

## **Biznes woli usługi IT od własności – w odpowiedzi na potrzeby rynku Atman odświeża ofertę serwerów dedykowanych**

**Według prognoz Gartnera wartość usług IT w 2019 r. może przekroczyć magiczną granicę 1 bln dolarów. Zyska na tym zarówno segment oprogramowania, jak i sprzętu. Nowa odsłona oferty wynajmu serwerów dedykowanych Atmana wpisuje się w te rynkowe trendy. Cyfrowa transformacja wymusza bowiem na polskich przedsiębiorcach wdrażanie rozwiązań, które są elastyczne i jednocześnie optymalne kosztowo.**

### **Infrastruktura IT na zawołanie**

Atman, lider polskiego rynku data center, zmodyfikował ofertę swojej sztandarowej usługi wynajmu serwerów dedykowanych, wymieniając większość konfiguracji sprzętowych. Nowa oferta charakteryzuje się największą rozpiętością standardowych konfiguracji serwerów na wynajem na rynku środkowoeuropejskim. Teraz nawet w najprostszych konfiguracjach Atman udostępnia podwójne dyski, by umożliwić redundancję, a co za tym idzie – zapewnić bezprzerwową pracę. Z kolei w konfiguracjach o mocniejszych procesorach zwiększony został poziom pamięci operacyjnej, aby zapewnić klientom jeszcze wyższą wydajność. Nowością w ofercie standardowej są procesory Intel Xeon Scalable, które dotychczas były dostępne wyłącznie na życzenie.

*– Nasza obecna oferta została tak skonstruowana, aby zadowolić zarówno klientów z niewielkimi wymaganiami co do np. mocy obliczeniowej, jak i tych potrzebujących rozbudowanych, dedykowanych rozwiązań. W obu wariantach udostępniana infrastruktura jest wysoce bezawaryjna i można ją modyfikować właściwie od ręki – zaznacza Robert Mikołajski z Atmana. – Wynajęcie fizycznego sprzętu nie oznacza bowiem, że jego konfiguracja musi być niezmienna. Dzięki wsparciu naszych inżynierów biznes w każdej chwili może szybko i wręcz dowolnie rozbudować swoje środowisko IT. Z kolei w okresie zmniejszonego zapotrzebowania na moc obliczeniową klient może zrezygnować z danego poziomu usługi – dodaje Mikołajski.*

### **Serwery na próbę czy pakiet korzyści?**

Poza konfiguracjami serwerów dedykowanych Atman odświeża swoją ofertę również pod kątem warunków biznesowych. Przywrócona zostaje możliwość wynajmu sprzętu na czas nieokreślony przy zamówieniu online. Do standardowych kontraktów zakładających współpracę 12- i 24-miesięczną dodana została możliwość podpisania umowy na 36 miesięcy. Nowością jest też kontrakt półroczny.

*– Zmiany, które wprowadzamy mają nie tylko wspierać naszych obecnych klientów, ale także przyciągnąć nowych. Wprowadzając umowę na czas nieokreślony chcieliśmy im dać niejako możliwość przetestowania naszych serwerów dedykowanych, by samodzielnie przekonali się o jakości usługi. Z kolei klientom, którzy wybiorą jeden z określonych czasowo wariantów współpracy, oddajemy do dyspozycji sieć wewnętrzną 1 Gb/s, port do Internetu 1 Gb/s i przestrzeń dyskową na backup (FTP) w cenie 1 zł miesięczne za każdą z tych opcji – podkreśla Robert Mikołajski z Atmana.*

Klienci, którzy podpiszą umowę na minimum 12 miesięcy otrzymają też wyższe pakiety ochrony antyDDoS i dodatkowe pakiety transferu danych w cenie 1 zł miesięcznie. Ponadto Atman zwiększył opusty standardowo przyznawane ze względu na długość kontraktu. – *W zależności od okresu umowy, przy średniej wielkości serwerze oszczędności uzyskane z dodatkowych opcji i opustów wahają się od 175 do ponad 1000 zł miesięcznie, co niejednokrotnie przekracza miesięczną wartość wynajmu takiego serwera – podsumowuje Robert Mikołajski.*

## Rynek wymusza zmiany

W 2019 r. światowe wydatki na IT wzrosną o 3,2 proc., do 3,8 bln dol. To ok. 100 mld dol. więcej niż w roku 2018 – prognozuje Gartner. Analitycy wskazują, że prawie w każdym segmencie rynku widoczne jest przejście od własności do usług. Także obroty na wyposażeniu centrów danych mają wzrosnąć o 6 proc. dzięki rosnącemu zapotrzebowaniu na serwery wśród operatorów data center.

Firmom coraz trudniej polegać wyłącznie na własnych zasobach, zwłaszcza przy pogłębiającym się niedoborze specjalistów i rynkowej presji na cięcie kosztów. Zamiast kupować własne serwery, biznes woli wynająć sprzęt i wsparcie specjalistów. Dlatego w ciągu zaledwie 7 lat aż 80% firm na świecie zamknie swoje własne centra danych na rzecz migracji zasobów IT do chmur lub dzierżawionych serwerów dedykowanych zlokalizowanych w profesjonalnych centrach danych.

Według Gartnera 46 proc. ankietowanych firm wskazało, że usługi IT i konsolidacja dostawców należą do jednej z najskuteczniejszych metod optymalizacji kosztów. Szukając oszczędności, warto przyjrzeć się specjalnym warunkom oferowanym przez usługodawców ostatnich miesiącach roku, kiedy wygasa spora część umów na usługi teleinformatyczne. Wtedy też pojawiają się atrakcyjne promocje w ramach Cyber Monday czy Black Friday, opłaca się więc wykorzystać do końca budżet IT na 2018 r.

***Atman** jest liderem polskiego rynku centrów danych i ekspertem w zakresie bezpieczeństwa transmisji i przetwarzania danych. Świadczy usługi kolokacji i dedykowanego hostingu oraz usługi w chmurze we własnych centrach danych o łącznej powierzchni ponad 13 000 mkw. Na bazie swojej infrastruktury światłowodowej w największych miastach Polski oferuje usługi szerokopasmowe, w tym dostęp do Internetu i transmisję danych. Głównymi odbiorcami usług są operatorzy telekomunikacyjni, media i firmy z sektora finansowego, handlowego i przemysłowego. Atman jest marką handlową ATM S.A., spółki notowanej na GPW. Więcej informacji na stronie [www.atman.pl](http://www.atman.pl).*