Multimedia Polska S.A. oraz spółki Multimedia Polska – Południe S.A., Multimedia Wschód Sp. z o.o. oraz Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. jako poręczyciele, a w dniu 26 czerwca 2015 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. także jako poręczyciel złożyły oświadczenie o poddaniu się egzekucji z aktu notarialnego stosownie do treści art. 777 § 1 pkt. 5 kodeksu cywilnego w związku z obowiązkiem zapłaty za zobowiązania wynikające z zawartej w dniu 10 czerwca 2013 roku umowy kredytów.

Dnia 12 czerwca 2017 roku został podpisany aneks nr 4 do Umowy kredytowej zmieniający ostateczną datę spłaty kredytu obrotowego na dzień 30 kwietnia 2018 roku.

Dnia 30 kwietnia 2018 roku Spółka spłaciła w całości kredyt zawarty na podstawie umowy z dnia 10 czerwca 2013 roku ze środków pochodzących z kredytu zawartego na podstawie umowy z dnia 30 marca 2018 roku (w 2018 roku łączne spłaty kredytu wyniosły: 388 093 tys. zł).

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, leasingu oraz otrzymanych pożyczek przedstawiają się następująco:

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Krótkoterminowe:		
Zobowiązania z tytułu leasingu (w 2018 roku leasingu finansowego) (nota 19)	27 900	1 067
Kredyt bankowy	130 648	113 493
Pożyczki od podmiotów w Grupie (nota 38)	110 500	-
Zobowiązania z tytułu gwarancji kredytu i obligacji (nota 38)	7 876	2 634
	276 924	117 194
Długoterminowe:		
Zobowiązania z tytułu leasingu (w 2018 roku leasingu finansowego) (nota 19)	71 033	1 272
Kredyt bankowy	1 354 145	1 372 797
Pożyczki od podmiotów w Grupie (nota 38)	-	31 151
	1 425 178	1 405 220
Oprocentowane kredyty, pożyczki i inne, razem	1 702 102	1 522 414

32 Dłużne papiery wartościowe

Obligacje Serii MMP0520

W dniu 10 maja 2013 roku Spółka wyemitowała, na podstawie art. 9 ustawy o obligacjach, w celu refinansowania istniejącego zadłużenia Spółki oraz w celu zwiększenia finansowania działalności operacyjnej Spółki wyłącznie w zamian za świadczenia o charakterze pieniężnym, 10 380 niezabezpieczonych, niepodporządkowanych, zdematerializowanych obligacji złotych o łącznej wartości nominalnej emisji równej 1 038 000 000 zł.

W dniu 19 kwietnia 2018 roku Zarząd Spółki podjął uchwałę w sprawie wcześniejszego wykupu 10 380 obligacji serii MMP004100520.

Zgodnie z postanowieniami Warunków Emisji Obligacji serii MMP004100520 dnia 10 maja 2018 roku miał miejsce wcześniejszy wykup 10 380 Obligacji zarejestrowanych w depozycie Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. pod kodem ISIN PLMLMDP00064.

W Dniu Wykupu każdy obligatariusz otrzymał od Emitenta łączną kwotę równą:

- a. wartości nominalnej Obligacji posiadanych przez danego obligatariusza
- b. kwocie należnych odsetek od ostatniego dnia płatności odsetek do Dnia Wykupu; oraz
- c. premię w wysokości 1 zł za każde 100 zł wartości nominalnej każdej Obligacji posiadanej przez obligatariusza.

Z chwilą wykupu Obligacje uległy umorzeniu.

33 Rezerwy

Zmiany stanu rezerw

Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rezerwy na zobowiązania	Pozostałe rezerwy	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku, w tym	4 800	583	5 383
Krótkoterminowe	4 800	116	4 916
Długoterminowe	-	466	466
Zmiany w roku 2019			
Utworzone w ciągu roku obrotowego	7 490*	113	7 603
Rozwiązane/ Wykorzystane	-	7	7
Na dzień 31 grudnia 2019 roku, w tym	12 290	689	12 979
Krótkoterminowe	12 290	120	12 410
Długoterminowe	-	569	569

*Spółka w 2019 roku utworzyła rezerwy na dopłaty do usługi powszechnej (2,2 mln zł) i sprawy sądowe z UOik (3 mln zł).

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Rok zakończony 31 grudnia 2018	Rezerwy na zobowiązania	Pozostałe rezerwy	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018 roku, w tym	3 108	513	3 620
Krótkoterminowe	3 108	113	3 221
Długoterminowe	-	399	399
Zmiany w roku 2018			
Utworzone w ciągu roku obrotowego	4 800	70	4 870
Rozwiązane/ Wykorzystane	3 108	-	3 108
Na dzień 31 grudnia 2018 roku, w tym	4 800	582	5 382
Krótkoterminowe	4 800	116	4 916
Długoterminowe	-	466	466

Rezerwy	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Rezerwy na zobowiązania		
Rezerwa na roszczenia pracownicze	-	-
Rezerwa na podatki	-	-
Rezerwa na przyszłe zobowiązania	12 290	4 800
	12 290	4 800
Pozostałe rezerwy		
Odprawy emerytalne	377	321
Odprawy rentowe	23	21
Odprawy pośmiertne	289	240
	689	582
Rezerwy razem	12 979	5 382

34 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe

34.1 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)

	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług:		
Wobec jednostek w Grupie	18 048	42 399
Wobec jednostek pozostałych	48 634	34 764
	66 682	77 163
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych:		
Podatek od towarów i usług	-	-
Podatek zryczałtowany u źródła	1	27
Podatek dochodowy od osób fizycznych	445	712
Podatek od nieruchomości	-	-
Pozostałe	1 357	1 298
	1 803	2 037
Pozostałe zobowiązania:		
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	51	319
Zobowiązania inwestycyjne wobec jednostek pozostałych	57 459	33 666
Zobowiązania inwestycyjne wobec jednostek w Grupie	208	133
Zobowiązania z tytułu zakupu finansowych aktywów trwałych	-	-
Inne zobowiązania	381	508
	58 099	34 626
Razem zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)	126 584	113 826

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Zasady i warunki płatności powyższych zobowiązań finansowych:

- Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi przedstawione są w nocie 38,
- Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane i zazwyczaj rozliczane w terminach 14-dniowych,
- Pozostałe zobowiązania są nieoprocentowane, ze średnim 1-miesięcznym terminem płatności,
- Kwota wynikająca z różnicy pomiędzy zobowiązaniami a należnościami z tytułu podatku od towarów i usług jest płacona właściwym władzom podatkowym w okresach miesięcznych lub kwartalnych.

34.2 Rozliczenia międzyokresowe (pasywa)

Rozliczenia międzyokresowe kosztów z tytułu:	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Premii i niewykorzystanych urlopów	645	678
Kosztów praw autorskich i programingu	16 686	13 226
Usług międzyoperatorskich	1 322	1 128
Dzierżawy i utrzymania pomieszczeń	1 393	1 121
Koszty doradztwa zarządzania i audytu	22 326	787
Kosztów marketingu i public relations	962	1 046
Innych kosztów operacyjnych	2 206	1 842
Razem	45 540	19 828

Rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu:	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Długoterminowe:	203	318
Otrzymanych dotacji	199	309
Pozostałe	4	9
Krótkoterminowe:	227	234
Otrzymanych dotacji	111	111
Sprzedaży dotyczącej przyszłych okresów	8	8
Pozostałe	108	115
Razem	430	552

35 Zobowiązania warunkowe

W dniu 20 lutego 2017 roku przez Dyrektora Urzędu Kontroli Skarbowej w Gdańsku zostało wszczęte postępowanie kontrolne dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za okres od 1 grudnia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku. Dnia 4 września 2017 roku Spółka otrzymała Decyzję Naczelnika Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni z dnia 21 sierpnia 2017 roku określającą dla Multimedia Polska S.A. zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych za okres od 1 grudnia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku w kwocie 3 mln zł. Kontrolujący zakwestionowali możliwości zaliczenia przez Spółkę, w związku z transakcją sprzedaży udziałów Stream Communications Sp. z o.o. (obecnie: Multimedia Wschód Sp. z o.o.), do kosztów uzyskania przychodów grudnia 2013 roku wydatków poniesionych przez Spółkę na nabycie tych udziałów. Dnia 18 września 2017 roku Spółka złożyła odwołanie od ww. decyzji do Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Gdańsku. W opinii Zarządu wszystkie przeprowadzone transakcje, począwszy od nabycia przez Spółkę udziałów w Stream Communications Sp. z o.o. (obecnie Multimedia Wschód Sp. z o.o.) (umowa warunkowa z listopada 2011 roku oraz umowa ostateczna z maja 2012 roku), aż do momentu ich odpłatnego zbycia przez Spółkę (umowa z dnia 19 grudnia 2013 roku) miały uzasadnienie biznesowe i zostały przeprowadzone zgodnie z regulacjami podatkowymi obowiązującymi w momencie ich realizacji. W latach 2014-2015 Spółka rozliczała stratę podatkową za rok 2013 rozpoznaną głównie w wyniku wyżej opisanej transakcji. Decyzja została przez Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Gdańsku utrzymana w mocy. Dnia 12 września 2018 roku Spółka skierowała skargę na decyzję Dyrektora Izby Administracji Skarbowej do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku w powyższej sprawie, wnioskując w niej o uchylenie decyzji z dnia 21 sierpnia 2017 roku. Dnia 5 listopada 2018 roku Spółka skierowała pismo do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku o wstrzymanie wykonania zaskarżonej decyzji, w celu umożliwienia pierwotnego rozstrzygnięcia sporu dotyczącego roku podatkowego 2013 zanim organa celno-skarbowe podejmą rozstrzygnięcia w odniesieniu do kolejnych lat podatkowych, w których Spółka dokonała

rozliczenia straty podatkowej za 2013 rok. Dnia 17 grudnia 2018 roku Spółka otrzymała postanowienie w sprawie pisma z dnia 5 listopada 2018 roku o odmowie wstrzymania wykonania decyzji. Dnia 24 grudnia 2018 roku Spółka wniosła zażalenie na powyższe postanowienie. Dnia 14 lutego 2019 roku Spółka wystosowała uzupełnienie zażalenia z dnia 24 grudnia 2018 roku podtrzymujące wszystkie dotychczasowe wnioski i przedstawiające dodatkowe argumenty. Do dnia sporządzenia sprawozdania nie zapadło prawomocne rozstrzygnięcie przed Sądem Administracyjnym w sprawie skargi z dnia 12 września 2018 roku. W dniu 10 września 2019 roku WSA w Gdańsku wydał wyrok podtrzymujący decyzję. Spółka w dniu 23 grudnia 2019 roku wniosła do Naczelnego Sądu Administracyjnego skargę kasacyjną.

Dnia 30 sierpnia 2017 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wszczął wobec Spółki postępowanie kontrolne dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2014. W dniu 12 grudnia 2018 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał decyzję określającą kwotę do zapłaty stanowiącą zaległość z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych za okres od 1 stycznia 2014 roku do 31 grudnia 2014 roku w kwocie 13 mln zł z związku z rozliczeniem straty podatkowej wykazanej w zeznaniu za 2013 rok (przy tym Naczelnik Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni nie stwierdził innych nieprawidłowości w rozliczeniach Spółki z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych dotyczących roku podatkowego 2014). Dnia 6 lutego 2019 roku Spółka otrzymała postanowienie Naczelnika Pomorskiego Urzędu Skarbowego w Gdyni odmawiające zawieszenia postępowania podatkowego i utrzymujące w mocy przekształcenie kontroli celno-skarbowej w postępowanie podatkowe. W dniu 27 lutego 2019 roku Spółka wniosła do WSA w Gdańsku skargę na postanowienie z dnia 6 lutego 2019 roku. Dnia 13 maja 2019 r. Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni utrzymał w mocy decyzję organu I instancji określającą zobowiązanie w podatku dochodowym od osób prawnych za 2014 rok w wysokości 17 mln. Spółka została zobowiązana do zapłacenia dodatkowego zobowiązania podatkowego w kwocie 13 mln wraz odsetkami. W maju 2019 roku spółka dokonała zapłaty dodatkowego podatku dochodowego za rok 2014. Spółka po otrzymaniu wyroku w dniu 17 września 2019 roku wystąpiła z wnioskiem o zawieszenie sprawy.

Dnia 5 września 2018 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wszczął w Spółce postępowanie kontrolne dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2015. W dniu 25 października 2018 roku Spółka otrzymała wynik kontroli, określający kwotę do zapłaty stanowiącą zaległość podatkową na kwotę 13 mln zł z związku z rozliczeniem straty podatkowej wykazanej w zeznaniu za 2013 rok (przy tym Naczelnik Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni nie stwierdził innych nieprawidłowości w rozliczeniach Spółki z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych dotyczących roku podatkowego 2014). Dnia 26 listopada 2018 roku Spółka otrzymała postanowienie o przekształceniu kontroli celno-skarbowej w postępowanie podatkowe. W dniu 21 grudnia 2018 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał postanowienie o odmówieniu Spółce zawieszenia postępowania podatkowego za rok 2015. W dniu 11 stycznia 2019 roku Spółka złożyła zażalenie na odmowę zawieszenia postępowania podatkowego. Dnia 22 lutego 2019 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał postanowienie o przedłużeniu postępowania podatkowego w zakresie podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2015 do dnia 18 kwietnia 2019 roku. Dnia 19 sierpnia 2019 Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni utrzymał w mocy decyzję organu I instancji określającą zobowiązanie w podatku dochodowym od osób prawnych za 2015 rok w wysokości 19 mln. zł. Spółka została zobowiązana do zapłacenia dodatkowego zobowiązania podatkowego w kwocie 16 mln wraz odsetkami. We wrześniu 2019 roku spółka dokonała zapłaty dodatkowego podatku dochodowego za rok 2015. Spółka po otrzymaniu wyroku w dniu 17 września 2019 roku wystąpiła z wnioskiem o zawieszenie sprawy. W dniu 21 stycznia 2020 roku decyzją Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku decyzja z 19 sierpnia 2019 r. sprawa została zawieszona.

Spółka nie zgadza się z przedstawionym przez Kontrolujących podejściem. Zarząd ocenił ryzyko związane z tą niepewną pozycją podatkową dotyczącą straty podatkowej wykazanej w zeznaniu za 2013 rok, które zostało odzwierciedlone w sprawozdaniu finansowym zgodnie z najlepszym osądem Zarządu dokonanym na bazie aktualnego stanu postępowań.

Spółka na zapłacone zobowiązanie podatkowe oraz odsetki utworzyła odpis w wysokości 37 mln. zł.

35.1 Sprawy sądowe

Sprawy, w których Spółka występuje (lub może wystąpić) w roli pozwanego:

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka jest stroną kilkunastu postępowań sądowych i administracyjnych, w tym prowadzonych przez Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów oraz Prezesa Urzędu Komunikacji Elektronicznej, wszczętych w związku z prowadzoną działalnością. W przekonaniu Zarządu nie będą one miały jednak istotnego niekorzystnego wpływu na działalność i sytuację finansową Spółki. Jednocześnie należy podkreślić, iż końcowy wynik postępowań sądowych jest trudny do przewidzenia i dlatego nie można zagwarantować, że zostaną one rozstrzygnięte na naszą korzyść.

Na ewentualne zobowiązania z powyższych tytułów Spółka utworzyła rezerwy, które na dzień 31 grudnia 2019 roku wyniosły 2 952 tys. zł.

Dnia 30 grudnia 2015 roku Prezes Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów wydał decyzję, w której zarzucił Spółce stosowanie praktyki naruszającej zbiorowe interesy konsumentów, której istotą, zdaniem Urzędu, jest niewłaściwy kształt oferty i nałożył na Spółkę karę pieniężną w wysokości 4 810 521 zł oraz dodatkowe środki usunięcia trwających skutków naruszenia. W dniu 28 stycznia 2016 roku Spółka wydaną decyzję zaskarżyła w całości jako niesłuszną i pozbawioną podstaw prawnych bowiem swoje działania uznaje za całkowicie zgodne z prawem.

W dniu 30 października 2018 roku Sąd Ochrony Konkurencji i Konsumentów wydał w sprawie wyrok oddalający wniesione przez Spółkę odwołanie. Od wydanego wyroku Spółka wniosła w dniu 16 stycznia 2019 roku apelację.

Na ewentualne zobowiązania z tytułu kary Spółka utworzyła rezerwę. Na dzień 31 grudnia 2019 roku rezerwa na ewentualne zobowiązania z tytułu kary wynosiła 4 800 tys. zł.

35.2 Rozliczenia podatkowe

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności podlegające regulacjom (na przykład sprawy celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów administracyjnych, które uprawnione są do nakładania wysokich kar. Brak odniesienia do utrwalonych regulacji prawnych w Polsce powoduje występowanie w obowiązujących przepisach niejasności i niespójności. Często występujące różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno wewnątrz organów państwowych, jak i pomiędzy organami państwowymi i przedsiębiorstwami, powodują powstawanie obszarów niepewności i konfliktów. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest znacząco wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Spółka przeprowadza i przeprowadzała transakcje ze spółkami powiązаныmi, które zostały ujawnione w nocie 38 niniejszego sprawozdania finansowego oraz w sprawozdaniach finansowych za poprzednie lata obrotowe, jak również zawiera uzasadnione gospodarczo umowy z pracownikami. Rozliczenia podatkowe Spółki mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat począwszy od końca roku, w którym nastąpiła zapłata podatku. W wyniku przeprowadzonych kontroli niektóre transakcje przeprowadzane przez Spółkę w tym okresie, w tym również przeprowadzane w ramach Grupy Kapitałowej Multimedia Polska oraz pomiędzy Spółką, a jej pracownikami mogą zostać zakwestionowane przez odpowiednie władze podatkowe, a dotychczasowe rozliczenia podatkowe Spółki mogą zostać powiększone o dodatkowe zobowiązania podatkowe.

35.3 Zużyty sprzęt elektryczny i elektroniczny

Ustawa z dnia 11 września 2015 roku o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym („ZSEE”) nakłada na podmioty wprowadzające do obrotu sprzęt przeznaczony dla gospodarstw domowych (producentów oraz importerów) m.in. obowiązek zorganizowania i sfinansowania odbierania od zbierających zużyty sprzęt oraz przetwarzania zużytego sprzętu pochodzącego z gospodarstw domowych.

W celu oszacowania rezerwy, Spółka musi posiadać następujące dane: liczba kilogramów historycznego zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego, która ma zostać zebrana przez Spółkę oraz pozostała do zebrania przez Spółkę liczba kilogramów nowego sprzętu elektrycznego i elektronicznego. W raportach wymaganych przez Ministerstwo Ochrony Środowiska nie ma rozróżnienia pomiędzy nowym oraz historycznym ZSEE.

Biorąc pod uwagę organizację zbiórki oraz systemu raportowania o zbieraniu ZSEE, Spółka nie jest w stanie oszacować ilości ZSEE, które mają zostać zebrane przez Spółkę w celu wypełnienia obowiązków wynikających z ustawy o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym.

W konsekwencji, Spółka nie utworzyła rezerwy ani z tytułu zobowiązania do zbierania historycznego ZSEE, ani też nowego ZSEE.

Spółka nie wyklucza możliwości weryfikacji swojego stanowiska, w przypadku pojawienia się odmiennych, wiążących interpretacji ustawy lub gdy praktyka stosowania ustawy wskaże na odmienne traktowanie księgowe obowiązku utylizacji zużytego sprzętu.

35.4 Usługa powszechna

Prawo telekomunikacyjne przewiduje, iż obowiązek świadczenia usługi powszechnej będzie ciążył na przedsiębiorcy telekomunikacyjnym wyznaczonym w decyzji Prezesa UKE wydanej po przeprowadzeniu postępowania przetargowego. Prezes UKE wyznaczył Orange Polska S.A. (OPL S.A.) do świadczenia usługi powszechnej do dnia 8 maja 2011 roku. Żaden operator nie został wyznaczony do świadczenia tej usługi po tym terminie. Przedsiębiorcy telekomunikacyjni, których przychód z działalności telekomunikacyjnej przekroczył 4 000 tys. zł są zobowiązani do uczestniczenia w finansowaniu tego obowiązku.

W maju 2011 roku Regulator (Prezes UKE) wydał decyzję o przyznaniu dopłaty do kosztów świadczenia usługi powszechnej (USO) poniesionych przez Grupę OPL S.A. za lata 2006-2009 w łącznej wysokości około 67 milionów złotych. Dnia 10 stycznia 2012 roku Prezes UKE wydał decyzję o przyznaniu dopłaty do kosztów świadczenia usługi powszechnej przez OPL S.A. za rok 2010 w wysokości 55 102 tys. zł. W dniu 20 września 2013 roku Prezes UKE w wyniku ponownego rozpatrzenia sprawy, wydał decyzję przyznającą OPL S.A. dopłatę do kosztów świadczenia usługi powszechnej za okres od 1 stycznia 2011 roku do 8 maja 2011 roku w wysokości 14 903 tys. zł.

Pierwotnie, łączna kwota, która ma zostać uregulowana przez operatorów telekomunikacyjnych z tytułu usługi powszechnej za lata 2006-2011 została ustalona na poziomie około 137 mln złotych. W wyniku wniesionych skarg na ww. decyzje, decyzje dotyczące dopłaty za lata 2006-2010 zostały prawomocnie uchylone w części odmawiającej dopłaty. W przypadku decyzji dotyczącej roku 2011 WSA w Warszawie wyrokiem z dnia 22 marca 2017 roku oddalił wniesione przez OPL i KIGEiT skargi. Skargi kasacyjne od ww. wyroku zostały oddalone przez NSA 29 grudnia 2017 roku.

Multimedia Polska S.A. (również jako następcą prawny Multimedia Polska – Południe S.A.) jako przedsiębiorca telekomunikacyjny jest zobowiązana do współfinansowania dopłat dla OPL S.A. za świadczenie usługi powszechnej. W dniu 20 marca 2014 roku Prezes UKE wydał decyzję w przedmiocie ustalenia wskaźnika udziału w dopłacie do usługi powszechnej za 2006 roku. Wskaźnik wyniósł 0,0018992546% przychodów za 2006 roku. Po ponownym rozpatrzeniu sprawy wskaźnik za rok 2006 został ustalony w wysokości 0,0018499671% przychodów. Prezes UKE ustalił również wysokość wskaźnika za lata 2007-2011.

Dnia 11 września 2017 roku Prezes UKE rozstrzygnął ponownie wnioski o dopłatę za rok 2006 i rok 2007 przyznając dodatkowo dopłaty w wysokości 45 320 993,44 zł (za 2006 rok) oraz 47 266 159,32 zł (za 2007 rok). Od decyzji tych wniesione zostały wniesione skargi m.in. przez KIGEiT, Spółkę i Orange Polska S.A. W przypadku skargi Spółki za rok 2006 została ona prawomocnie odrzucona z uwagi na brak interesu prawnego. Z kolei w przypadku roku 2007 NSA uchylił postanowienie WSA i stwierdził, że Spółka posiada interes prawny i jej skargę należy rozpatrzyć.

Po wydaniu decyzji wszczęte zostało postępowanie w sprawie ustalenia wskaźnika udziału w dopłacie, a następnie zostaną wszczęte postępowania w sprawie określenia kwot dopłat dla poszczególnych przedsiębiorców telekomunikacyjnych, zobowiązanych do udziału w dopłacie.

Prezes UKE ustalił również ponownie kwoty dopłat za lata 2008-2010, w zakresie, w jakim pierwotnie odmówił ich przyznania. Decyzjami z 7 sierpnia 2018 r. Prezes UKE przyznał Orange Polska S.A. dodatkowo 70 316 502,87 zł za 2008 r. oraz 18 430 152,00 zł za rok 2009. Decyzje te zostały zaskarżone przez Spółkę, której skargi zostały pierwotnie odrzucone przez WSA. W wyniku wniesionych skarg kasacyjnych NSA uznał jednak, iż Spółka posiada interes prawny w ich zaskarżeniu.

Decyzją z 10 kwietnia 2019 r. Prezes UKE rozpatrzył również ponownie kwestię dopłaty za 2010 r. i przyznał OPL dodatkowe 12 466 158,92 zł. Decyzja ta została zaskarżona przez Spółkę. WSA odrzucił skargę. Spółka wniosła skargę kasacyjną.

Powstanie zobowiązania do zapłaty u poszczególnych operatorów (w tym Multimedia Polska S.A. oraz Multimedia Polska – Południe S.A.) nastąpiło po wydaniu decyzji indywidualnych. W dniu 27 kwietnia 2015 roku Prezes UKE wydał decyzje indywidualne ustalające wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006 rok dla Multimedia Polska S.A. oraz dla Multimedia Polska – Południe S.A. Prezes UKE ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006 rok dla Multimedia Polska S.A. w wysokości 6 tys. zł oraz ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006

rok dla Multimedia Polska-Południe S.A. w wysokości 1,6 tys. zł. Multimedia Polska S.A. oraz Multimedia Polska – Południe S.A. uiszczyły kwoty wynikające z indywidualnych decyzji Prezesa UKE.

Ustalono zostały również dopłaty za rok 2007. Prezes UKE ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2007 rok dla Multimedia Polska S.A. w wysokości 12 tys. zł oraz ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2007 rok dla Multimedia Polska-Południe S.A. w wysokości 2 tys. zł. Multimedia Polska S.A. oraz Multimedia Polska – Południe S.A. uiszczyły kwoty wynikające z indywidualnych decyzji Prezesa UKE.

Za rok 2008 ustalono dopłaty w wysokości 17 tys. zł (Multimedia Polska S.A.) oraz 2 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.). Ww. kwoty zostały uiszczone.

Za 2009 rok ustalono dopłaty w wysokości 6 tys. zł (Multimedia Polska Biznes S.A.), 97 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.) oraz 694 tys. zł (Multimedia Polska S.A.). Decyzje te zostały zaskarżone przez ww. spółki (wniosek o ponowne rozpatrzenie sprawy), przy czym ww. kwoty zostały uiszczone. Prezes UKE utrzymał w mocy ww. decyzje. Spółki wniosły skargę do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Warszawie. Skargi zostały prawomocnie odrzucone.

Za 2010 rok ustalono dopłaty w wysokości 6 tys. zł (Multimedia Polska Biznes S.A.), 82 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.), 6 tys. zł (Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.) oraz 650 tys. zł (Multimedia Polska S.A.). Decyzje te zostały zaskarżone przez ww. spółki (wniosek o ponowne rozpatrzenie sprawy), przy czym ww. kwoty zostały uiszczone. Prezes UKE utrzymał w mocy ww. decyzje. Spółki wniosły skargę do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Warszawie. Skargi zostały prawomocnie odrzucone.

Decyzją z dnia 21 listopada 2019 r. za 2011 rok ustalono dopłatę dla Multimedia Polska S.A. (obejmującą również dopłaty należne od Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. oraz Multimedia Polska Południe S.A. w wysokości 213.916,24 zł. Decyzja posiada rygor natychmiastowej wykonalności. Dopłata została uiszczona.

Można się spodziewać kolejnych decyzji indywidualnych dla poszczególnych operatorów w zakresie zmiany wysokości dopłat za lata 2006-2010 (wynikającej z ponownego rozpatrzenia spraw przez Prezesa UKE).

Zdaniem Zarządu, przed ustaleniem listy operatorów zobowiązanych do dopłat i przed wszczęciem postępowań o dopłatę wobec poszczególnych operatorów, wszelkie szacunki i wysokość ewentualnych rezerw muszą z konieczności być ustalane arbitralnie. Na chwilę obecną nie jest znana lista przedsiębiorców zobowiązanych do udziału w dopłacie, co oznacza, że nie można dokładnie określić potencjalnego wskaźnika udziału dla kwot objętych ponownie wydanymi decyzjami za lata 2006-2010. Podobnie brak jest danych pozwalających oszacować kwoty dopłat na skutek ponownego rozpatrywania wniosków w częściach, w których pierwotnie odmówiono dopłaty za lata 2008-2010). Zarząd nie może zapewnić, że kwoty dopłat nie wzrosną ponad poziom objęty już uiszczonymi kwotami.

Spółka utworzyła rezerwę na ewentualne zobowiązania z tytułu dopłat do usługi powszechnej, która na dzień 31 grudnia 2019 roku wyniosła 2 218 tys. zł.

36 Przyszłe oraz warunkowe zobowiązania inwestycyjne

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa zobowiązała się ponieść nakłady na rzeczowe aktywa trwałe oraz aktywa niematerialne w kwocie 29 384 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2018 roku: 26 392 tys. zł).

Zarząd Spółki w oparciu o opinie techniczne i prawne, sporządzone przez niezależnych i renomowanych ekspertów, zidentyfikował istotny czynnik ryzyka operacyjnego i biznesowego dla Spółki, wynikający z naruszania przez Spółkę czterech umów licencyjnych zawartych z podmiotami dostarczającymi Spółce ważne programy i treści audiowizualne, które rozprowadzane są w sieciach telekomunikacyjnych Spółki. Chodzi o następujące umowy:

- Umowa z AXN Europe Limited,
- Umowa z The Walt Disney Company Limited,
- Umowa z Sparrowhawk International Channels Limited, Sci Fi Channel Europe LLC oraz E Entertainment UK Limited,
- Umowa z HBO Polska sp. z o.o.

Zidentyfikowane naruszenia w/w umów, zdaniem ekspertów Spółki, polegały na tym, że Spółka przekazywała swoim abonentom do użytkowania i odbioru (dekodowania) rozprowadzanych programów urządzenia CAM typu CI, które

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

były niezgodne z wymogami zabezpieczania sygnału przed niedozwolonym kopiowaniem i powielaniem, określonymi w w/w umowach.

Przedmiotowe naruszenia mogły mieć miejsce w trakcie lat obrotowych zamykających się w okresie 2014-2019, gdy w/w urządzenia były użytkowane - z tym, że w poszczególnych latach dotyczyć mogły wyłącznie umów obowiązujących w danym okresie i zmieniającej się ilości użytkowanych urządzeń CAM CI, zaś żaden z nadawców wedle najlepszej wiedzy Zarządu nie zgłosił się do Spółki z roszczeniem.

Potencjalne sankcje dla Spółki wynikające z powyższych umów to m.in. utrata lub zawieszenie licencji na transmisję programów dostarczanych na podstawie tych umów. Na dzień niniejszego sprawozdania finansowego Spółka dokonała analizy i stwierdziła, że około 195 tysięcy odbiorców korzysta z urządzeń, które nie spełniają zdaniem ekspertów wymagań technicznych powyższych umów. Przedmiotowe naruszenia oznaczają, że Spółka ma niewykonywane obowiązki do stosowania urządzeń abonenckich spełniających wymogi zabezpieczania przed kopiowaniem rozprowadzanego sygnału programów i treści audiowizualnych. Wykonanie tego obowiązku spowoduje konieczność poniesienia przez Spółkę znaczących nakładów inwestycyjnych. Zdaniem Zarządu oraz ekspertów Spółki wykonanie tego obowiązku i usunięcie przedmiotowych naruszeń możliwe jest tylko poprzez wymianę urządzeń CAM CI na urządzenia abonenckie, spełniające wymogi zabezpieczania przed kopiowaniem rozprowadzanego sygnału programów i treści audiowizualnych. Nakłady do poniesienia związane z wymianą urządzeń na takie, które spełnią wymagania powyższych umów zostały oszacowane przez niezależnego eksperta na blisko 55 milionów złotych. Jest to kwota istotna z punktu widzenia działalności Spółki, a jej wydatkowanie może mieć w przyszłości istotny, negatywny wpływ na płynność finansową Spółki. W dniu 17 kwietnia 2020 roku została podjęta uchwała Rady Nadzorczej wyrażająca zgodę na zakup wyżej opisanych urządzeń.

37 Przyczyny występowania różnic pomiędzy bilansowymi zmianami niektórych pozycji oraz zmianami wynikającymi z rachunku przepływów pieniężnych

Zobowiązania	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Bilansowa zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	243 187	(264 222)
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, SWAP, leasingu, obligacji, otrzymanych gwarancji	(159 730)	307 696
- zmiana stanu zobowiązań inwestycyjnych, z tytułu zakupu akcji i długoterminowych aktywów finansowych	(18 813)	(10 130)
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	21 441	(17 024)
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych, przychodów przyszłych okresów i rezerw	(87 921)	5 782
- zmiana stanu zobowiązań w związku z połączeniem	-	(25 519)
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu umów z klientami	(49)	(1 002)
Zmiana stanu zobowiązań w rachunku przepływów pieniężnych	(1 885)	(4 419)

Należności	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Bilansowa zmiana stanu należności krótkoterminowych	(6 463)	(47 856)
- zmiana stanu należności inwestycyjnych	36	16 192
- zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	(1 190)	3 948
- zmiana stanu należności długoterminowych	312	(19)
- zmiana stanu należności w związku z połączeniem	-	(16 744)
- należność od akcjonariuszy z tyt. zwrotu wypłaconej zaliczki na dywidendę	-	4 997
Zmiana stanu należności w rachunku przepływów pieniężnych	(7 305)	(39 482)

Rozliczenia międzyokresowe	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Bilansowa zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych krótkoterminowych	(26 744)	7 077
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych długoterminowych	(155)	99
- zmiana stanu przychodów przyszłych okresów	121	788
- zapłacone prowizje od kredytu	946	(253)
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych w związku połączeniem	-	(2 039)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych w rachunku przepływów pieniężnych	(25 832)	5 672

Zapasy

Zmiana stanu zapasów produkcji w toku jest prezentowana w działalności inwestycyjnej w linii Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych oraz zorganizowanej części przedsiębiorstwa.

38 Informacje o podmiotach powiązanych

38.1 Podmiot o znaczącym wpływie na Spółkę

Spółka M2 Investments Limited posiada udział w kapitale zakładowym Multimedia Polska S.A. wynoszący 51,93%. Spółka M2 Investments Limited jest spółką w której Panowie Tomek Ulatowski oraz Ygal Ozechov, Współprzewodniczący Rady Nadzorczej Multimedia Polska S.A., wraz z podmiotami powiązanymi posiadają pośrednio każdy 50% udział oraz wpływ na podejmowanie decyzji. Spółka M2 Investments Limited jest spółką zależną YTD LLC z siedzibą w Wilmington, USA, w której Współprzewodniczący Rady Nadzorczej Multimedia Polska S.A. wraz z podmiotami powiązanymi posiadają 100% udział i za jej pośrednictwem posiadają wpływ na podejmowanie decyzji przez podmiot nabywający.

Spółka Emerging Ventures (EVL) Limited z siedzibą w Nikozji, Republika Cypru posiada pośrednio, poprzez swoją spółkę zależną: Tri Media Holdings Ltd., w kapitale zakładowym Multimedia Polska S.A. udział wynoszący 46,49%.

W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra S.A. stała się spółką dominującą wobec Multimedia Polska S.A. posiadającą 100% udziałów w kapitale zakładowym Spółki. (nota 44).

38.2 Akcje Spółki będące w posiadaniu członków Zarządu i Rady Nadzorczej

Dnia 20 marca 2014 roku spółka Kalberri Limited, w której ostatecznym rzeczywistym właścicielem, na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, jest Pan Andrzej Rogowski, wniosła do Tri Media Holdings Ltd. wszystkie posiadane przez siebie akcje w kapitale zakładowym Spółki w zamian za udziały w kapitale zakładowym Tri Media Holdings Ltd.

Zgodnie z wiedzą posiadaną przez Spółkę, Prezes Zarządu nie posiada akcji ani udziałów żadnej ze spółek zależnych wchodzących w skład Grupy.

W okresie od 1 stycznia 2019 roku do 31 grudnia 2019 roku stan posiadania akcji przez Prezesa Zarządu Multimedia Polska S.A. nie uległ zmianie.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku akcje Multimedia Polska S.A. posiadali członkowie Rady Nadzorczej:

- Tomek Ulatowski - pośrednio przez amerykańską spółkę YTD, LLC, z siedzibą w Wilmington, Delaware, USA, w której Pan Tomek Ulatowski wraz z podmiotami powiązanymi posiada 50% udziałów, posiadającą 100% udziałów w spółce M2 Investments Limited z siedzibą w Nikozji na Cyprze, która jest właścicielem 47 654 722 akcji Multimedia Polska S.A.
- Ygal Ozechov - pośrednio przez amerykańską spółkę YTD, LLC, z siedzibą w Wilmington, Delaware, USA, w której Pan Ygal Ozechov wraz z podmiotami powiązanymi posiada 50% udziałów, posiadającą 100% udziałów w spółce M2 Investments Limited z siedzibą w Nikozji na Cyprze, która jest właścicielem 47 654 722 akcji Multimedia Polska S.A.

Zgodnie z wiedzą posiadaną przez Spółkę, żaden z członków Rady Nadzorczej nie posiada akcji ani udziałów żadnej ze spółek zależnych od Multimedia Polska S.A.

W okresie od 1 stycznia 2019 roku do 31 grudnia 2019 roku stan posiadania akcji Multimedia Polska S.A. przez Współprzewodniczących Rady Nadzorczej Multimedia Polska S.A. - Pana Ygala Ozechov oraz Pana Tomka Ulatowskiego nie uległ zmianie.

38.3 Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

W dniu 25 kwietnia 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Multimedia Polska S.A. podjęło uchwałę nr 7 o pokryciu straty netto Spółki za rok 2018 w kwocie 95 338 tys. zł z zysków lat przyszłych.

Zarząd Multimedia Polska S.A. zamierza pokryć stratę netto Spółki za rok 2019 z zysków lat przyszłych.

38.4 Pożyczki udzielone członkom Zarządu i Rady Nadzorczej

W 2011 roku Spółka udzieliła pożyczek członkowi Rady Nadzorczej w wysokości 2 950 tys. zł na warunkach rynkowych. W 2018 roku Spółka udzieliła pożyczek członkom Rady Nadzorczej w wysokości 31 350 tys. zł na warunkach rynkowych. W 2019 roku Spółka nie udzieliła pożyczek członkom Rady Nadzorczej.

W latach 2011 - 2015 Spółka udzieliła pożyczek członkowi Zarządu w łącznej wysokości 9 050 tys. zł na warunkach rynkowych. W 2015 roku członek Zarządu spłacił pożyczkę wraz z odsetkami na kwotę 653 tys. zł. W 2018 roku Spółka udzieliła pożyczki członkowi Zarządu w wysokości 3 500 tys. zł na warunkach rynkowych. W 2019 roku Spółka nie udzieliła pożyczek członkowi Zarządu.

Poniższa tabela przedstawia nierozliczone salda wierzytelności z tytułu opisanych powyżej umów pożyczek wraz z odsetkami i prowizjami, udzielonych przez Spółkę członkom Zarządu i Rady Nadzorczej:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Andrzej Rogowski	15 492	14 851
Tomek Ulatowski	21 573	20 526
Ygal Ozechov	17 049	16 168

Poniższa tabela przedstawia wartość nominalną odsetek i prowizji naliczonych z tytułu opisanych powyżej umów pożyczek udzielonych przez Spółkę członkom Zarządu i Rady Nadzorczej:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Andrzej Rogowski	3 592	2 951
Tomek Ulatowski	2 948	1 901
Ygal Ozechov	1 374	493

38.5 Inne transakcje z udziałem członków Zarządu i Rady Nadzorczej

W 2019 roku oraz w 2018 roku nie było innych istotnych transakcji z udziałem członków Zarządu i Rady Nadzorczej.

38.6 Wynagrodzenie wyższej Kadry kierowniczej Spółki

Wynagrodzenie wypłacone lub należne członkom Zarządu oraz członkom Rady Nadzorczej Spółki przedstawiało się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Zarząd*	5 988	3 472
Rada Nadzorcza	4 144	4 048
Razem	10 132	7 520

*Wynagrodzenie Prezesa wynikające z kontraktu menadżerskiego jest wypłacane przedsiębiorstwu Aris Andrzej Rogowski

38.7 Udziały wyższej Kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych

Szczegóły programów motywacyjnych na bazie akcji zostały opisane w notcie 25.1

38.8 Transakcje z jednostkami zależnymi

Transakcje z jednostkami zależnymi obejmują przede wszystkim rozliczenia międzyoperatorskie, udzielone licencje do użytkowania znaków towarowych i nadawania programów, dzierżawę aktywów trwałych, usługi na wsparcie administracyjne oraz procesów sprzedaży, usługi promocji sprzedaży i marketingowo - reklamowe, usługi związane z obsługą inwestycyjną, sprzedaż środków trwałych, nabycia przedsiębiorstwa, zakup energii oraz sprzedaż

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

wierzytelności jak również udzielanie pożyczek wewnątrzgrupowych, darowizn, sprzedaż wyemitowanych obligacji, udzielanie gwarancji, wypłaty dywidendy, sprzedaż udziałów.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie transakcji z jednostkami zależnymi w ramach rozliczeń międzyoperatorskich, dzierżawy aktywów trwałych, usługi na wsparcie administracyjne oraz procesów sprzedaży, licencji do użytkowania znaków towarowych i nadawania programów, usługi promocji sprzedaży i marketingowo - reklamowe, usług związanych z obsługą inwestycyjną, sprzedażą środków trwałych, nabycia przedsiębiorstwa, zakupu energii, sprzedaży wierzytelności oraz pozostałych umów:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Zakupy od podmiotów zależnych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Należności od podmiotów zależnych 31 grudnia 2019	Zobowiązania wobec podmiotów zależnych 31 grudnia 2019
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	2 464	6 680	1 924	2 935
Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	13	124	1	10
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	1 377	11 129	122	16 462
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	917	47	120	5
Stream Investment Sp. z o.o.	15	-	2	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	6 946	1 420	1 077	131
Razem	11 732	19 400	3 246	19 543

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	Zakupy od podmiotów zależnych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	Należności od podmiotów zależnych 31 grudnia 2018	Zobowiązania wobec podmiotów zależnych 31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	2 319	4 862	893	520
Multimedia Polska - Południe S.A.*	16 279	1 146	-	-
Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	13	106	1	9
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	1 198	10 805	258	43 103
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.*	4 481	47 384	-	-
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	833	128	150	16
Stream Investment Sp. z o.o.	16	-	1	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	5 278	959	1 042	132
Razem	30 417	65 390	2 345	43 780

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

38.8.1 Warunki transakcji z jednostkami zależnymi

Umowy o zasadach rozliczeń międzyoperatorskich i inne związane ze świadczeniem usług telekomunikacyjnych

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach rozliczeń międzyoperatorskich i innych związanych ze świadczeniem usług telekomunikacyjnych:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych
	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska - Południe S.A.*	-	1 305	-	908
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	68	86	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	13	13	-	-
Razem	81	1 404	-	908

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

Umowy dzierżawy aktywów trwałych

Multimedia Polska S.A. dzierżawi spółkom aktywa trwałe, w tym infrastrukturę telekomunikacyjną, pomieszczenia biurowe oraz inne środki trwałe. Umowy te nie spełniają warunków umów leasingu finansowego w rozumieniu MSR 17.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach dzierżawy aktywów trwałych:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych
	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	300	292	-	-
Multimedia Polska - Południe S.A.	-	30*	-	104*
Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	1	1	124	106
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	3	5	-	-
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.**	-	215*	-	26 179*
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	470	363	-	-
Stream Investment Sp. z o.o.	7	7	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	4 883	3 237	1 258	959
Razem	5 664	4 150	1 382	27 348

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

** W dniu 31 lipca 2013 roku Multimedia Polska S.A. sprzedała do spółki Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. w związku z realizowaną przez Multimedia Polska S.A. strategią biznesową, tzw. „twardą infrastrukturę sieciową”. Sprzedane elementy infrastruktury zostały następnie zwrócić wydzierżawione przez Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. do Multimedia Polska S.A. na potrzeby świadczenia przez tę spółkę usług telekomunikacyjnych.

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Umowy na wsparcie administracyjne oraz świadczenie usług obsługi przedsiębiorstwa oraz umowy na wsparcie procesów sprzedaży

Multimedia Polska S.A. łączy z jej spółkami zależnymi umowy na wsparcie administracyjne oraz świadczenie usług obsługi przedsiębiorstwa (usługi back-office) oraz umowy na wsparcie procesów sprzedaży i obsługi klientów.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach powyższych usług:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych
	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	607	491	-	-
Multimedia Polska - Południe S.A.	-	10 965	-	-
Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	12	12	-	-
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	1 374	1 190	-	-
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.	-	4 211	-	-
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	374	376	-	-
Stream Investment Sp. z o.o.	6	6	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	1 920	1 920	-	-
Razem	4 293	19 171	-	-

Umowy na licencję znaków towarowych

Spółka podpisała z Multimedia Polska PR Sp. z o.o. umowę na licencję znaków towarowych. Multimedia Polska S.A. uzyskała także przychody z tytułu licencji znaku towarowego od spółki Multimedia Polska Development Sp. z o.o.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach licencji na znaki towarowe:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych
	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	1 452	1 453	-	-
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	-	-	10 787	10 355
Razem	1 452	1 453	10 787	10 355

Umowy na usługi promocji sprzedaży i marketingowo - reklamowe

Spółka podpisała z Multimedia Polska PR Sp. z o.o. umowy o świadczenie usług promocji sprzedaży oraz podpisała z Multimedia Polska Development Sp. z o.o. umowę współpracy przy prowadzeniu działań marketingowo-reklamowych.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach umów na usługi promocji sprzedaży i marketingowo - reklamowe:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych
	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	2	3	645	874
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	-	-	342	450
Razem	2	3	987	1 324

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Umowy na licencję do nadawania programów i zarządzania kontentem

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach licencji do nadawania programów, zarządzania kontentem i innych usług:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych
	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	-	-	4 568	2 846
Razem	-	-	4 568	2 846

Umowy związane z obsługą inwestycyjną

Multimedia Polska S.A. posiadała z Multimedia Polska-Południe S.A. umowy o realizacji inwestycji telekomunikacyjnych, które dotyczyły realizacji przez Multimedia Polska S.A. na rzecz spółki ogółu czynności związanych z inwestycjami telekomunikacyjnymi w zakresie budowy i modernizacji sieci w obszarze działania spółek. W dniu 2 maja 2018 roku Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska-Południe S.A.

Multimedia Polska S.A. zawarła ze spółką zależną Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. umowę o realizację inwestycji telekomunikacyjnych, które dotyczą wykonania przez Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. na rzecz Spółki ogółu czynności związanych z inwestycjami telekomunikacyjnymi w zakresie budowy i modernizacji sieci. W dniu 2 maja 2018 roku Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.

Multimedia Polska S.A. zawarła ze spółką zależną Multimedia Polska Development Sp. z o.o. umowę o współpracy w zakresie realizacji prac związanych z wdrażaniem nowych funkcji, usług i produktów.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach usług związanych z obsługą inwestycyjną:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych	12 miesięcy zakończonych
	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	-	-	1 467	1 142
Multimedia Polska - Południe S.A.*	-	10	-	-
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.*	-	29	-	21 194
Multimedia Polska Biznes S.A.	-	-	121	-
Razem	-	39	1 588	22 336

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Umowy związane ze sprzedażą rzeczowych aktywów trwałych

Multimedia Polska S.A. dokonuje transakcji dotyczących kupna i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych ze spółkami w Grupie.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	-	-	-	-
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.*	-	7	-	-
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	-	3	-	-
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	-	-	2	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	14	5	41	-
Razem	14	15	43	-

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

Umowy związane z eksploatacją wynajmowanych pomieszczeń

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi z tytułu eksploatacji wynajmowanych pomieszczeń:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	40	41	-	-
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.*	-	17	-	-
Stream Investment Sp. z o.o.	2	3	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	32	33	-	-
Razem	74	94	-	-

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

Umowy związane z pozostałymi usługami

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi z tytułu pozostałych usług:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	61	37	-	-
Multimedia Polska - Południe S.A.*	-	32	-	43
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	-	-	-	-
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	-	-	-	-
Razem	61	69	-	43

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Refaktury kosztów

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami zależnymi w ramach refaktur kosztów:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych		Zakupy od podmiotów zależnych	
	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	2	2	-	-
Multimedia Polska - Południe S.A.*	-	3 937	-	91
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	-	-	-	-
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.*	-	2	-	11
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	5	8	45	128
Multimedia Polska Biznes S.A.	84	70	-	-
Razem	91	4 019	45	230

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

38.8.2 Gwarancje kredytów i obligacji i innych zobowiązań

Multimedia Polska S.A. zawarła porozumienie ze spółkami: Multimedia Polska - Południe S.A., Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., oraz Multimedia Polska Biznes S.A. na mocy którego została obciążana kosztami wynagrodzenia z tytułu zabezpieczenia przez powyższe spółki spłaty kredytu zawartego na podstawie umowy z dnia 30 marca 2018 roku.

Multimedia Polska S.A. podpisała umowy ze spółkami: Multimedia Polska - Południe S.A., Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., Multimedia Wschód Sp. z o.o. oraz Multimedia Polska Biznes S.A. na mocy których została obciążana kosztami z tytułu gwarancji kredytów zawartych na podstawie umowy z dnia 10 czerwca 2013 i obligacji serii MMP004100520.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie transakcji z jednostkami zależnymi w ramach umów gwarancji oraz pozostałych zobowiązań i należności:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych	Zakupy od podmiotów zależnych	Należności od podmiotów zależnych	Zobowiązania wobec podmiotów zależnych
	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	31 grudnia 2019	31 grudnia 2019
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Biznes S.A.	1	10 455	-	7 876
Razem	1	10 455	-	7 876

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych	Zakupy od podmiotów zależnych	Należności od podmiotów zależnych	Zobowiązania wobec podmiotów zależnych
	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	31 grudnia 2018	31 grudnia 2018
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska - Południe S.A.*	-	357	-	-
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.*	-	1 150	-	-
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	-	32	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	-	7 392	-	2 635
Razem	-	8 931	-	2 635

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

38.8.3 Pożyczki udzielone jednostkom zależnym

Dnia 2 września 2013 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 161 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 30 czerwca 2014 roku. W dniu 5 września 2013 roku na mocy Aneksu Nr 1 do ww. umowy, kwota pożyczki została zwiększona o kwotę 500 tys. złotych, to jest do kwoty 161 500 tys. złotych, z tym zastrzeżeniem, że odsetki od powiększonej kwoty pożyczki, o których mowa w §4 Umowy będą naliczane od dnia przekazania wymienionej kwoty na rachunek Pożyczkobiorcy. W dniu 9 grudnia 2013 roku Spółka spłaciła część kapitału pożyczki w wysokości 7 200 tys. złotych. W dniu 26 czerwca 2014 roku na mocy Aneksu Nr 2 do ww. umowy, strony przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 30 czerwca 2015 roku. Pozostałe postanowienia Umowy nie uległy zmianie.

W dniu 30 czerwca 2015 roku na mocy Aneksu Nr 3 do ww. umowy, strony przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 30 czerwca 2016 roku. Pozostałe postanowienia Umowy nie uległy zmianie.

W dniu 18 grudnia 2015 roku na mocy Aneksu Nr 4 do ww. umowy, strony przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 31 grudnia 2016 roku oraz zmieniły wysokość marży. Pozostałe postanowienia Umowy nie uległy zmianie. W dniu 31 grudnia 2016 roku na mocy Aneksu Nr 5 do ww. umowy, strony między innymi przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 31 grudnia 2017 roku. W dniu 21 grudnia 2017 roku na mocy Aneksu Nr 6 do ww. umowy, strony między innymi przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 31 grudnia 2018 roku.

W 2018 roku Spółka spłaciła 191 621 tys. zł kwoty pożyczki wraz z odsetkami i prowizjami.

Dnia 19 czerwca 2015 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 40 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 30 czerwca 2016 roku. Do dnia 31 grudnia 2016 roku Spółka wypłaciła 37 000 tys. złotych z tytułu udzielonej pożyczki. W dniu 19 czerwca 2015 roku na mocy Aneksu Nr 1 do ww. umowy, strony przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 31 grudnia 2016 roku oraz zmieniły wysokość marży. Pozostałe postanowienia Umowy nie uległy zmianie. W dniu 31 grudnia 2016 roku na mocy Aneksu Nr 2 do ww. umowy, strony między innymi przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 31 grudnia 2017 roku. W dniu 21 grudnia 2017 roku na mocy Aneksu Nr 3 do ww. umowy, strony między innymi przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 31 grudnia 2018 roku.

W 2018 roku Spółka spłaciła 42 342 tys. zł kwoty pożyczki wraz z odsetkami i prowizjami.

Dnia 24 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 52 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Biznes S.A. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku. W dniu 11 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. spłaciła pożyczkę w całości (52 138 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 25 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 53 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Biznes S.A. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku. W dniu 25 czerwca 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. spłaciła pożyczkę w całości (53 505 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 26 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 51 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Biznes S.A. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku. W dniu 26 czerwca 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. spłaciła pożyczkę w całości (51 486 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 27 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 54 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Biznes S.A. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku. W dniu 27 czerwca 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. spłaciła pożyczkę w całości (54 514 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 30 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 12 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Biznes S.A. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku. W dniu 18 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. spłaciła pożyczkę w całości (12 034 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Wartość udzielonych pożyczek jednostkom zależnym na dzień 31 grudnia 2019 roku przedstawia się następująco:

	Kapitał pożyczki i skapitalizowane odsetki		Odsetki i prowizje naliczone		Suma		Przychody z tytułu odsetek i prowizji	
	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018
Multimedia Polska Biznes S.A.	-	-	-	-	-	-	-	1 677
Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.*	-	-	-	-	-	-	-	3 420
Razem	-	-	-	-	-	-	-	5 097

*Dotyczy transakcji przed połączeniem ze spółką Multimedia Polska S.A. tj. za okres od dnia 1 stycznia 2018 roku do dnia 30 kwietnia 2018 roku

38.8.4 Pożyczki otrzymane od jednostek zależnych

Dnia 23 kwietnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 31 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku.

Dnia 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., wchodząc w prawa i obowiązki Pożyczkobiorcy do powyższej umowy. W dniu 28 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła 1 071 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki. W dniu 30 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła 1 487 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki.

Dnia 24 kwietnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 53 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku.

Dnia 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., wchodząc w prawa i obowiązki Pożyczkobiorcy do powyższej umowy. W dniu 11 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła pożyczkę w całości (53 141 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 25 kwietnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 55 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku.

Dnia 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., wchodząc w prawa i obowiązki Pożyczkobiorcy do powyższej umowy. W dniu 25 czerwca 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła pożyczkę w całości (55 524 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 26 kwietnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 52 500 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku.

Dnia 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., wchodząc w prawa i obowiązki Pożyczkobiorcy do powyższej umowy. W dniu 26 czerwca 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła pożyczkę w całości (53 000 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 27 kwietnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 56 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku.

Dnia 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., wchodząc w prawa i obowiązki Pożyczkobiorcy do powyższej umowy. W dniu 27 czerwca 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła pożyczkę w całości (56 533 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 30 kwietnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 11 500 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku.

Dnia 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., wchodząc w prawa i obowiązki Pożyczkobiorcy do powyższej umowy. W dniu 18 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła pożyczkę w całości (11 532 tys. zł. kwoty pożyczki wraz z odsetkami).

Dnia 27 marca 2019 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 40 000 tys. zł. Spółce Multimedia Polska S.A. Do dnia 31 grudnia 2019 roku Multimedia Polska Biznes S.A. wypłaciła 23 500 tys. zł z tytułu

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

powyższej pożyczki. W dniu 30 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła 754 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki.

Dnia 27 marca 2019 roku spółka Multimedia Polska PR Sp. z o.o. udzieliła pożyczki w wysokości 90 000 tys. zł. Spółce Multimedia Polska S.A. Do dnia 31 grudnia 2019 roku Multimedia Polska PR Sp. z o.o. wypłaciła 50 000 tys. zł z tytułu powyższej pożyczki. W dniu 30 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła 1 792 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki.

Dnia 23 kwietnia 2019 roku spółka Stream Investment Sp. z o.o. udzieliła pożyczki w wysokości 10 000 tys. zł. Spółce Multimedia Polska S.A. Do dnia 31 grudnia 2019 roku Stream Investment Sp. z o.o. wypłaciła 6 000 tys. zł z tytułu powyższej pożyczki. W dniu 30 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. spłaciła 198 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki.

Wartość otrzymanych pożyczek od jednostek zależnych na dzień 31 grudnia 2019 roku przedstawia się następująco:

	Kapitał pożyczki i skapitalizowane odsetki		Odsetki i prowizje naliczone		Suma		Koszty z tytułu odsetek i prowizji	
	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018	31.12.2019	31.12.2018
Multimedia Polska Biznes S.A.	54 500	31 000	-	151	54 500	31 151	2 527	2 767
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	50 000	-	-	-	50 000	-	1 792	-
Stream Investment Sp. z o.o.	6 000	-	-	-	6 000	-	198	-

38.8.5 Sprzedaż/nabycie udziałów, zorganizowanej części przedsiębiorstwa, likwidacja przedsiębiorstwa

W dniu 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. weszła w prawa i obowiązki udziałowca spółek Stream Investment Sp. z o.o oraz Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o. w związku z połączeniem ze spółką Multimedia Polska-Południe S.A. (nota 5).

38.8.6 Otrzymane dywidendy

W okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku oraz w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 Spółka nie otrzymała dywidend od jednostek zależnych.

38.8.7 Otrzymane i przekazane darowizny

Kwoty udzielonych oraz otrzymanych darowizn od jednostek zależnych przedstawia poniższe zestawienie:

	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018
Otrzymane darowizny:		
Stream Investment Sp. z o.o.	-	-
Razem	-	-
Przekazane darowizny:	-	-

38.9 Transakcje z pozostałymi podmiotami powiązanymi

Poniższa tabela przedstawia:

- zestawienie transakcji z IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. przede wszystkim w ramach rozliczeń z tytułu umów dzierżawy, umów na wdrożenie systemów informatycznych, świadczenia usług serwisu i utrzymania, sprzedaży sprzętu informatycznego,
- zestawienie transakcji z pozostałymi jednostkami powiązanymi w ramach rozliczeń z tytułu pozostałych umów,

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Zakupy od podmiotów powiązanych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Należności od podmiotów powiązanych 31 grudnia 2019	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych 31 grudnia 2019
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.	856	11 581	73	1 174
Comfortime Invest Sp. z o.o.	-	-	91	-
FIN-CO-TRADE Sp. z o.o.	9	-	42	-
Collegium Anetta Kolasińska	3	-	-	-
Dunaville Trading Limited	-	-	16	1
Tokida Investments sp. z o.o.	10	-	-	-
e-Toto Zakłady Bukmacherskie Sp. z o.o.	64	33	102	-
Roxwell Sp. z o.o.	23	-	-	-
Roxwell Investments Bis Sp. z o.o.	7	-	-	1
77 Trust Investment	1	-	-	-
YTD LCC	-	-	10 000	-

	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	Zakupy od podmiotów powiązanych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018	Należności od podmiotów powiązanych 31 grudnia 2018	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych 31 grudnia 2018
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.	853	9 513	177	885
Comfortime Sp. z o.o.	8	-	32	-
Comfortime Invest Sp. z o.o.	-	-	91	-
FIN-CO-TRADE Sp. z o.o.	9	-	31	-
Collegium Anetta Kolasińska	2	-	2	-
Dunaville Trading Limited	12	-	15	-
Tokida Investments sp. z o.o.	10	-	3	-
e-Toto Zakłady Bukmacherskie Sp. z o.o.	18	-	-	-

38.9.1 Pożyczki udzielone pozostałym podmiotom powiązanim

W dniu 25 listopada 2013 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 500 tys. złotych spółce IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2015 roku.

W dniu 20 listopada 2018 roku na mocy Aneksu Nr 4 do ww. umowy, strony między innymi przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 31 grudnia 2020 roku.

Do dnia 31 grudnia 2019 roku spółka IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. spłaciła 433 tys. zł kwoty pożyczki wraz z odsetkami i prowizjami.

W dniu 26 czerwca 2019 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 300 tys. złotych spółce IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2020 roku.

Do dnia 31 grudnia 2019 roku spółka IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. spłaciła 7 tys. zł odsetek od powyższej pożyczki.

W dniu 25 lipca 2019 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 200 tys. złotych spółce IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2020 roku. Do dnia 31 grudnia 2019 roku spółka IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. spłaciła 4 tys. zł odsetek od powyższej pożyczki.

W dniu 12 września 2019 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 900 tys. złotych spółce IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2020 roku. Do dnia 31 grudnia 2019 roku spółka IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. spłaciła 12 tys. zł odsetek od powyższej pożyczki.

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

W dniu 29 października 2019 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 200 tys. złotych spółce IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2020 roku. Do dnia 31 grudnia 2019 roku spółka IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. spłaciła 2 tys. zł odsetek od powyższej pożyczki.

Poniższa tabela przedstawia nierozliczone salda wierzytelności z tytułu opisanej powyżej umowy pożyczki wraz z odsetkami i prowizjami udzielonej przez Spółkę podmiotowi powiązanemu IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp.K.	1 753	154

Poniższa tabela przedstawia wartość nominalną odsetek i prowizji naliczonych z tytułu opisanej powyżej umowy pożyczki udzielonej przez Spółkę spółce IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp.K.	53	54
- w tym skapitalizowane	53	53

W 2010 roku spółka Multimedia Polska – Południe S.A. udzieliła spółce Comfortime Polska Sp. z o.o., będącej podmiotem powiązanym, pożyczki w łącznej wysokości 7 500 tys. zł na warunkach rynkowych. W 2011 roku Multimedia Polska – Południe S.A. udzieliła spółce Comfortime Polska Sp. z o.o., pożyczki w wysokości 2 500 tys. zł na warunkach rynkowych.

Dnia 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska S.A. połączyła się ze spółką Multimedia Polska - Południe S.A. wchodząc w prawa i obowiązki Pożyczkodawcy do powyższej umowy.

Do dnia połączenia spółka Comfortime Polska Sp. z o.o. spłaciła 9 015 tys. zł z tytułu pożyczki.

Na dzień połączenia wartość pożyczki wyniosła 1 298 tys. zł:

- kapitał: 5 355 tys. zł
- odsetki i prowizje: 193 tys. zł
- odpis aktualizujący: (4 250) tys. zł

W maju 2018 roku Multimedia Polska S.A. zawiązała odpis na powyższą pożyczkę w kwocie 1 304 tys. zł
 Multimedia Polska S.A. sprzedała wierzytelność z tytułu powyższej pożyczki za cenę 1 200 tys. zł.

Poniższa tabela przedstawia nierozliczone salda wierzytelności z tytułu umów pożyczek wraz z odsetkami udzielonych przez Spółkę kluczowemu personelowi kierowniczemu:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Kluczowy personel kierowniczy	908	3 824

Poniższa tabela przedstawia wartość nominalną odsetek naliczonych z tytułu umów pożyczek udzielonych przez Spółkę kluczowemu personelowi kierowniczemu:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Kluczowy personel kierowniczy	267	683

38.9.2 Obligacje wyemitowane przez podmioty powiązane, nabyte przez Spółkę

Dnia 30 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. nabyła od Tri Media Holdings Limited, spółki posiadającej udział stanowiący 46,49% w kapitale zakładowym Multimedia Polska S.A. dających taki sam udział w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, 2 obligacje o łącznej wartości nominalnej 169 884 tys. zł. Dzień wykupu został wyznaczony na 30 kwietnia 2024 roku. Multimedia Polska S.A. ustanowiła na obligacjach zastaw rejestrowy. W dniu 15 maja 2018 roku obligacje zostały zdeponowane u depozytariusza.

Dnia 30 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. nabyła od M2 Investments Limited, spółki posiadającej udział stanowiący 51,93% w kapitale zakładowym Multimedia Polska S.A. dających taki sam udział w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, 2 obligacje o łącznej wartości nominalnej 150 173 tys. zł. Dzień wykupu został

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

wyznaczony na 30 kwietnia 2024 roku. Multimedia Polska S.A. ustanowiła na obligacjach zastaw rejestrowy. W dniu 15 maja 2018 roku obligacje zostały zdeponowane u depozytariusza.

Zarząd Spółki przeprowadził analizę utraty wartości obligacji zakupionych od jednostek będących akcjonariuszami większościowymi Spółki i na podstawie oceny ryzyka kredytowego, z uwzględnieniem zabezpieczeń w postaci zastawów rejestrowych oraz zobowiązań umownych z nimi związanych, nie stwierdzono konieczności dokonywania odpisów aktualizujących wartość tych obligacji.

Poniższa tabela przedstawia przychody z tytułu odsetek i prowizji od obligacji wyemitowanych przez podmioty powiązane:

	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018
M2 Investments Limited	8 417	5 382
Tri Media Holdings Limited	9 522	6 089
Razem	17 939	11 471

W dniu 31 stycznia 2020 roku M2 Investments Limited oraz Tri Media Holdings Ltd. wykupiły od Multimedia Polska S.A. wyemitowane przez siebie w roku 2018 i objęte przez Multimedia Polska S.A. obligacje serii A.

38.9.3 Poręczenia udzielone na zabezpieczenia zobowiązań podmiotów powiązanych

W 2019 roku oraz 2018 roku Spółka nie udzielała innych istotnych poręczeń na zabezpieczenia zobowiązań podmiotów powiązanych poza opisanymi w nocie 31.

38.9.4 Wyплаты z zysku

	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.	152	18

39 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku i dnia 31 grudnia 2018 roku w podziale na rodzaje usług:

Rodzaj usługi	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Obowiązkowe badanie jednostkowego sprawozdania finansowego spółki dominującej oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego*	435	330
Inne usługi poświadczające	-	-
Pozostałe usługi*	-	174
Razem	435	504

* odnosi się do Ernst & Young Audyt Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. k.

40 Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Poza instrumentami pochodnymi, do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Spółka, należą kredyty bankowe, pożyczki i obligacje, umowy finansowania i leasingu finansowego, środki pieniężne i lokaty bankowe. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Spółki. Spółka posiada też inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

Spółka zawiera również transakcje z udziałem instrumentów pochodnych, przede wszystkim kontrakty na zamianę stóp procentowych (swapy procentowe). Celem tych transakcji jest zarządzanie ryzykiem stopy procentowej powstającym w toku działalności Spółki oraz wynikających z używanych przez nią źródeł finansowania.

Zasadą stosowaną przez Spółkę obecnie i przez cały okres objęty badaniem jest nieprowadzenie obrotu instrumentami finansowymi.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych Spółki obejmują ryzyko stopy procentowej, ryzyko związane z płynnością, ryzyko walutowe oraz ryzyko kredytowe. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka – zasady te zostały w skrócie omówione poniżej. Zasady rachunkowości Spółki dotyczące instrumentów pochodnych zostały omówione w nocie 12.13.

Spółka nie utrzymuje istotnych wartości środków pieniężnych w walutach obcych. Nadwyżki środków pieniężnych są utrzymywane na lokatach bankowych, których warunki oprocentowania są indywidualnie negocjowane i oparte na stałych stopach procentowych.

40.1 Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Spółki na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim zobowiązań finansowych z tytułu zaciągniętego kredytu (nota 31) i otrzymanych pożyczek w Grupie (nota 38) oraz aktywów finansowych (istotnych pożyczek udzielonych podmiotom powiązanim oraz członkom zarządu i rady nadzorczej (nota 38).

Spółka zarządza kosztami oprocentowania poprzez korzystania zarówno z instrumentów finansowych o oprocentowaniu stałym, jak i zmiennym.

Warunki finansowe wymienionych powyżej transakcji odnoszą się do 3 i 6 miesięcznego oraz 1R WIBOR + marża i na dzień 31 grudnia 2019 roku nie były zabezpieczane innymi instrumentami finansowymi.

Na moment wyceny (dzień bilansowy / dzień spłaty) zyski lub straty z tytułu tych transakcji są odnoszone do rachunku zysków i strat, ponieważ Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

Zarząd uważa, że w obecnej sytuacji gospodarczej istnieją oczekiwania braku zmian stóp procentowych.

Zarząd uważa, że najbardziej prawdopodobnym scenariuszem jest brak zmian stóp procentowych dla WIBOR 12M dla WIBOR 6M oraz dla WIBOR 3M.

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla kredytu opartego na WIBOR 3M w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	1 477 812

	WIBOR 3M	Koszt finansowy w skali roku
Bieżący	1,71	25 271
+ 50 bp	2,21	32 660
- 50 bp	1,21	17 882
Oczekiwany	1,71	25 271

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla otrzymanych pożyczek opartych na WIBOR 3M w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	110 500

	WIBOR 3M	Koszt finansowy w skali roku
Bieżący	1,71	1 890
+ 50 bp	2,21	2 442
- 50 bp	1,21	1 337
Oczekiwany	1,71	1 890

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla udzielonych pożyczek, opartych na WIBOR 3M w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	37 603

	WIBOR 3M	Przychód finansowy w skali roku
Bieżący	1,71	643
+ 50 bp	2,21	831
- 50 bp	1,21	455
Oczekiwany	1,71	643

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla udzielonych pożyczek, opartych na WIBOR 1R w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	4 850

	WIBOR 1R	Przychód finansowy w skali roku
Bieżący	1,84	89
+ 50 bp	2,34	113
- 50 bp	1,34	65
Oczekiwany	1,84	89

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla zakupionych obligacji opartych na WIBOR 1R w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	320 057

	WIBOR 1R	Przychód finansowy w skali roku
Bieżący	1,84	5 889
+ 50 bp	2,34	7 489
- 50 bp	1,34	4 289
Oczekiwany	1,84	5 889

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla udzielonych pożyczek, opartych na WIBOR 6M w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	5 500

	WIBOR 6M	Przychód finansowy w skali roku
Bieżący	1,79	98
+ 50 bp	2,29	126
- 50 bp	1,29	71
Oczekiwany	1,79	98

Multimedia Polska S.A.
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Powyższa analiza pokazuje wartość kosztu i przychodu, jaki zostałby rozpoznany w rachunku zysków i strat przy założeniu oprocentowania na poziomie odpowiedniej stopy WIBOR i założonych zmianach stopy procentowej.

Poniżej potencjalny wpływ zmiany stóp procentowych na wynik finansowy kalkulowany jako różnica między kosztem i przychodem jaki zostałby rozpoznany w rachunku zysków i strat przy założonych wysokościach stopy procentowej a kosztem i przychodem, który Spółka rozpoznałaby w rachunku zysków i strat przy stopie procentowej utrzymującej się na bieżącym poziomie.

Zmiana	WIBOR 3M	Wpływ zmiany stóp procentowych w skali roku na wynik
+ 50 bp	2,21	(7 754)
- 50 bp	1,21	7 754
Oczekiwany	1,71	-

Zmiana	WIBOR 6M	Wpływ zmiany stóp procentowych w skali roku na wynik
+ 50 bp	2,29	28
- 50 bp	1,29	(28)
Oczekiwany	1,79	-

Zmiana	WIBOR 1R	Wpływ zmiany stóp procentowych w skali roku na wynik
+ 50 bp	2,34	1 625
- 50 bp	1,34	(1 625)
Oczekiwany	1,84	-

W poniższej tabeli przedstawiona została wartość bilansowa instrumentów finansowych Spółki narażonych na ryzyko stopy procentowej, w podziale na poszczególne kategorie wiekowe.

Rok zakończony 31 grudnia 2019	< 1 rok	1-5 lat	powyżej 5 lat	Ogółem
oprocentowanie stałe				
zobowiązania z tytułu leasingu	-	-	-	-
inne inwestycje krótkoterminowe	-	-	-	-
oprocentowanie zmienne				
kredyt w rachunku bieżącym	-	-	-	-
kredyt bankowy	130 648	1 354 145	-	1 484 793
zobowiązania z tytułu leasingu	27 900	68 574	2 459	98 933
zakupione długoterminowe papiery wartościowe	17 623	300 714	-	318 337
otrzymane pożyczki	110 500	-	-	110 500
udzielone pożyczki	18 859	37 650	-	56 509

Rok zakończony 31 grudnia 2018	< 1 rok	1-5 lat	powyżej 5 lat	Ogółem
oprocentowanie stałe				
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego i umów finansowania	-	-	-	-
inne inwestycje krótkoterminowe	-	-	-	-
oprocentowanie zmienne				
kredyt w rachunku bieżącym	-	-	-	-
kredyt bankowy	113 493	504 665	868 133	1 486 291
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego i umów finansowania	1 067	1 272	-	2 339
zakupione długoterminowe papiery wartościowe	-	60 983	239 414	300 397
otrzymane pożyczki	-	31 151	-	31 151
udzielone pożyczki	1 099	54 404	228	55 731

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Nadwyżki środków pieniężnych są utrzymywane na lokatach bankowych, których warunki oprocentowania są indywidualnie negocjowane i oparte na stałych stopach procentowych.

Oprocentowanie instrumentów finansowych o zmiennym oprocentowaniu jest aktualizowane w okresach poniżej jednego roku. Odsetki od instrumentów finansowych o stałym oprocentowaniu są stałe przez cały okres do upływu terminu zapadalności tych instrumentów.

40.2 Ryzyko walutowe

Spółka ocenia, iż ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji w walutach obcych istnieje, akceptując jednak wahania kursu na poziomie wykazanym w analizie wrażliwości. Spółka poza zobowiązaniami w walutach obcych nie posiada walutowych instrumentów. Spółka nie utrzymuje istotnych wartości środków pieniężnych na walutowych rachunkach bankowych. Ryzyko walutowe powstaje w wyniku dokonywania przez jednostkę operacyjną zakupów w walutach innych niż jej waluta wyceny.

Poziom sald zobowiązań dla transakcji walutowych zrealizowanych przez Spółkę w poszczególnych okresach przedstawia poniższa tabela:

		31 grudnia 2019	31 grudnia 2018
Kurs waluty (średni NBP)			
	USD	3,7977	3,7597
	EUR	4,2585	4,3000
	GBP	4,9971	4,7895
Obroty zobowiązań w okresach sprawozdawczych			
	USD	(614)	473
	EUR	546	(48)
	GBP	-	-
Saldo zobowiązań na dzień			
	USD	394	1 009
	EUR	2 944	2 398
	GBP	-	-
Obroty należności w okresach sprawozdawczych			
	USD	(19)	18
	EUR	(229)	(73)
	GBP	-	-
Saldo należności na dzień			
	USD	78	96
	EUR	41	269
	GBP	-	-

Analiza wrażliwości wyniku finansowego brutto na możliwe, uznane przez Zarząd za akceptowalne, wahania kursu walut USD i EUR przedstawia poniższa tabela. Spółka nie posiada instrumentów finansowych, których wycena odnoszona byłaby w inne całkowite dochody.

Poddając analizie ryzyko związane ze zmianą kursów walut Zarząd korzystał z prognoz banków obsługujących Spółkę (Credit Agricole), dotyczących zmiany kursów walut USD, EUR oraz GBP. Przeprowadzając analizę wrażliwości Zarząd przyjął, że złotówka wzmocni się do 3,74 zł w stosunku do USD, oraz osłabi się do 4,29 zł w stosunku do EUR, co stanowi odpowiednio 1,52 % USD i -0,74 % EUR.

Na podstawie wyżej wymienionych prognoz i założeń Zarząd przedstawia poniżej wpływ zmiany kursów walut na wynik roczny:

		31 grudnia 2019
Analiza wrażliwości waluty USD		
wpływ na wynik finansowy		19
	1,52%	
Analiza wrażliwości waluty EUR		
wpływ na wynik finansowy		-92
	-0,74%	

40.3 Ryzyko kredytowe

Wszyscy kontrahenci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne.

W odniesieniu do innych aktywów finansowych Spółki, takich jak środki pieniężne i ich ekwiwalenty, obligacje oraz niektóre instrumenty pochodne, ryzyko kredytowe Spółki powstaje w wyniku niemożności dokonania zapłaty przez drugą stronę umowy, a maksymalna ekspozycja na to ryzyko równa jest wartości bilansowej tych instrumentów.

Spółka stosuje model uproszczony kalkulacji odpisów z tytułu utraty wartości dla należności abonenckich (bez względu na termin zapadalności). Oczekiwana strata kredytowa jest kalkulowana w momencie ujęcia należności w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz jest aktualizowana na każdy kolejny dzień kończący okres sprawozdawczy, w zależności od ilości dni przeterminowania danej należności. Dla celów oszacowania oczekiwanej straty kredytowej dla należności od odbiorców Spółka wykorzystuje macierz rezerw oszacowaną w oparciu o historyczne poziomy spłacalności należności od kontrahentów. Za zdarzenie niewypłacalności („*default*”) Spółka uznaje brak wywiązania się ze zobowiązania przez kontrahenta po upływie 90 dni od dnia wymagalności należności. Spółka uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności. Oczekiwana strata kredytowa dla należności od odbiorców jest kalkulowana w momencie ujęcia należności w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz jest aktualizowana na każdy kolejny dzień kończący okres sprawozdawczy, w zależności od ilości dni przeterminowania danej należności.

Poniżej przedstawiono analizę należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywa z tytułu umów z klientami, które na dzień 31 grudnia 2019 roku i na dzień 31 grudnia 2018 roku były przeterminowane, ale nie uznano ich za nieściągalne:

31 grudnia 2019 roku	Aktywa z			Należności handlowe			
	Razem	tytułu umowy	Bieżące	< 30 dni	30 – 60 dni	60 – 90 dni	>90 dni
Wartość brutto narażona na ryzyko	42 028	3 889	18 535	3 707	1 125	679	14 093
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	12 700	57	245	86	128	280	11 904

31 grudnia 2018 roku	Aktywa z			Należności handlowe			
	Razem	tytułu umowy	Bieżące	< 30 dni	30 – 60 dni	60 – 90 dni	>90 dni
Wartość brutto narażona na ryzyko	51 077	2 522	27 579	4 762	1 104	798	14 312
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	12 611	37	336*	122	180	339	11 597

*W wyniku zastosowania MSSF 9 utworzony zostało odpis z tytułu utraty wartości niewymagalnych należności abonenckich.

40.4 Ryzyko związane z płynnością

Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji, jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Celem Spółki jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak kredyty w rachunku bieżącym, kredyty bankowe, emisja obligacji, umowy leasingu zwrotnego, umowy leasingu finansowego, oraz umowy dzierżawy z opcją zakupu. Spółka monitoruje terminy wymagalności zobowiązań oraz wskaźniki zadłużenia, obsługi odsetek, obsługi zadłużenia.

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Wartość zobowiązań finansowych Spółki w podziale na okresy wymagalności na podstawie umownych niezdyktowanych płatności przedstawia się następująco:

Zobowiązania na dzień 31 grudnia 2019	do 1 roku	1 – 5 lat	powyżej 5 lat	Razem
z tytułu pożyczek wobec jednostek powiązanych	110 500	-	-	110 500
z tytułu kredytów i pożyczek od pozostałych jednostek	122 419	1 671 809	-	1 794 228
z tytułu leasingu	28 815	78 208	8 215	115 238
z tytułu kredytu w rachunku bieżącym	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i leasingu	261 734	1 750 017	8 215	2 019 966
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	124 461	-	-	124 461

Zobowiązania na dzień 31 grudnia 2018	do 1 roku	1 – 5 lat	powyżej 5 lat	Razem
z tytułu pożyczek wobec jednostek powiązanych	-	31 151	-	31 151
z tytułu kredytów i pożyczek od pozostałych jednostek	117 652	608 102	1 186 125	1 911 879
z tytułu leasingu finansowego i umów finansowania	1 147	1 318	-	2 465
z tytułu kredytu w rachunku bieżącym	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i leasingu	118 799	640 571	1 186 125	1 945 495
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	111 789	-	-	111 789

Zobowiązania z tytułu gwarancji opisano w nocie 38.8.2. Poręczenia udzielono na zabezpieczenia zobowiązań podmiotów powiązanych.

Spółka dokonuje bieżącej analizy płynności. W ocenie Zarządu nie ma zagrożenia utraty płynności. Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku Spółka nie posiadała kredytów w rachunku bieżącym (nota 31).

41 Wartość bilansowa i godziwa instrumentów finansowych

Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku wartość bilansowa pozostałych aktywów i zobowiązań finansowych nie odbiegała od ich wartości godziwej na dzień bilansowy.

42 Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Spółki jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Spółki i zwiększały wartość dla jej akcjonariuszy. Spółka zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej Spółka może zmienić wypłatę dywidendy dla Akcjonariuszy, zwrócić kapitał Akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2018 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze. Spółka monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto Spółka wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki oraz zobowiązania z tytułu leasingu finansowego i wyemitowanych dłużnych papierów wartościowych pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych oraz krótkoterminowe lokaty bankowe. Kapitał obejmuje zamienne akcje uprzywilejowane, kapitał własny należny Akcjonariuszom pomniejszony o kapitały rezerwowe z tytułu niezrealizowanych zysków netto.

EBITDA wyliczana jest przez dodanie amortyzacji do zysku (straty) z działalności operacyjnej, w każdym przypadku określonych zgodnie z MSSF. W wyliczeniu Skorygowanej EBITDA nie są ujmowane zdarzenia jednorazowe oraz zdarzenia, które nie są bezpośrednio związane z bieżącą działalnością operacyjną Spółki, na przykład, zysk (strata) ze zbycia aktywów trwałych lub aktualizacji wartości aktywów trwałych. EBITDA i Skorygowana EBITDA nie są miarą zysku (straty) z działalności operacyjnej, wyników operacyjnych ani płynności według MSSF. Skorygowana EBITDA jest powszechnie podawana i szeroko stosowana przez inwestorów w celu spójnego porównywania wyników bez

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

uwzględniania amortyzacji i może różnić się znacznie w zależności od przyjętych zasad, czy też innych czynników nieoperacyjnych.

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Oprocentowane kredyty i pożyczki	1 595 293	1 517 442
Zobowiązania z tytułu leasingu (w 2018 leasingu finansowego)	98 933	2 338
Zobowiązania z tytułu wyemitowanych papierów wartościowych	-	-
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty, lokaty bankowe	46 127	61 056
Zadłużenie netto	1 648 099	1 458 724
Zamienne akcje uprzywilejowane		
Kapitał własny	(119 174)	16 821
Kapitał razem	(119 174)	16 821
Kapitał i zadłużenie netto	1 528 925	1 475 545
Skorygowana EBITDA za okres 4 kwartałów (narastająco)*	274 597	239 125
Wskaźnik "debt to Skorygowana EBITDA"	6,00	6,10
Wskaźnik dźwigni	108%	99%

43 Struktura zatrudnienia

Przeciętne zatrudnienie w Spółce w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2019 oraz 31 grudnia 2018 roku kształtowało się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rok zakończony 31 grudnia 2018
Zarząd Spółki	1	1
Administracja	117	124
Dział sprzedaży	843	845
Pion produkcji	515	457
Razem	1 476	1 457

44 Zdarzenia następujące po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego, to jest do 14 maja 2020 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych na dzień 31 grudnia 2019 roku.

W dniu 12 listopada 2019 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. reprezentujący 100% akcji w kapitale zakładowym Spółki i posiadający 100% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki zawarli z Vectra S.A. z siedzibą w Gdyni przedwstępna umowę sprzedaży akcji Multimedia Polska S.A. pod warunkiem wyrażenia przez Urząd Ochrony Konkurencji i Konsumentów zgody na dokonanie koncentracji polegającej na przejściu przez Vectra S.A. kontroli nad Multimedia Polska S.A. W dniu 17 stycznia 2020 roku przywołana w zdaniu poprzedzającym decyzja została wydana. W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra S.A. jest spółką dominującą wobec Multimedia Polska S.A.

Akcjonariusz o dominującym i akcjonariusze o znaczącym udziale na sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego:

Aktionariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu	Udział procentowy w kapitale zakładowym
Vectra S.A.	91 764 808	91 764 808	100,00%	100,00%
Razem	91 764 808	91 764 808	100,00%	100,00%

Multimedia Polska S.A.
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

W dniu 31 stycznia 2020 roku ze stanowiska Prezesa Zarządu został odwołany Pan Andrzej Rogowski.

W dniu 31 stycznia 2020 roku na stanowisko Prezesa Zarządu został powołany Pan Jan Wojciech Piotrowski.

W dniu 31 stycznia 2020 roku na stanowisko Członka Zarządu zostali powołani: Pan Tomasz Żurański oraz Pan Bogdan Jan Paszkowski.

W dniu 10 lutego 2020 roku na Członka Zarządu została powołana Pani Aleksandra Maria Zaniewicz.

W dniu 10 lutego 2020 roku do pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu został powołany Pan Tomasz Żurański.

W dniu 31 stycznia 2020 roku M2 Investments Limited oraz Tri Media Holdings Ltd. wykupiły od Multimedia Polska S.A. wyemitowane przez siebie w roku 2018 i objęte przez Multimedia Polska S.A. obligacje serii A.

W dniach 3 i 7 lutego 2020 roku zostały spłacone w całości: kredyt terminowy i obrotowy, zaciągnięte przez Spółkę Multimedia Polska S.A. w dniu 30 marca 2018 roku:

- w dniu 15 stycznia 2020 roku Spółka wykorzystwała w całości środki kredytowe przyznane w ramach obrotowego w kwocie 30 000 tys. zł.

- w dniu 3 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 383 965 tys. zł środków kredytowych przyznanych w ramach kredytu B.

- w dniu 7 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 312 812 tys. środków kredytowych przyznanych w ramach kredytu A oraz 781 034 tys. zł w ramach kredytu B.

- w dniu 7 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 30 000 tys. środków kredytowych przyznane w ramach obrotowego.

w dniu 7 lutego 2020 Spółka Multimedia Polska S.A. zawarła umowę kredytową na refinansowanie i finansowanie działalności. Agentem konsorcjum jest Pekao SA.

W dniu 7 lutego 2020 roku Spółka Multimedia Polska S.A. przystąpiła w charakterze kredytobiorcy i gwaranta do zawartej w 2020 roku przez Vectra S.A. umowy kredytu.

Wpływ pandemii koronawirusa COVID-19 na działalność Multimedia Polska S.A.

Rozprzestrzenianie się koronawirusa COVID-19, które obserwujemy od początku 2020 roku, negatywnie wpływa na gospodarkę światową. Różne kraje wprowadzają programy mające na celu przeciwdziałanie rozprzestrzenianiu się wirusa, Polska wybrała kierunek ograniczeń w mobilności społeczeństwa oraz ograniczeniu działalności gospodarczej wybranych gałęzi gospodarki. Sytuacja taka będzie miała istotny wpływ na siłę nabywczą, również wszelkich usług telekomunikacyjnych oraz związanych z nimi dodatkowych. Spółka zleciła przygotowanie scenariuszy ekonomicznych w zależności od rozwoju sytuacji w zakresie pandemii – ich analiza pozwoli na przygotowanie działań ograniczających negatywne skutki a także rozwój nowych możliwości zwiększających wartość Spółki.

Z punktu widzenia bezpieczeństwa pracowników i klientów, Zarząd Spółki na bieżąco monitoruje sytuację oraz realizuje wszystkie decyzje i zalecenia władz wynikające z wybuchu pandemii. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Zarząd nie obserwuje negatywnego wpływu pandemii na działalność operacyjną Spółki.